

展车房盛宴 呈匠心品质

——2019 国庆大型房产汽车联展活动侧记

记者 金莉莉/文 张莉琳/摄

品质房产集中亮相，时尚新车争奇斗艳。

在这场关于房和车的消费盛宴上，购车看房“一站式”搞定。

金秋十月，丹桂飘香。10月3日—10月5日，为期三天的2019 国庆大型房产·汽车联展在德润广场举行，吸引观展市民一万多人次，三天共销售汽车近百辆、商品房近30套。

此次房产·汽车联展由东台传媒集团、东台国贸集

车型的愿望，有的做好未来购车计划，有的现场就订购下心仪的车型。

来自安丰镇的范小磊在展会开幕后一会儿便在广汽本田东台亨泰4S店的展区购买了一辆本田雅阁混动，成为当天第一位购车的消费者。

“这个现代途胜我以前一直在看，都没舍得买，这次展会优惠力度大，就决定直接把它买下来了。”市民苏鹏也在现场喜购新车，开心地表示这次买车不止省了几大千，购车礼品也很丰富。



式还没正式开始时，房展区便迎来了不少市民。上午十点零八分，2019 国庆大型房产·汽车联展正式开幕，八家

活品质而来。“现在的房子虽然也够我们小家庭住，但是没有电梯，空间也不大，这不经济条件还算允许嘛，就来转转，希望能换个稍微好一点的居住环境。”

吾悦广场展位前一对恋人仔细翻阅着户型画册。这对年轻人有购置婚房的打算，得知节日期间有大型展会，特地放弃了原定的外出游玩计划来看房。男孩表示地理位置是他们看中的一点，因为两个人喜欢到公园散步，周边配套也不错。女孩也一脸笑意地点头表示赞同。

活动现场多是一家老小齐看房的阵势，因此人群中独自看房的冯先生显得有点独特。原来冯先生当天是专程到展会来做功课的。他说儿子回到东台工作，在儿子买房子这件事上，家里对于楼盘有点分歧。这次活动期间爱人和孩子外出走亲戚，他便一个人来到现场，在几个楼盘展位仔细询问，以便有更详细的了解，早点把买房这件事定下来。

在展会现场放眼看去，看房的人们穿梭于多个展位之间，在户型图前驻足，精挑细选，多方比较，较为理性。

“随着生活水平的提高，市民对品质的追求越来越强烈。这几年，市民挑选房子的需求也在不断升级。”中南置地苏中区域公司东台项目工作人员程磊表示，这次展会，中南带来的中南熙悦和中南紫云集两个项目咨询的客户还是比较多的，期待今

后项目的宣传能取得更好的效果，也希望市民能选购到心仪的房子。

是的，楼盘位置、小区环境、户型设计、配套功能等都是购房者关注的重点。而为了满足多样的购房需求，在激烈的市场竞争中取得好成绩，各开发商在追求楼盘整体高品质的同时，促销力度也不小，宣传促销方式同样吸引人眼球。祥生金麟府直接优惠两到三个点，慧学铭苑推出国庆特有的购房优惠，恒大推出的国庆一口价特价房也是优惠力度空前，居然之家拿出10套房附赠节日大礼包，桃李天下国庆节期间当日认购立减万元……

活动现场，有的展位身着礼服的模特煞是好看；有的现场派发卡通造型的毛巾和扇子等礼品吸引了不少带着孩子的家长的注意；还有的贴心准备了饮用水、糖果等供大家享用……

呈现一场节日里的盛宴

在竞争日趋激烈的情况下，商家需要和消费者面对面接触，了解、掌握市场，而消费者也需要一个窗口，能更直接地掌握市场动态。据悉，这次活动，旨在通过集中展会的形式，向广大市民集中展示精品楼盘、时尚座驾，让消费者得以进行充分的性价比比较，选择适合自己的房子和代步工具。

为达到良好的活动效果，早在国庆前，主办单位就提前宣传造势，展会期间东

台传媒集团还通过今东台和现场云等网络平台对活动进行现场直播。

为期三天的展会吸引了一批又一批市民前来观展、咨询、购买。除了品牌多、价格优之外，周到的服务也赢得了大家的称赞。活动现场，除了大主角参展房企和汽车经销商们，本次联展也吸引了中石化东台石油分公司和工商银行东台支行等参与其中，现场为消费者提供咨询和办理新卡、办理贷款等业务。

