

沙杨村:红色的村庄 红火的日子

走向我们的
小康生活

记者 周宴 金莉莉 文/图

村內两三层的小楼连片,小桥流水点缀其中,村民不出村即可灵活就业,幸福小广场上晨练晚舞……时堰镇沙杨村村民用一张张幸福笑脸,生动诠释了全面小康内涵。

沙杨村位于时堰镇西南角,是以革命烈士沙杨氏命名的村。“沙杨氏的革命大无畏精神激发着一代又一代沙杨儿女的奋斗豪情。我们将激活厚重的红色基因,继承艰苦奋斗的优良传统,把村庄建得更美,让村民过得更好。”村党委书记桑爱宝说,如今,沙杨村革命烈士纪念碑前鲜花常新,每到清明,村民们都会带着孩子来扫墓,让他们接受革命传统的洗礼,感受红色文化的教化。



近年来,沙杨村在浓郁的“红色文化”氛围中,形成以党建引领、富民强村的发展思路,先后荣获“江苏省美丽乡村”“江苏省水美乡村”等殊荣。该村先后与江阴华西村、宜兴谢桥村结为友好村,借助华西、谢桥的信息、资金和技术扶持,沙杨创新思路,采取农民出土地、得租金,村里投入兴办配套设施,老板出资金办厂的发展思路,促进工业产业不断转型升级。

村内的镇级全民创业园拥有24家企业,以耐火材料、海洋装备制造、工程机械等为主,全村7成以上村民入园务工。在孟文安创办的中洋机械厂内,20多名村民在内作业,生产一片红火。孟文安是省劳模,已在沙杨村党组织书记的岗位退休7年。“您都70岁了,为啥干劲还这么大?”面对记者的提问,孟文安这样回答,“我是农民的儿子,当了44年的农村干部。组织的信任、群众的期望鼓舞着我,我会继续干下去,为人民服务永不退休。”



这些年,沙杨村党委因势利导,加强党员创业技能培训,着力打造一支素质过硬的“双强”“双带”型党员干部队伍。其中,袁桂根创办的港泰耐火材料有限公司,每年纳税超过140万元,为沙杨村化解剩余劳动力100多名。王卓和创办的高压油管厂生产的石油控制管填补了国内空白,每年为国家节约外汇近千万美元。党员干部成为村里的致富标兵,村民们也你追我赶,竞相创业,掀起了全民创业的热潮。

沙杨村四面环水,村内沟塘纵横,是典型的水美乡村。近年来,沙杨村利用自身独特的资源优势,用心做好“水文章”,将几十亩集体水面对外招标,增加村民和集体经济收入。逢年过节,养鱼承包户迎来丰收的喜悦,村民们每人都能分得3斤鱼。

干净整洁的村道、窗明几净的房屋、优美宜居的庭院……这些年来,沙杨村下大力气投入资金,用于改善村容村貌,基本做到了亩亩田头通汽车,户户门前水泥路,块块农田可机耕。村内主次干道两侧及塘边、河堤、广场等

处绿化和景观塑造各具特色,配套建有亲水平台、垂钓码头等景观建筑物,从而形成了“村在园中、园在村中”的苏北水乡特色。

小康生活精神文明、物质文明缺一不可。为此,沙杨村委会积极开展各类文化活动,重塑村规民约,激励村民向上向善、孝老爱亲,为营造美丽环境、建设和谐村庄贡献力量。同时,该村采取人工墙绘和节点打造等方式,在房屋立面绘制乡风文明宣传画,打造主题文化景观墙。这些文化墙不仅成为当地一道靓丽的风景线,而且成为引领村民积极向上的重要载体,潜移默化感染、教育村民。

在崭新整洁的村部大楼里,设置有党群服务中心、社会就业和劳动保障、矛盾调解、医疗卫生等窗口,村民们享受着“一站式”服务。在村综合文化中心内,图书馆、棋牌室、乒乓球室一应俱全。村民周奶奶告诉记者,每天傍晚和周末,不少村民都会来这边看看书、健健身。

财路

不走套路的种桑路



记者 张一峰
丁然 文/图

9月14日,记者来到安丰镇红安村宇丰园艺种植家庭农场,三十多个工人正在桑苗田里忙碌。几位热心阿姨一手忙着除草,一手指向不远处一个皮肤黝黑正在干活的汉子:“那是我们老板。”这个不像老板的老板闻声丢下手里的活,笑盈盈地迎上前来。

近年来,红安村从以稻麦种植为主的传统农业村升级成为绿色生态“富民村”,种桑养蚕的农户不在少数。在宇丰农场,早已不是大面积种植蚕桑苗了,而是以种植饲料桑苗特别是沙地饲料桑为主。从传统的蚕桑苗向饲料桑转型,是一个探索的过程。现年49岁的张礼兵老家在南通海安,父亲就是做种桑养蚕生意的。受父亲影响,张礼兵也跟着学,靠养蚕、种桑发家致富。2012年,在我市尝试流转土地种植桑苗已经有段时间的张礼兵经人介绍来到红安村,在这里找到了更广阔的天地。2014年,张礼兵注意到一个新型品种——饲料桑。

根据中科院吴中伦院士等权威专家研究,加上自己十多年的种桑经验,张礼兵判断,这一品种具有潜在的生态价值和饲料价值,前景十分广阔,于是开始尝试种植。从种子引进到播种时间,从种植密度到肥培管理,张礼兵全程坚持规范化、科学化管理,潜心新品种。

