

台商庙会：美食迷花眼 交流添活力

本报讯 9月30日，为期8天的“星尚汇·2013台商庙会”在上海汽车会展中心举行，本届台商庙会共设3大展馆、1000多个展位，近2万名来自不同行业领域的台商参与展出，涉及经济、文化、艺术、旅游等领域，预计今年将接待游客16万名。

游客足不出“沪”，便可以尝遍台湾小吃（见图）。还未走进台湾美食区，美味浓郁的香气就扑鼻而来，现场，来自士林、基隆等六大夜市最红的店家带来了蚵仔煎、台南米糕、铜锣烧、天妇罗等美味小吃，吸引了众多游客排队购买。为了更好地“招呼”游客，今年特别开办了“经典老店直通车”，一些当地的老店带来了府城虾卷、彰化肉圆、鼎边挫等美食。

除了享受现场烹制的美食，台湾特产也成为游客的最佳“伴手礼”。在现场，记者看到澎湖海产、台南太阳堂太阳饼、台东洛神花果干、高山茶等地方特产深受游客喜爱。“种类太多了，

挑花了眼，买了珊瑚草、竹炭花生、凤梨酥等十多种，回去分享给朋友，总共花了3000多元钱呢。”游客蒋荣光指着他的“战利品”笑着说。台商庙会不仅是吃货们的天堂，数万平米的展馆还给游客带来了一场视觉盛宴。主办方今年特邀驰名海内外的台湾电音三太子、少林功夫、金光布袋戏在展会现场演出。除台湾传统的文化表演节目外，不少两岸演艺新秀也携手合作，全天候演绎当红歌曲。

金光布袋戏、佛文化题材艺术品、陶瓷玻璃工艺品……从中不难看出，台商庙会中展现的文化气息越来越浓。“庙会不能仅停留在食品、服装等行业的商品交流，文化交流是提升庙会层次、保持庙会活力的一种途径。”主办方负责人说。如今，台商庙会不仅是客商交流及产品展示的平台，而且已成为嘉定旅游的一个特色品牌活动，每年吸引十多万人次游客参与，体验宝岛风情。 记者 冉涛 文/摄



青年才俊畅谈成长与发展

本报讯 9月24日，嘉定区青年领军人才座谈会暨首批选拔培养工作总结会举行，领军人才代表、优秀青年代表等相聚，交流对青年领军人才平台与选拔培养工作的体会与感悟。区委副书记周金林出席会议并讲话。

座谈中，周金林通过分析嘉定经

济社会发展的整体情况、产业结构情况，强调指出“人才引领发展”对嘉定“经济转型发展、城市品质发展、社会和谐发展”具有重要意义，要求人才工作相关单位进一步打造有活力的创新平台。他对青年成才提出三点希望：一要有历史担当，二要德才兼备，三要

有所作为。

5名人才代表作交流发言，10余名领军人才结合自身经历和所在产业与嘉定发展之间的联系，进行互动交流，为嘉定经济社会发展献计献策。

记者 管文飞

46名学生获孙敏书法艺术奖

本报讯 9月27日，第八届“孙敏书法艺术奖”颁奖仪式暨嘉定区中小学生获奖作品展在区青少年活动中心举行，嘉定46名学生荣获该奖项。区委副书记周金林、副区长李原为获奖学生颁奖，并参观了获奖书法作品展。

本次比赛共征集到作品260幅，作品内容丰富、题材广泛，从璀璨的历史文脉到日新月异的城市风貌，从壮阔山河到生活点滴，呈现出嘉定青少年热爱祖国、热爱生活、蓬勃向上的精神风貌。

“孙敏书法艺术奖”由出生于嘉定

的著名书法家孙敏先生于2006年设立，是嘉定区中小学生艺术活动中的一项重要年度赛事，旨在激发学生书法艺术的热情，进一步发掘嘉定优秀书法苗子，引导他们走上书法艺术道路。

实习记者 唐敏

海归人才共谈创业话题

本报讯 9月24日，上海市欧美同学会嘉定分会菊园新区联谊会成立，成为菊园新区人才工作新平台。区委常委、统战部副部长陆奕绎为联谊会揭牌并讲话。他要求联谊会发挥优势、主动服务，以真诚促凝聚，以活动促交流，帮助归国留学人员安心创新创业；发挥好增强共识的职能，将联谊会打造成归国留学

人员之家；积极营造育人环境，吸引更多高层次人才回归，推动地方经济社会发展。

据悉，上海市欧美同学会嘉定分会菊园新区联谊会在全市首家街镇级欧美同学会组织。此次峰会上，来自菊园新区不同行业的高层次人才就创业话题展开交流，与会人员还参观了雅昌艺术中心。记者 管文飞

“真新故事”传递正能量

本报讯 9月30日，真新街道迎国庆集会“真新故事·真心人”活动颁奖仪式举行，区委副书记周金林、区委常委、宣传部部长林峻出席仪式。周金林指出，感人事迹传递正能量，体现了干部群众打造美丽新真新的巨大热情。

