

城管局:城市管理常态化 疫情防控不松懈

本报讯 (段邦春 解青松)连日来,县城管局召开城管系统各科室、大队、场负责人会议,重点传达省、市、县有关疫情防控工作会议精神,多措并举,积极安排部署防控工作。城管局执法人员始终坚持一手抓城市管理,一手抓疫情防控,活跃在疫情防控的第一线,执法巡查早市、劝导群众和业主做好个人疫情防控工作,用实际行动为千家万户筑起一道道牢固的“防疫墙”。

强化防控组织领导。该局成立由局长任组长的领导小组,局班子成员任副组长,各科室、大队、环卫处及有关场负责人

为成员,同时下设市场和市容巡查组、卫生保洁组、城乡垃圾清理组、组织和后勤保障组。全力做好疫情防控工作。增强对防控工作主动性和针对性,不折不扣做好各项疫情防控工作。

管理与防控常态化。针对城区现有粮机巷、徐海路、水晶公园等早市疏导点,共设有经营摊位1000余个,为做好早市场疫情防控,保障市民安全,市容执法大队组织人员每天早上从5时至9时,在进出通道设置专人值守岗,对进入早市场的经营户及群众严格执行“扫码入场”“绿码通行”,对未戴口罩的群众进行劝离。除了

维护早市场秩序外,还设置了防控疫情服务台,对有需要的群众提供帮助。除此以外,利用车载广播宣传防控疫情注意事项,组织人员对各个经营摊区进行无遗漏、无死角清扫、消杀、消毒。

规范消杀不放松。生活垃圾、医疗垃圾收运处置及环卫设施日常的消杀工作,是县城管执法局常态化防疫的另一项重要内容。环卫保洁采取网格化管理,成立了专门收集组,将其转运至县生活垃圾填埋场无害化处理。同时,采取“定点摆放、专人管理、专业回收”方式,在城区主次干道及大型居民区规范设置废弃口罩收集桶,制作张贴通知及指引500余处。

宣传劝导不遗漏。“大爷、大妈,请戴好您的口罩”。每天在广场、步行街等人员易聚集处,总会有城管执法局的工作人员,在耐心地劝导市民少聚集,做好个人防护。利用执法车音响循环播放疫情防控宣传,发放宣传材料1600余份,挂起悬挂疫情标语,引导广大市民加强自我防护,坚持戴口罩、少聚集、不扎堆等健康生活习惯,切实做到宣传劝导不遗漏,城市管理常态化,疫情防控不松懈。

晶都快语

答好就地过年 服务保障这道题

□陈达

近日,江苏省苏州市相城区率先发布“留下过年的外地职工发放补贴,同时减免半月房租”的鼓励政策。随后,浙江、安徽、上海各省市纷纷出台“硬核”措施——发红包、送流量、送零食、送旅游、送汽车,“豪气”留人,稳岗稳产。

众所周知,春节是我国最隆重、最热闹的一个传统节日,阖家团聚是大多数在外游子的幸福憧憬,如今常态化疫情防控经受严峻考验,回不回家,是摆在异乡人面前的一道“单选题”,更是摆在政府、企业和社会面前的一道节前“测试题”。

无论在哪里过年,关键是要心里安全、身体健康。要想让更多人主动愿意留在当地过年,关键在于让在外务工的人员能够感到安心。一方面,企业要通过以岗留工、以薪留工,发放“过年礼包”等多种举措让员工“就地过年”。另一方面,各地政府要合理安排生产、错峰放假调休,坚持物质激励和人文关怀并重,将服务保障的触角渗透到细化的各个层面,真正让在外群众在当地留得安心、过得舒心。

无论用什么方式留人,关键是要有“人情味”。在外工作许久的人,要选择留下就必须提升他们的认同感,要让“异乡人”有“亲切感”“就地过年”不是简简单单的“留下”,而是既要“留人”也要“留心”。所以,留下来要保障年味不能少、关心不能少,既要有“真金白银”的关怀,也要有真情实感的温暖。连日来,江西不少地方就出台了惠企政策让“留下”更有底气,也更有“人情味”,对加班追产企业员工发放“留岗红包”,对加班追产企业给予补助,可以说是实在又暖心。越是细枝末节、细致入微的“留人红利”,越是彰显以人为本的关怀和体贴。