较早尝试转型迎来更广阔的市场。“这种饲料桑苗耐低温、耐干旱,既有防风固沙的功能,还能做饲料使用。”过硬品质让张礼兵底气十足一路向北,去新疆、去内蒙,为的就是把好苗推销出去。推销靠的是品质和诚信,张礼兵每到

一地,不是先谈订单,而是先送苗,“不是好苗不签合同”。就这样慢慢积累起了客户信任。新疆天山牧歌这样的大公司居然抛来橄榄枝,起初让张礼兵出乎意料。“对方来东台考察一番,立刻下了饲料桑苗的订单。”张礼兵说,“只要种好苗,做好人,订单自然就来了。”如今,张礼兵种植的桑苗远销内蒙、陕西、浙江、四川、广西、新疆等地,生产的实生桑还被甘肃等沙漠化省区用于沙漠治理指定苗木。

在现场,记者感到好奇的是,种桑苗近二十年的张礼兵这两年又大面积种起了大葱。张礼兵告诉记者说,前几年从朋友那儿听说种大葱的门路,远销日本、韩国等地区,自己就想“赌一赌”。头一年赌赢了,去年底又亏损70多万元。不过他心态倒是放得平:“搞农业本也有几分靠天吃饭嘛。”张礼兵说,因为今年雨水偏多,大约四分之一的大葱都淹死了,但市场价却高了,预计今年种的大葱亩效益可达3万元。

在红安发展,红安有了感情,这里成了张礼兵的第二故乡,而红安村民的勤劳质朴更深深感染了他。尽管桑叶可以卖到些钱,但张礼兵从来不要,而是免费送给来做工的村民。张礼兵说,他这儿的工人都是红安村村民。这些工人中养蚕的不少。农场稍闲的时候正好是蚕农大忙时,因此不少村民都选择常年在这里做工,农场最忙的时候有一百多个工人。“工人除了自家养蚕的收入,每年最多的还能在我们农场挣到将近3万元。”张礼兵说,一个人富不算真正的富,“带动老百姓共同致富,才是更幸福的事。”



近期蔬菜价格持续走高,记者在三仓镇联南村杨小东果蔬购销中心收购点看到,青椒堆满现场,老板杨小东正在过秤、包装。杨小东告诉记者,青椒种植投资少、见效快、收益高。目前,收购上来的青椒主要发往江南市场。

记者 张莉琳 摄

曹燕妮 练海波 徐良观

9月11日一大早,虽然刚下过雨,但南沈灶镇新丰村二组的村民张礼坤就早早起床,穿起雨衣,束起围裙,来到没过头顶的黄蜀葵地里,开始采摘起黄蜀葵鲜花。像张爹这样每天起早采摘黄蜀葵鲜花的,村里还有几十户人家。

张礼坤老人今年77岁了,大田被流转给种植大户规模经营了,自家只剩下小块的土地。像老张这样的农户,在新丰村不在少数。

今年春,南沈灶供销社和新丰村搞起了社村共建。供销社向新丰村提供了一份订单农业——种

植中草药黄蜀葵。供销社向村里承诺:此份订单,由供销社包发种子、包技术指导、包收购鲜花、包价格稳定在1.80元/公斤,收益稳定。村里觉得这是一个好项目,农村现在老年人偏多,劳动力结构普遍老化,重体力活老人们也干不动。而种植黄蜀葵管理粗放,投入成本低,价格有保障,鲜花采摘周期长,可以一直采摘到霜降。新丰村党总支把这个项目作为党建创新课题,动员广大

社村共建催开致富“花”

农村党员积极带头,参与黄蜀葵种植致富活动。供销社负责人和新丰村三农服务点的负责人与村两委联手,在黄蜀葵播种、移栽、田间管理等关键时刻,都通过村田头大喇叭举办技术讲座,及时给予技术指导,受到了农户欢迎。

新丰村6组共产党员石春林用电动车载着三大包黄蜀葵鲜花来出售,一过磅120斤,加上上一天的2830斤,老石已经出售鲜花

2950斤,收入2655元。他卸下花包,走到花堆前,用足全力,把三大包的花一一倒在了花堆上。他原来任过信用社储蓄员,账算得特别精:“像我们这样六七十岁的人,长这个黄蜀葵确实合算,用工和成本比长玉米水稻少得多,而一亩田黄蜀葵可抵得上五亩玉米的收入。”在一旁刚把鲜花装上磅秤的7组村民吴礼门听说后,也插话说:“是呀,对农村老头老奶奶来说,不要多大的

力气,不要多少成本,还是划得来的。感谢供销社给我们带来了这个好项目。”吴礼门今年长了8分地黄蜀葵,到目前为止已经交售鲜花2147斤,收入1932元,亩产收入2415元,虽然不及石春林的收入高,但从老人乐呵呵的神情可以看出,他对这个收入还是蛮满意的。

供销社三农服务点负责人范建强根据目前的收购数量分析:按照目前收购量,保守一点说,就

是长得差的农户亩收入也能保持在3500——3800元,长的地势高管理好的田块每亩收入可以突破5000元,一亩鲜花可抵五亩玉米收入。

新丰村还安排党员志愿者帮助力气小的老人过磅倒花,南沈灶供销社为了确保鲜花的保鲜度,建立了烘干厂,每天将从新丰村和万桥村收购来的鲜花,及时烘干送到药厂。

当天上午10点左右,一天的鲜花交售工作差不多接近尾声。人们推着电动车,算着自家卖鲜花的数量和收入,心里非常惬意,大家开心地说:“感谢社村共建活动给我们引来了致富花。”