



全市上市挂牌企业已达50家,其中国内外上市企业达10家,直接融资140.34亿元

## 资本市场“丹阳板块”重新崛起



延续着2016年花王进军资本市场的节奏,今年3月,新泉再次在上交所主板敲响上市“锣声”,成为我市第十家上市企业。近年来,我市企业不断转变融资思维,主动与资本市场对接,提高直接融资比例,实现由“债务经济”向“股权经济”转变,目前全市已有各类上市挂牌企业50家,直接融资140.34亿元。

### 一记锣声,开启上市破冰之旅

奋斗者用脚步丈量时间。

资本市场是当今世界创新型经济的“发动机”,强大的资本市场是推动经济转型的“加速器”。自1999年大亚圣象在深交所上市,拉开了我市企业登陆资本市场的序幕。2006年~2008年三年间,沃得、天工、丹化、恒宝、鱼跃等企业相继在境内外资本市场上市。

当时光倒流,找寻花王上市之前我市企业敲响国内资本市场上市的锣声,人们的记忆定格在深交所的2008年。而2008年之后的8年,除了2012年海昌眼镜在台湾上市,在沪深交易所的开市钟锣前,我市企业寂寂无声。

近年来,市委市政府和拥有上市梦想的创业者始终笃信,促进实体经济发展,最有力的抓手是资本市场,最大的潜力也来自于资本市场。

漫漫上市路终于在2016年迎来重大突破。一年来,随着花王、新泉相继挂牌A股,我市企业沉寂八年的A股“上市荒”困局终于打破。2016年8月26日,花王股份股票在上交所挂牌上市,成为全国园林行业第一家、省园林行业首家主板上市企业。今年3月20日,新泉汽车饰件在上交所上市,成为我市第十家上市企业。

除了主板上市,我市企业还不断寻求多层次资本市场。2015年1月8日,江苏唯益换热器股份有限公司成为我市第一家“新三板”挂牌企业,随后,恒神股份、图南合金、洪昌科技、大力神铝业、飓风物流、建亚环保、宏马物流等先后在“新三板”挂牌。与“新三板”相比,在天交所、上海股权交易中心、江苏省股权交易中心等区域性股权市场,丹阳军团也日渐壮大。尤其是前几年,到上海股权交易所Q板集中挂牌,在我市中小企业中已成了一个重要“风向标”,仅2015年一年我市就有19家企业成功在Q板挂牌……

随着今年3月宏马物流在



恒宝股份有限公司在为国内通讯、金融行业生产SIM卡、金融IC卡、金融票据等的同时,积极开发国际市场,并收购了深圳的一卡易科技股份有限公司。图为公司IC卡模块生产线。

(毛梦琪 萧也平 摄)

“新三板”正式挂牌,全市上市挂牌企业已达50家,其中国内外上市企业达10家,占镇江市半壁江山。我市多层次资本市场的“丹阳板块”初步形成,蓄力已久的丹阳本土企业,破冰前行喷薄而出,集体奔向资本市场的广阔天地。

### 一记锣声,见证融资方式转变

一记锣声,见证的不仅是我市企业奔向资本市场舞台的足音,更见证了市转变融资渠道、打通资本市场砥砺前行的身影。

去年,全市新增全社会融资额189.46亿元,其中通过资本市场直接融资高达52.09亿元,占比达到27.5%,是2015年同期的3.85倍,是实实在在进入实体经济“真金白银”。

同时,通过资本市场变债务融资为股权融资,不仅能有效降低企业负债率,更能通过引入战略投资者促进企业在体制机制改革上“转型升级”。美乐集团旗下的华玖辐条资产注入上市公司上海凤凰,成功重组;丹和醋业被上市公司海天味业出资4000多万元收购70%的股权,海天入驻后企业不仅销售增长20%、利润增长三倍,还成功化解了“担保圈”问题,提升了管理水平……这些鲜活的例子都诠释了资本市场对我市经济发展的有力推动。

近几年,我市企业积极利用资本市场进行上市挂牌融资,开展并购重组、股权融资等,不断进行产业整合,做优做强企业。已上市企业发挥自身优势,通过资本市场对上下游企业收购,实施产业链整合,如恒宝对新三板挂牌企业深圳一

卡易的收购等;有技术、有市场,但自身资金不足的企业,积极与上市公司、各类产业基金等战略投资者合作,实现优质企业与优势资本的紧密嫁接,如乐能电池与上市公司天华超净的合作、飓风物流获得产业基金1.2亿元的投资等。一些已经上市的企业,通过非公开发行股票,积极从股市“淘金”,募集资金进行技术改造和企业收购,加快企业转型升级步伐。

“我市资本市场历经多年耕耘积淀,在近几年突飞猛进后,已步入发展的黄金时期。”我市上市办相关负责人感慨说,从优质企业培育到产业发展,资本市场已成为助推我市实体经济发展的“加速器”。

