

田野风

第 173 期

“种地虽然辛苦,但很有成就感!”

——探访我市四位农村青年致富带头人

针对农业兼业化、务农农民老龄化带来的现实问题,近几年来,我市多措并举,积极培育青年新型职业农民,鼓励他们在希望的田野里创新创业,努力化解未来“谁来种地”和“地怎么种”的问题,促进农业增产增效和农民增收致富。如今,一批“农二代”已经回归田野“挑大梁”。日前,我市有 5 位青年农民被镇江团市委和镇江市农委授予“镇江市农村青年致富带头人”荣誉称号。12 日,记者专门探访了其中的四位,听其讲述田野故事。



图为今年水稻收获之际,延陵镇青年职业农民史杨平与当地农服中心技术人员正在水稻田头查看秋粮长势情况。

蒋墅村大学生村官宗伟: 组建合作社引领村民种植富硒稻米

今年 27 岁的宗伟来自宜兴,2011 年从南京审计学院毕业后,于当年考到我市成为一名大学生村官,现在他在皇塘镇蒋墅村担任村党委副书记。为带动周边农户增收致富,宗伟决定自己开始农业创业,并于 2014 年成立了丹阳市人和农产品专业合作社,通过引进中国科学技术大学产学研合作项目,吸引社员加入种植富硒稻米。合作社统一商标、统一品种、统一技术、统一生产管理等,稻米成熟后,由宗伟带领的团队从社员农户手中进行收购,并负责销售。

“在决定引进中科大的产学研合作项目前,我们经过了认真的考察研究,现在大家都很重视健康,因此我们对富硒米这块的市场行情还是比较看好的,今年我们的富硒新米已经开始包装了。”宗伟告诉记者,东北地区由于土壤富含硒元素,种植富硒稻米的较多。但目前江苏地区种植富硒米的不是很多,在皇塘镇,种植富硒米的仅他一家。“我们原先用来种植富硒米的是水稻 9108 这一品种,但是经过比较我们发现,9108 生产出来的米熬粥较为合适,但是做饭的话就比较软,所以我们今年改种了日

本小香米。”宗伟介绍,他们的富硒米每斤能够卖到 12 元,主要销往苏州市场和本地一些单位,如今,他们的富硒米已注册了“蒋墅村”这一品牌。

“我们主要是通过改良土地,增加土壤硒元素含量,根据水稻的不同生长期,一年施四次专用肥,这样种出来的稻米就都富含硒元素了。”宗伟告诉记者,根据国家标准,粮食中硒含量达到 0.15mg/kg 以上才能算是富硒,他们的富硒米经过检测,硒含量达到 0.241mg/kg,远高于国家标准。

目前,宗伟的合作社共有社员 22 户,富硒稻米的种植面积共计 250 亩,平均亩产量 1100 斤左右,其中种植面积最大的一户达到 35 亩左右。今年秋粮收购时,市场上的粳稻收购价平均在每斤 1.25~1.28 元,但宗伟从社员手中收购的富硒米每斤 2.5 元。谈到下一步的打算,宗伟表示,在继续做好富硒米种植的同时,他们还准备开发富硒蔬菜、富硒水果,并希望能够借助新孟河工程的机遇,将观光旅游和农业结合起来,为村民拓展增收之路。

祥里村种粮大户霍洪涛: 今年 700 亩糯稻每斤卖到了 1.9 元

“我今年种植的水稻销路好、价格高,700 亩的糯稻每斤卖到了 1.9 元!”在很多农民抱怨粮价低迷、种粮亏本之际,今年,珥陵镇祥里村种粮大户霍洪涛的秋粮产销状况却分外喜人。

38 岁的霍洪涛开始流转土地种植粮食前,曾经外出打过工,也从事过木工工作,还开过农机。2008 年,他开始承包土地种植粮食,并于 2012 年注册成立了家庭农场。

今年,霍洪涛一共种植了 760 亩水稻,其中 700 亩种植的是糯稻。“我今年种的糯稻亩产量在 1200 斤左右,已经全部卖给了金坛的江南米粉厂,每斤

卖到了 1.9 元呢!”霍洪涛高兴地说,这是他第一年种植糯稻,通过一位做农资的中间人,他接到了江南米粉厂的订单,今年恰逢糯稻价格高涨,他每亩地的毛收入近 2000 元。“这也算是相互帮助吧,我从他这里购买种子、化肥,他帮我穿针引线找到了粮食买家。”霍洪涛告诉记者,“今年的糯稻价格普遍偏高,哪怕是含水量达到 25%~26%的湿稻,每斤也能卖到 1.53 元。”

除了种植糯稻外,霍洪涛还种植了 60 亩稻鸭共作无公害水稻,每亩产量在 700 多斤。“我的稻鸭共作无公害稻米有固定的销售群体,每个月都能

卖出两三千斤,每斤售价是 12 元。”霍洪涛告诉记者,他种植的都是南粳 46 等优质稻米品种,吃起来口感较好。

今年年底,除了正在种植的田块外,霍洪涛还以每亩 380 元的价格新流转了 140 亩土地。“这些新增的土地,是外来大户毁约弃种的农田,明年我计划要种植 1000 亩左右的小麦,至于明年下半年的水稻种植什么品种,还要根据具体的市场行情才能决定,所选用的品种一定要迎合市场客户的口味,品质一定要好。”霍洪涛告诉记者,“接下来,我还准备申请注册商标打造属于自己的粮食商标品牌。”