“真新故事·真心人”活动是真新街道开展的一项百姓身边感动事迹征集活动，在102件“微线索”中评选出十佳“微作品”，包括悉心照料独居老人邻居的新上海人李永亮、常年义务编排社区宣传长廊的市民周家树等。

记者 管文飞

国务院安委会来沪督查

本报讯 9月24日，国务院安全生产委员会督查组一行来嘉定，督查安全生产工作。督查组查看了有关单位安全生产的工作台账，听取了嘉定区安全生产工作汇报，对嘉定安全生产工作取得的成绩予以充分肯定。区委常委、副区长费小妹出席汇报会。

今年6月起，嘉定派出6个检查组，对区内各行业领域进行了安全生

产全面检查，同时，积极开展隐患排查自查自纠工作。截至9月15日，全区6075家企事业单位开展自查自纠，共排查隐患1736例（不包括当场整改内容），完成整改1655例，整改率95.33%；监督检查企事业单位和场所15233家次，责令改正、限期整改、停止违法行为共4025起，责令停产、停业、停止建设51家，关闭非法违法企业157家。

记者 冉涛

南翔举办连锁产业峰会

本报讯 9月25日，作为2013年上海南翔小笼文化展重头戏之一的“首届亚太区连锁产业南翔峰会”在智地企业总部园举行。此次峰会历时3天，内容有讲座、论坛和推介活动。

当天，“中国连锁产业基地”、“中国连锁产业基地——交大安泰连锁

EMBA项目”、“上海通路连锁产业研究院”、“加盟宝&安博连锁店校长学校”、“(台湾)魔法烘焙学校”揭牌。

通讯员 俞超

又讯 9月27日，第二届“南翔50创业大赛”首轮路演比赛在南翔智地企业总部园举办。 记者 潘庆云

经济短波

北郊庄园节能技术多

本报讯 位于外冈镇的北郊庄园以科技为先导，大量采用新材料、新技术、新设备、新工艺，在环保、节能和再生资源利用方面作出了大胆尝试和积极探索，累计应用40项节能环保技术。据悉，“庄园”还投入700万元，为市民建造了一处面积为9000平方米的独立公园（见下图），内设网球场、篮球场、健身步道等，成为外冈镇首个大型公园。 记者 沈青文/摄



“采埃孚”新厂开业

本报讯 9月27日，上海采埃孚变速器有限公司新厂建成开业。采埃孚新工厂占地面积6万平方米，建筑面积近2万平方米。公司注册资本1600万欧元，投资总额达到4000余万欧元。 通讯员 徐张千

传统行业“居安思危”，行业大佬转身思考“O2O”新模式

新四合木业：颠覆传统销售“游戏规则”

本报讯 实木复合地板销售这个传统行业，因为一名“颠覆者”的出现，正悄然发生着转变。令人惊讶的是，这个“颠覆者”恰恰是这个行业的“大佬”——位于嘉定新城（马陆镇）、年销售额数亿元的新四合木业。9月24日，记者来到新四合木业的大厅时，一排排的产品样本排开，虽然是工作日，依然有多名消费者通过网络信息前来“考察”。大厅楼上，一个四五十人组成的网购团队正在紧张忙碌，他们轮班24小时接受顾客的咨询和订单。

这场“搅局”，源自新四合木业近年来对市场变化的观察与思考。

受市场大环境影响，公司利润空间减小、竞争压力增大，另一边却是销售量无法快速拓展。根据传统的“游戏规则”，产品由生产商转由三四层经销商到达市场，原价每平方米200元的产品，到消费者手中时，往往加了一倍。今年3月，由公司创办的“筑巢家居网”进入实质性运营，通过“O2O”（线下商务的机会与互联网结合）模式在全国布点。顾客在网上下单后，大部分样品将免费寄送到家，如果顾客感兴趣，可以直接下单，也可以到现场再次考察，根据来往距离，还可以乘坐免费班车或获得交通费用补贴。因为是厂方直销，免去了“几倒手”，产品价

格往往是不少实体建材市场上的一半。家住松江区的张先生在“筑巢家居网”上购买了一款每平方米209元的木地板，经过他的考察，市面价格要400元左右，在小区论坛上分享之后，小区里的不少业主前来团购，一天就让新四合木业拿到了18万元的订单。另外，过去与新四合木业合作的经销商没有因此失业。顾客购买地板需要上门免费安装，这些经销商经公司推动转变为服务商，提供安装服务。“厂方直销”似乎不是什么新鲜事物，但网站负责人陈卿介绍，“筑巢家居网”与传统的厂方直销有着本质上的区别。传统的厂方直销仅是企业的

辅助销售手段，而新四合木业则把其作为销售的主要手段，这种模式不受时间、地域等因素的限制。同时，“筑巢家居网”可以每天分析销售数据，“以小时计算”捕捉市场变化。

“颠覆”传统模式的背后，是公司亮眼的销售业绩。网站实质性运营以来，日点击量达数千次，月销售额从150万元上升至800万元。更多的消费者通过网络前来公司实地考察，目前公司90%以上的销售，都是通过网络引流而来。“同样数量的销售额，传统模式下我们只能获得10%左右的利润，网售的利润则大得多。”陈卿补充道。 记者 管文飞