人人树立“就地过年”,就是为战“疫”作贡献的信念。要落实好这一倡议,广大在外的务工者也需要充分理解、积极响应。春节期间,为了安全,选择一次“留下来”过年也是一种奉献。作为普通民众,要认识到“就地过年”就是为战“疫”作贡献。提倡“就地过年”不是小题大做,而是必要的手段。在当下非常时期,就地过年的人们要做到戴口罩、勤洗手、多通风,排队保持“一米线”,人多别去凑热闹,一起过个平安年。与此同时,年味也不能少,可以通过“电话问候”“网络拜年”等方式表达敬重之情,只要孝心有、亲情在,哪里都是“年的味道”。

天下之事,虑之详,行之贵力。“就地过年”,保护自己,也是保护家人。愿大家都积极响应“就地过年”的号召,为疫情防控做一份贡献,出一份力,让牛年春节更平安、更健康!

电商助力 黄川草莓销路宽

本报讯 (张开虎 李泽华)作为黄川镇最先种植草莓的新沐村,近年来通过村企合作、联网互动、电商团购、直播带货、电子商务平台等形式,积极引导莓农发展线上经济。“去年全村80%草莓的都是通过‘电商+团购+直播带货’的形式销售出去的,这根网线可起了很大作用。”昨日,谈起草莓触网,黄川镇新沐村党总支书记孙永高兴地说。

孙彬彬是该村一名90后的年轻人。“俺家今年种植18亩草莓,在村‘两委’的新思想引领下,大力开展网上销售,现在每天都有200多单。”拿着手机在电商工作室与客户联系的草莓种植户孙彬彬说。

在草莓种植过程中,孙彬彬还办起了电商工作室,购买一辆草莓食品专运车。为了草莓卖个好价钱,每天早上,孙彬彬都要到自家种植的草莓温室内转上一圈,看看草莓长势,估算当天采摘多少,然后与新老客户订单、接单、议价,把客户所要的草莓品种、质量、数量都一一输在网上,下单供货。

采访中,一辆白色挂山东牌照的货车,径直开到了他家的交易市场。“老赵,昨天草莓销售怎样?”孙彬彬关心地询问客户。“由于红颜草莓品型好、品质好,很受客户的青睐,昨天的货没够卖。”老赵略显后悔地回答。

从去年开办电商工作室以来,孙彬彬的草莓生意日益红火起来。“现在正是草莓销售的好时机,每天通过电商平台销售量都在500公斤以上。”孙彬彬高兴地说。目前,新沐村在各类电商平台注册的莓农达到130余家,年交易量突破2000多吨。



近日,白塔埠镇组织人员对辖区文化市场进行疫情防控工作专项督查,全面摸排各文化经营场所的疫情防控情况,加强宣传引导,确保防控落实。该镇要求经营业主严格按照文化场所经营的法律法规和《重点场所常态化疫情防控工作指南》的要求,消费者进入场所必须出示健康码、检测体温、佩戴口罩,每日营业前、停业后必须对营业场所进行整体消毒通风等,确保全镇文化市场安全有序开放。

徐魁 宋涛 摄

冬季消防演练 筑牢安全防线

为进一步增强全体职工消防安全意识,提高职工应对消防突发事件的能力,日前,县交通运输局公路管理站组织通达养护、恒远建设、经纬设计等多家下属企业职工60多名,在311国道东海应急基地开展冬季消防演练活动,整个演练共分为现场模拟火灾施救、灭火器实操培训等环节。

李娇 摄

村镇联动 高质推进

桃林镇村级“两委”换届顺利完成

本报讯 (李冬 孙登驰)自村级“两委”换届工作开展以来,桃林镇立足实际,谋划在前,严格程序,镇村联动,严谨细致、规范有序做好村“两委”换届,确保了村级换届工作高质量推进。截至目前,全镇21个行政村全部顺利换届成功。

村级换届工作启动以来,该镇多次召开村“两委”换届工作推进会,对换届工作进行再部署、再加压、再推进,利用党群服务中心、镇村公开栏等阵地,采取悬挂横幅、播放电子显示屏、发放宣传资料等形式,运用“固定学习日”“三会一课”、镇村微信工作群等载体,向党员群众广泛宣传村“两委”换届选举工作的重要意义、政策规定、人选标准、程序步骤等内容,同时开展“村级换届我参与”“民主意见征集”等活动,对选举政策、要求、程序等内容进行了全面公开,确保换届选举工作人人知晓、积极参与。