延星村种植大户史杨平: 勇闯市场的农业经营多面手

延陵镇延星村 31 岁的史杨平中专毕业以后就回乡当起了农民,现在已经是我市一名种植大户了,除了协助父亲成立“锁虎家庭农场”进行粮食的规模化经营外,他还根据当地农民种植杨花萝卜的特色,组建了杨花萝卜专业合作社,并组织起蔬菜经纪人队伍,将当地的杨花萝卜打入常州、南京、上海等地市场,同时也深入河北、湖南、四川等地的田间地头收购蔬菜贩卖。

史杨平告诉记者,今年,他家一共种植了 1500 多亩地,其中仅南粳 5055 品种就种植了七八百亩,今年秋粮收购时,每斤稻谷卖到了一块三毛多。“今

年秋粮收购的前期粮食价格较低,后期粮价开始上涨。由于缺少存储的仓库,因此只能早早卖掉收割下来的粮食。”据史杨平介绍,由于天气原因,他种植的水稻产量与往年相比普遍偏低,以南粳 5055 为例,今年平均亩产量在 1100 斤左右,去年最高产量能达每亩 1600 斤,平均产量也在每亩 1400 斤左右。“在种粮方面,我的主要优势就是机械,现在我有 5 台烘干设备,明年还准备新增 2 台烘干设备。”

除了种植水稻外,史杨平组建的杨花萝卜专业合作社今年还种植了三四百亩萝卜,他自己也种植了十多亩地的萝

卜,亩产量可达 4000 多斤。“虽然现在不少外地萝卜纷纷涌进本地市场,但是本地萝卜的市场行情还是比较好的。去年萝卜卖到 3.5~4 元一斤,今年前期卖到了 2.5 元一斤,现在萝卜的收购价一般在每斤 1.2~1.3 元之间,经济效益比较好。”

史杨平说,种地虽然辛苦,但总比外出打工要好一点,现在国家关注“三农”问题,政策也好,让他感受到了做职业农民的良好前景。下一步,他准备继续扩大杨花萝卜的销售市场,同时准备新上两台烘干设备,进一步做好萝卜和稻麦的种植与销售。

猕猴桃园的“新农民”梅亚伟: 把果园打造成为特色观光农业基地

虽然已是寒冬,走进司徒镇前闵村现代农业生产基地,依旧是一派忙碌景象,工作人员们正忙着给猕猴桃树修剪枝丫,还要给果树追施肥料。

梅氏猕猴桃园的创始人梅亚伟是江阴人,今年 37 岁。三年前,他辞职来到丹阳,和父亲一起进行农业创业,成了新型职业农民。梅亚伟的父亲早年通过当时的练湖管委会招商引资来到练湖养殖螃蟹,在丹阳很有名气。练湖进行开发后,梅父又到司徒镇张寺村承包了 400 多亩水面,继续养殖螃蟹,据了解,今年他承包的水面每亩能产 100~200 斤螃蟹。

猕猴桃素有“水果之王”、“维 C 之冠”的美誉,红心猕猴桃又是其中的优良品种,有“红色软黄金”之称。然而,梅亚伟的猕猴桃种植并不是一帆风顺

的。种植的第一年,猕猴桃园就遭遇了冰雹灾害,果树的枝头和叶子都被打掉了,所幸树根并没有死。去年,强降雨天气导致果园大面积受淹,父子俩紧急增加了 8 个水泵抽排积水,最终保住了果园。今年夏天,连续强降雨天气又对果园造成了一定的影响。

为了能够更好地发展,梅亚伟专门成立了梅氏猕猴桃专业合作社,并于 2015 年成功注册商标“The One”。他告诉记者:“我种植的猕猴桃品质很好,施肥主要用的是农家肥,就算是用化肥也是选用挪威进口的化肥,环保绿色。”今年果园第一年挂果,产量大约在 2.5 万斤,通过零售和游客观光旅游采摘,目前,果园的猕猴桃已经全部卖完了,不少猕猴桃还成功卖到了苏州、上海、浙江等

地。梅亚伟说:“猕猴桃按个头大中小分类后,分别每斤能卖到 30 元、20 元和 10 元。除零售外,旅游采摘的效果也不错。之前有一批常州客户前来采摘,一天就消费了 1.5~1.6 万元。”据预计,明年,果园的猕猴桃产量有望达到 20 万斤以上。

谈到这三年来的感受,梅亚伟表示:“在农村工作虽然辛苦,但是很有成就感,每到收获的时候满满都是丰收的喜悦。今后,我要继续做大做优猕猴桃种植,把我的果园打造成为特色观光农业基地,不仅要自己发展,也要带领周边农户一同致富。”

(范磊 张凯 蒋须俊 龚佩玉 文/摄)