### 一记锣声,激励企业奋力前行

借力资本市场东风,我市上市公司正抢抓机遇,在锣声的激励中继续奋进,迈入腾飞的全新跑道。

我市企业在资本市场上的爆发,有企业的内生动力,更是离不开政府有形之手的助推。今年,我市出台《关于全力打造资本市场“丹阳板块”的若干政策意见》,在资金支持、专项奖励、要素保障等方面加大对拟上市企业的支持力度。同时,针对重点拟上市和挂牌企业,实行“一企一策”,帮助企业协调解决其上市前存在的改制、土地、环评、税收等一系列问题,有效加快企业上市进程。

当政府有形之手和市场的无形之手握在一起,我市企业上市的面貌也在悄然发生变化。在2016年度江苏省营业收入超百亿元的125家工业企业名单中,我市3家企业上榜,分

别为沃得、天工、大亚,而这3家企业均为上市公司。无独有偶,在2016年全市纳税10强企业,有6家是上市公司。上市公司不仅是我市的名片之一、经济的主力军,更是我市财税的主要贡献力量。

可喜的是,花王、新泉两家公司在A股市场“双箭连发”,其产生的示范带动效应,更是有力量增强和激发了我市企业上市的信心和热情。当前,我市超力电器、彤明高科、同力机械、明月光电、乐能电池、鑫海铜业、图南合金、卡威等企业已与券商签约,沃得农机、飓风物流、荣嘉机械等企业正在与券商洽谈,都瞄准国内A股和香港市场上市。目前,我市有55家拟上市挂牌企业正在呈梯队式培育发展中,企业上市“后备队”后劲十足。这些源源不断的新生力量在资本市场的冲刺赛中,将击浪前行跑进上市挂牌的“康庄大道”。

当前我市优秀企业家群体正在快速扩大,优质企业快速成长,资本市场“丹阳板块”已呈起飞之势。预计到2020年左右,我市将有一大批企业上市,实现资本市场“丹阳板块”的新崛起。(永宏 郭毅 陈静)

### 种茭大户为何放弃茭白种植?

用工短缺是最大难题



“我的60亩茭白在6月份就销售结束了,由于今年茭白的批发价格太低了,算下来我第一茬茭白就亏了十多万元。”昨天上午,司徒镇吴塘上前庄村茭白种植大户郑和新一脸忧愁地告诉记者,他种植的是双季茭白品种,在六月份销售结束后,通过重新育苗管理,到11月份还可以再采摘一茬茭白。可眼下,他却放弃了茭白的育苗种植。

上前庄村地处我市丘陵岗地,与丹徒区交界。四年前,30多岁的郑和新承包了组里的六十亩低洼岗地专门种植茭白,并从浙江引进了双季茭白这一品种,使得茭白在6月份和11月份可以分两季进行采摘上市。今年四月初,记者随司徒镇农业部门工作人员曾来该村走访郑和新,当时正在茭白田里忙碌的郑和新告诉记者,还有两个来月,茭白就可以上市了,到时让记者前来拍摄茭白丰收后的采摘场景。现在,郑和新为何要弃种茭白呢?

说起今年双季茭白市场价格低迷的原因,郑和新认为,主要是去年下半年以来苏北及安徽等地的茭白种植面积大增,造成今年六月上市的茭白明显供大于求。他告诉记者,去年茭白上市期间的批发价,每斤卖到1.3~1.8元。但今年茭白批发价大幅走低,每斤只有0.6~0.8元。“今年我的60亩茭白基地,光复合肥、尿素等农资成本就达五六万元,而且土地租金价格也不便宜,每亩承包费要570元。”他说,虽然采用了种养结合模式,在茭白地里套养了部分小龙虾,但卖小龙虾所得的一万多元,很难弥补茭白价格低迷造成亏本的缺口。

据了解,郑和新的60亩茭白田承包期为十五年。在前几年的茭白种植中,市场价格和效益还算稳定,“正常年景,一亩茭白的产量有四五千斤,亩均茭白效益有两千元左右。”郑和新告诉记者,茭白属于高产量、高效益的经济作物。如果三年里有一年赚了钱,即使出现市场价格波动,种茭大户也不会轻易放弃种植。目前,困扰茭白种植大户的最大难题是用工短缺,因为茭白的田间管理很繁杂,除了下地育苗、打叶、施肥、治虫等外,还要日夜保证田间用水需求。

“现在农村四五十岁左右的人大都进厂务工了,六十岁以上的老人虽然可以从事农田除草等田间管理活计,但是对于茭白采摘来说,由于体力活不轻,六十岁以上的老人一般难以胜任。因此每到茭白采摘季节,雇请合适的茭白采摘工就成了茭白种植户较为棘手的问题。”(下转2版)



丹阳日报APP

值班: 何巍 符云莹  
编辑: 符云莹  
组版: 赵勤  
校对: 西南