为推进换届工作高质量落实,镇党委制定党政班子成员村“两委”换届联系点制度,形成“镇驻村干部、换届工作指导员、村党组织书记”三级联动机制,做到村基本情况、班子运转情况、党员队伍现状、后备干部储备、党员群众思想诉求、影响换届不利因素等“六个清楚”,在充分调研的基础上,对全镇21个行政村拿出有针对性制定的分析研判报告,对拟提名人选进行细化梳理,针对性的提出对策措施,采取“一村一策”的办法进行逐一指导,全镇共召开调研会、座谈会40次,发放调查问卷3000多份,征集意见建议35条,切实掌握了各村党员、干部、群众思想、参选人员动态,为换届工作精准推进奠定了基础。

工作中,该镇采取“精心组织、精密部署、精细落实”的方式,充分发挥彭才、上河、徐东村等先行试点的带动作用,严格落实换届选举程

序,规范选举流程,做到联审联查,确保程序不能变,步骤不能少,环节不能缺,内容符合规定,时间符合要求,注重把握重要环节,稳步推进村“两委”换届工作,确保把优秀人才选到村级“两委”岗位上来;同时设立村“两委”换届信访举报信箱和电话,全面落实“十不选”,虚心接受党员群众监督,拧紧纪律“金箍棒”,确保换届工作公开透明、规范有序,确保新一届村级组织“带头人”成为乡村振兴“领头雁”,切实增强村级组织“造血”功能。

截至目前,全镇21个行政村换届工作全部结束,选举出党支部委员71名、村委会委员103名,一大批年轻有为、对党忠诚、为民务实、能带领百姓致富的村干部进入“两委”班子,村级换届换出新班子、新作为、新气象,全镇更加生机勃勃,为下一步高质量发展注入新活力。

“庄稼汉”华丽转身“新农民”

“刚开始只种半亩地,还都是靠天收,根本卖不上价钱,更谈不上增加收入。”说起种草莓,侯传星可谓是行家里手,也有着一段刻苦铭心的经历。1995年,他看着家里人以及村里人一辈子种地,仍然生活得不太富裕,不甘贫困的他开始学习种植草莓。“那时村里人都说我不务正业,日子都过不好,谁花钱买草莓啊。”侯传星说道,刚开始也没现在的技术,最初是露天种植,后来是普通的大棚,他早晚都忙在草莓大棚里,遇到刮风、下雨、下雪更是提心吊胆,整不好一年的功夫就白费了,不赚钱还赔钱。

后来,经过自己的不断学习与摸索,凭借着吃苦的劲头,生活渐渐好转,种植

规模从最初的半亩地到3亩、8亩、10亩、50亩,草莓品种也从最初的“甜查理”,到“九香”“明宝”,再到现在热销的“红颜”。从露天到大棚,再到日光温室栽培,他积累了一套成功的“草莓经”。

在智能大棚里,只见一排排草莓结满硕果,一个个微型喷头挂在草莓上方,大棚上方不时传来拖拽塑料薄膜的声音。“那是智能放风机在根据温度自动控制通风口大小来调整棚内温度。”侯传星介绍,现在这个大棚温度自动控制,就连水肥也从最初漫灌到滴灌,现在变成了自动微喷,营养添加也智能化了。据了解,在大棚里,县农业技术部门还设置了自动监测系统,随时通过智慧农业系统指导种植户生

产。

“每天采摘的草莓一部分在地头就销售了,大部分销往淮安、宿迁等周边地区的各大商超,供不应求。”说话间,侯传星的手机里又来了订单,他说,现在每天雇了6个人摘草莓,自己主要负责联系客户,没事就在路边的销售摊点和老伴一起做点零星销售。

如今,侯传星所在的村几乎家家搞起了草莓大棚,并依托温泉旅游度假区搞起了乡村采摘,成为了“新农民”,纷纷过上了“莓”好生活。“按目前这个趋势,一个大棚一年收入10余万元不是问题。”谈起今年的收入,侯传星信心满满。