

暮春初夏 鲜花消费进入旺季

| 记者 扈铭洁 首席记者 倪忆雪

暮春初夏,我县鲜花市场迎来销售旺季。记者走访发现,从城区的花店到大型花卉市场,处处客流如织,线上线下销售同步升温,“鲜花经济”正为城市消费注入新活力。在体育场街一家花店内,从业十余年的花艺师童晶晶正忙着为顾客设计花束,外卖平台显示还有6个待处理的订单。“与礼品用花相比,家庭用花正成为消费新趋势。”童晶晶介绍,进入鲜花消费旺

季,消费者对高端鲜花的需求明显增长,对花型、花色等要求更加个性化,当季花材和特色品种持续走俏。为适应市场需求,童晶晶和团队不断创新产品设计。“今年‘ins风’‘多巴胺’等风格的花束最受欢迎。”她表示,为满足消费者延长观赏期的需求,店内还推出了永生花、盆栽等产品。鲜花零售的火热只是行业升温的一个缩影。在批发端,市场呈现更强劲的增长态势。清晨的德清花卉市场内,各种鲜花吸引不少市民

和商户前来采购。咖啡店主潘女士一次性选购了二十多盆鲜花:“春季客人都喜欢在花丛边拍照打卡,鲜花已经成了店铺的‘流量密码’。”近年来,随着物流越来越便利,鲜花的品种也越来越丰富。“现在日均客流量近百人,周末更是翻倍。”花店店主江玲介绍,目前彩色玛格丽特、牵牛花等时令草花最为畅销,货源主要来自广东、福建等地。随着物流体系完善,花店能够采购到的鲜花品种也较往年更加丰富。

市民沈女士是鲜花消费的典型代表,仅3月份就购置了30余束鲜花。“过去买花要等季节,现在电商平台48小时就能送到家。”她感慨道,鲜花已从节日礼品转变为日常生活的“刚需”。随着春季到来,消费者对鲜花的需求进一步释放,花卉不仅成为家居装饰的热门选择,更寄托了市民朋友对美好生活的向往。他们不再局限于将鲜花当成礼物送人,而是为自己消费,追求这份独有的生活品质。

幸福村有了致富新“药”匙

| 记者 杨名

芍药盛开春光美,相约芍药花田见。近日,记者走进乾元镇幸福村的中草药科普基地,几十亩芍药花进入盛花期,花香四溢,一团团、一簇簇,形成一道亮丽风景线。芍药又称“东方玫瑰”,是既能作药用、又能供观赏的经济植物之一,盛花期十五天左右。中草药科普基地位于村委不远处的小山包,占地60余亩,整个山包被划分成大小均匀的块状,除绿化外均种上了芍药和射干。为了方便大家识别,每类药用植物旁还配备了专属“身份证”。“虽然是头一次种植,但从目前情况来看,效果不错。”村干部蔡丽佳说,前期相关单位也对土壤进行了检测。从检测结果来看,村里适宜中草药生长。“芍药

是上半年开花,射干是下半年开花,我们采用套种的方式,确保基地四季常开。”近年来,幸福村依托美丽乡村建设,因地制宜修建矿坑公园、山体公园、口袋公园等,打造“一村一品、一村一景”农旅融合田园观光综合体,人居环境大大提升。如何将生态资源转化为“美丽经济”?两年前,村里将闲置的山包进行复垦,通过与安徽亳州一家中药材种植有限公司合作,以“花”为媒,打造了集中药材种植、旅游观光、科普教育为一体的中药材种植基地。由企业统一购种育苗、统一种植、统一销售,壮大村集体经济,开辟农民增收致富新途径。试种成功后,幸福村将紧盯荒坡、林下空地 and 村民房前屋后空地,把中药材种植作为强村富民的新“药”匙。



近日,由德清县总工会主办、乾元镇总工会承办的“百年工运·足梦乾元”职工足球邀请赛在乾元镇人民广场激情上演。8支职工代表队齐聚赛场,以昂扬的斗志和饱满的热情,献礼全国总工会成立100周年,展现新时代职工团结拼搏的精神风貌。随着比赛哨声响起,球员们在绿茵场上奋力拼抢,一记精彩的远射破门瞬间点燃全场。本次赛事无人机全程跟拍精彩瞬间,并通过抖音、微信视频号同步直播,吸引数万网友在线观看。未来半个月,8支队伍将展开激烈角逐,冠军将于5月11日揭晓(右图)。

记者 姚海翔 图 杨名 文

赛场显英姿

4月25日,德清县第五十二届中小学生田径运动会在县体育中心火热开赛。来自全县中小学校53支代表队共622名运动员,将在为期3天的赛程中参加18个比赛项目的角逐。举办和参加运动会,旨在激发学生参加体育活动的兴趣,营造健康快乐、文明和谐的校园运动氛围,展示当代中小学生积极向上的精神风貌,促进学校体育教育事业健康发展(左图)。