整场展会可以说是让人眼前一亮。连续三天的房产车展，除了方便市民一站式看房选车外，还准备了丰富多彩的文艺表演为活动增色添彩。动听的歌声里诉说着生活的美好；柔美的舞蹈透露着传统文化的沉淀；动感的旋律瞬间点燃气氛，让快乐引领舞步，让愉悦弥漫在车展嘉年华的每个角落。

除了各大经销商精心准备的小礼品，现场还有幸运转盘抽奖、砸金蛋、模特秀等多项有趣的互动活动。

“这样的展会就是搭建一个开发商、4S店经销商和消费者互动的平台，通过这个平台，使开发商、4S店经销商掌握市场的需求，让消费者了解各个楼盘，了解各大汽车品牌，在消费时有更多的选择。”市民崔女士的话表达出了不少人的心声。不少市民表示，希望以后能多举办这样的展销活动，希望能享受到更多的实惠。



团、东台永宁国际汽车城主办，德润广场协办，汇聚了众多品牌房地产企业和汽车经销商。这场“房展+车展”“媒体+企业”的大型联展嘉年华，多个品牌车型、优秀楼盘悉数亮相，在吸引消费者眼球的同时，观展、咨询、洽购者众多。展会现场，商家、消费者乘兴而来、尽兴而归，宾主皆欢。

多款车满足驾乘需求

汽车展是此次展会的重要一环。展会共吸引了本地和外地的八家优质汽车销售商，共展出奔驰、北京现代、长安马自达、一汽大众、广汽本田、悦达起亚、广汽传祺、东风日产、荣威、长安等多个品牌两厢、三厢、SUV等几十种车型。

车型多、优惠力度大是本次车展的一大亮点。为调动消费者的购买热情，参展商使出浑身解数。活动现场推出各种优惠活动，“两年免息、置换补贴”“车展特供版特惠33000元”“5年超长双保”“最低1成首付，贴息9500元”等促销字眼很是吸引人眼球，不少车型优惠力度高达万元。

“3天时间总共有几十个有效客户，现场成交了一部分。”在一汽大众东台宝达4S店展区，相关负责人边整理手中的客户信息卡边说。此次展会东台宝达展出了“迈腾”“探岳”“速腾L智联版”等多款车型供市民现场体验。

展会现场，看车买车的市民络绎不绝。在这里，他们有的完成了集中了解多款

活动现场，大家带着自己的需求认真看、仔细问。

“养一辆车的费用也不低，还是选个省油的吧。”市民王先生在车展现场转了好几圈终于将目光锁定在两款小排量汽车上。而在广汽传祺展区，市民李先生坐在心仪的GS5的驾驶位上现场感受。他表示自己一直想买辆SUV，预算在20万元以内，现场工作人员的用心推介也让他很满意。家中儿女双全的二孩家庭戴东华夫妇也是特地赶来展会的，希望在日产逍客和本田缤智两款心仪车型中做个选择。此外，荣威等部分汽车品牌推出的低价购车也吸引了一拨实惠为上的消费者。

“来车展区域的不仅有刚需买车的，改善性买车的也不少。”北京现代东台恒达4S店的一位客户经理表示，大家买车的原因可能不尽相同，但都希望以更实惠的方式买到心仪车辆，仅开幕当天上午，他就一个人就接待了好几十人次的咨询。车展第一天，他们的展位就已现场订购销售7辆车。

特色楼盘呈现宜居家园

在车展的北侧，房展区域的各个楼盘展位前也是人来人往。本次房展共有八家房企进驻，几乎囊括了城区所有在售的大中型品质楼盘，其中包括碧桂园天樾府、碧桂园幸福里、祥生金麟府、中南熙悦、中南紫云集、恒大翡翠华庭、吾悦广场、桃李天下、慧学铭苑、居然之家等市场受宠的优质楼盘。

早在10月3日上午开幕

