

世纪新城3期
— NEW CENTURY MANOR — THE THIRD

贺岁巨献 限时抢购

90m²两房 135m²四房新春特惠

8891 8888/2222

宝生时代:以新品拓市场 PET 片材产品热销

近日,记者来到位于县经济开发区的宝生时代包装材料江苏有限公司,生产车间内,5辆满载公司产品的卡车整装待发。据介绍,车上装着的便是公司最新研发投产的产品——PET片材,此批PET片材产品100多吨,将全部发往五粮液集团有限公司,用于酒类生产外包装。

今年6月,宝生时代包装材料江苏有限公司以市场为导向,调整产品结构,上马新设备,加强PET片材的研发并投产,短短两个月的时间便给企业创下了不俗的经济效益,企业销售额同比增长15%,该公司也成为开发区开票销售最大的企业。

步入生产车间,记者瞬间便被一台工作中大型机器所吸引,只见一袋袋白色颗粒物被投放进机器入口,经过一系列的操作,最终牵引出一片宽约1米的透明薄膜。“这台机器便是今年5月为了投产PET片材新上的PET片材挤出机,总投资1.2亿元。从左往右分别是原料搅拌、上料(传输)、塑化挤出、压光冷却、牵引、打包这几个环节,最终形成这样一

卷一卷的 PET 片材。产品的规格都是按照客户的需求来生产,最宽可达 1.2 米。”企业生产负责人指着车间另一边码放整齐 PET 片材成品介绍道。

相较于传统的聚酯产品，PET 片材是近年来快速发展起来的新型材料，凭借其优良的韧性、透明性以及可回收再生利用、燃烧不产生有害气体优异的环保性能，逐步受到生产厂商和消费者的青睐。企业负责人介绍，今年公司研发投产 PET 片材产品，很大程度上看中的就是它本身蕴含的产品附加值。PET 片材具有优良的加工性能、良好的力学强度，且耐化学性能好、无毒、卫生性能可靠，可广泛运用于食品、药物及医疗器材的包装加工。目前，企业已与五粮液、娃哈哈、润田、中国粮油、东海粮油、统一、三星等一批大型企业建立了紧密的合作关系，同时还拥有 200 多家商贸和生产型中小企业客户，PET 片材产品供不应求。

在 PET 片材这一功能利用比较广泛的产品上尝到了甜头，宝生时代并没有停下脚步，又将目光瞄准 PET 片材衍生产品上，开始着手



在 PET 片材的基础上研发新品。“市场信息瞬息万变,尤其是高端 PET 片材,更需要准确把握市场的脉搏,走在行业的前面,才能有好的业绩。我们宝生的业绩就来自于不停地研发和创新产品,今年投产的 PET 片材就是一个成功的例子。”企业负责人介绍说。

下一步, 宝生时代将立足于 PET 片材产品, 以做大做强为目标, 不断加大设备投入, 逐年增加新生产线, 不断提高技术研发能力。通过差异化产品策略, 在原料配方上进行变化, 并不断优化工艺, 研发更多新品, 不断提高产品市场占有率。

□本报记者 孙晓雪

本报讯 (记者 王洁 樊婷婷)8月16日,我县召开《关于做好全省“大走访”信息管理系统基础信息录入工作的通知》工作部署培训会。县委副书记、宣传部长、统战部长顾长荣出席。

会议介绍了信息录入工作的注意点,并要求各地各部门接到通知后要第一时间宣传发动,把通知的要求传达到每位参与走访的党员干部,要根据第一轮走访的实际情况,严格按照省大走访办公室通知要求填写《走访记录与问题处理信息表》和《走访人信息表》,并于8月19日前报送相关部门。

顾长荣指出,大走访大排查工作是省委作出的一项重要创新举措,三级平台的建设是大走访大排查工作常态化的标志,建立大数据系统,运用三级平台有利于加强对大走访的督查,也是推动全局工作的重要方法和有效载体。会议要求,各地各部门要做到录入信息不重复,人员信息不漏漏、不错填,严格遵守填写格式,保证录入工作顺利完成。

我县部署『大走访』基础信息录入工作



8月16日上午，作为我县荷藕节主要活动之一的“2017广洋湖生态动力小镇创意大赛决赛”拉开了帷幕。通过角逐，最终评出金牌团队、银牌团队、铜牌团队。广洋湖镇举办此次创意大赛，旨在为全镇第一期青年干部读书班的学员提供锻炼展示成长的平台，通过这载体全面熟悉镇情、深度介入工作、锻炼思维能力、全面展示自我，最终达到宣传新能源、培育新产业、开辟新路径的目的。

郝达玲 摄

夏集：指尖上的服务 心尖上的感动

生活用品、家电产品、农资化肥等商品琳琅满目,电脑、亲情电话、pos 机等办公用品样样齐全,商品宣传手册、办事指南等一样不少,也许你会以为这是哪家大型网购平台的农村工作站,其实这只是夏集镇的一个村级互联网便民服务站。

◆服务站让农民得实惠

近日,记者来到夏集镇双砦村的互联网便民服务站。见到站长陆兰兰时,她正帮村民在



电脑网购平台上选购商品。

为什么互联网便民服务站能激发村民的购买欲望呢?陆兰兰说,一是质量可靠,二是价格便宜。

夏集镇离县城 40 多公里，过去村里人要添置什么大家电，或者时尚一点的衣服，都得去县城或者临近的高邮，如果是买最新款的数码家电，往往要去扬州跑个来回，费时费力又费钱。

“一般的物流只送镇上，农村淘宝可以让物流往下延伸，不仅可以解决村民网购送货难的问题，还可以让村民种的农产品进城，实现双赢。”在夏集镇将庄村，服务站负责人孙致双说：“我们既要买，让村民得实惠；更要卖，把村里的土特产销到全国各地，让农民富起来。”服

务站不仅帮助村民购买所需的商品,村民种养的土特产也是销售产品。该村刘大爷最近想卖一批草鸡和草鸡蛋,在孙玫的帮助下,很快就在网络上销售一空。

◆农民不出村就能办成事

“我家的有线电视不出画面了,该找谁修?”
“我想给在外上学的孩子汇点钱,该怎么办?”
……该镇丰收村的便民服务站被前来办事的村民围了个水泄不通。

“以前这里刚办起来的时候，人家跟我说有麻烦找他们就能解决，一开始我还不信，哪有这么好的事。结果几次下来之后，发现他们办事还真靠谱。”村民邵定英说。

“过去很多老百姓修个家电、汇个款,不知道要跑多少冤枉路、花多少冤枉钱。▶转2版

原 20 军老兵及后代凭吊四零烈士陵园

本报讯 日前,曾参加曹甸战役和组建苏中
公学的原 20 军老兵及后代一行 40 人,来到革
命老区曹甸,寻觅先辈足迹,开展追忆活动。

老兵们和革命后代，凭吊了四零烈士陵园，在陈毅元帅题写的墓碑前，敬献了花篮、花圈，鞠躬默哀，并听取当地老同志对曹国战役的介绍。随后他们又来到曹甸镇“忆思园”，参观了苏中公立纪念馆、曹甸战役纪念馆，接受了一次生动的革命传统教育。目睹革命老区的快速发展和巨大变化，大家更是感慨万千，赞不绝口。原新四军一纵队参谋长、苏中公立专职副校长、兰州军区副司令员、开国中将张藩的长子，76岁的20军老兵张如宁，在留言簿上深情地写道：学习父辈精神，继承革命传统，弘扬老区品质，世代代代相传。（胡源 郝名玲）