记者 蔡俊



低空先锋

许一峰:低空飞行时代已触手可及

| 记者 沈宇翔

近日,全国首家飞机“6S”店项目签约落户德清雷甸镇(临杭产业新区)。谁能想到,作为飞机“6S”店运营方,浙江星空翔业通用航空服务有限公司总经理许一峰曾深耕公路客运行业多年,历经跨界学习与创业探索,完成了从“地上跑”到“空中飞”的转型。

务机展,展台上,轻型运动飞机的精巧设计以及私人飞机的场景演示,让他心潮澎湃。更重要的是,在展会中,他结识了一群矢志不渝筑梦蓝天的伙伴,碰撞出“让飞行触手可及”的共识。随后几年,他和朋友们前往专业院校进修通用航空产业专业知识,正式“入圈”低空经济。

2018年,浙江星空翔业通用航空服务有限公司正式成立,这场从“地面到空中”的转型,不仅是个人事业的跨越,更暗合了德清培育低空经济产业的战略布局。“我不是突发奇想,而是看到了政策红利与消费升级的双重机遇。”许一峰这样说道。

困境下的逆势突围

公司成立初期,许一峰将目光锁定私人消费级市场。打造以“星空会”为主的高端平台型俱乐部,为飞行爱好者提供飞行体验、

私照培训、飞机租赁、飞机产权共享、飞机销售及托管等在内的一体化服务。

随着市场规模扩大,行业发展的痛点逐渐暴露,许一峰认为,低空经济不该是少数人的玩具,而应成为大众消费的新场景。2020年,新冠疫情肆虐,意外成为企业发展的转折点——人们对高效、私密出行的需求激增,通用航空的“空中出租车”概念开始深入人心。

2020年,许一峰将莫干山机场作为公司的核心运营基地,创新开展飞行执照培训业务,推动私人飞行从“小众高端”走向“大众普惠”。“在这里学习飞行就像考汽车驾照一样便捷,我终于实现了翱翔蓝天的梦想。”95后学员佳佳这样说。

据统计,截至目前,公司累计培训飞行学员260余名,拥有直营飞行基地3个、全国合作基地近20个,已发展成为国内规模较大的飞

行俱乐部。飞机“6S”店签约不到一周,就售出了2架阿若拉SA60L轻型运动飞机。

整体运营成本高、市场同质化竞争压力大,这是公司面临的核心问题。许一峰坦言,唯有以差异化服务开拓细分市场,方能在低空经济蓝海站稳脚跟。目前,公司推出了“一对一”专属飞行顾问、高频次会员活动等增值服务,形成了多元化服务竞争优势。

低空经济潜力无限,着眼未来,许一峰计划构建低空资源共享平台,联合产业链上下游企业、通航运营商等,扩展“低空+”场景。“我们将深化‘软件+硬件’协同,通过专业化运营体系加速市场布局,打破行业壁垒,真正让飞行触手可及。”

从公路客运到通用航空,许一峰的故事是中国低空经济从萌芽到蓬勃发展的缩影,也为我县传统产业转型提供了“天空视角”的启示。

我县拉开春蚕生产序幕

| 首席记者 倪忆雪

4月27日,德清县莫干天竺蚕种有限责任公司启动春蚕种发放工作,向浙北地区供应优质蚕种1.5万张,标志着当地春蚕生产正式展开。

蚕桑产业是江南地区的传统特色农业。当天上午,在莫干天竺公司的催青室内,工人们正根据各乡镇农户需求,有序分装“秋丰白玉”“农科5号”“明湖春

江”等优质蚕种。公司总经理蔡永良介绍:“这批蚕种已历经9天科学催青,发放后预计三天内即可孵化,能有效提高蚕茧产量和质量。”

作为省内领先的蚕种企业,莫干天竺年生产能力超10万张,占全省蚕种供应量的30%以上。蔡永良表示,企业将持续做好蚕养殖技术指导,推动“育繁推一体化”种业体系建设,进一步提升德清蚕种的品牌影响力。



踏青露营地 乐享周末

4月26日,下渚湖街道沿河村,来自周边的游客在草坪上搭起帐篷、天幕,乐享周末美好时光。近年来,当地持续推进下渚湖湿地生态修复,完善亲水步道、观鸟台等设施,让“城市绿肺”焕发活力,吸引越来越多的游客奔赴自然,在湖光草色间寻觅诗意周末。

记者 蔡俊

《德清新闻》广告

小额投入 高效回报

为客户创造价值

欢迎刊登生活广场栏目

刊登地址:武康云岫南路58号 电话8077001

租赁公告

武康祥和小区75平住房、中兴南路广电大楼3楼365平办公用房、对河口村东风街173平独栋别墅均公开租赁!有意者联系:莫干山拍卖有限公司沈女士

8076511
17769687929

不想套模板 装修选良工

良工®家装 人性化定制专家

装修咨询 151-6720-3622

德清县武康街道德兰广场写字楼6幢1201室
电话:8487159

6大生活方式样板间 8+设计师 10+设计团队 300+项人性化设计解决方案
95%顾客好评率 21年浙江装企 500+设计师 10+项国家级设计奖 5星级 全国家装信誉楷模

浙江家装领军品牌 四年全国施工标准领跑者 21年服务浙江10万+家庭

