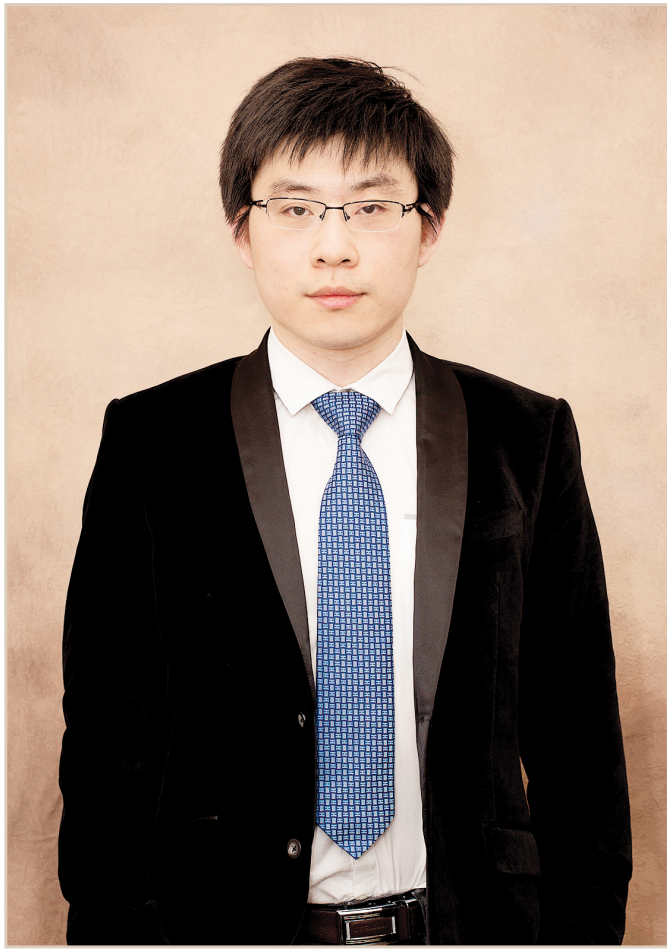


向少卿：做有信仰的创业者

记者 王安琪/文



在嘉定,有这样一位创业者,他毕业于国际顶尖名校斯坦福大学,曾任职于全球最有实力的科技公司苹果公司,拥有令人羡慕的薪资待遇,而这一切并没有阻挡他归国创业的步伐。

带着国际最前沿的气体检测技术,怀揣着“打造世界上最领先的气体分析环保仪器”的抱负,他来到嘉定,找投资,成立公司,组建研发团队,拉客户,一切从零开始。

向少卿,这位来自浙江杭州的工科男,是这样解释他的选择的:“去美国,我向往的是最先进的技术;回国,是想实现我的梦想——在一家自己参与建立的公司里用心做产品,成为行业内的引领者”。

1 有点“轴”的工科男

作为一名典型的工科男,向少卿多少有点“轴”。比如童年时,他愿意花上半天的时间看蚂蚁怎样搬东西,有时还会在地上撒一把白砂糖,观察蚂蚁发现吃的后如何用触角通知同伴。进入大学,向少卿选择了精密仪器与机械专业,复杂的代码、繁琐的电路设计,在别人看来都是极其枯燥乏味的,他却把反复演算、尝试的过程当作乐趣。在读本科时,向少卿已能独立完成智能机电系统的设计,“技术宅”是他对自己的评价。

了解向少卿的人会发现,他的履历几乎是所有家长期望的范本:高中就读于杭州市最好的中学;本科考入清华大学,综合成绩位列全系第一,并获得校级优秀毕业生的称号;大学毕业后到美国继续求学,顺利申请到名校斯坦福大学的全额奖学金,2年后获得电子工程和机械工程双硕士学位。接着,和许多名校毕业的理工生一样,向少卿收到了硅谷名企提供的多个工作机会,最终他选择了苹果公司,成为一名电路系统的产品架构师。

如果这份履历继续按部就班地写下去,向少卿将拿到美国绿卡,年薪稳步提升,在美国结婚生子,拥有一套大房子,过着标准的美国中产阶级生活……

但是,这样“一眼望得到头”的生活并不是向少卿想要的。

转折发生在去年底。向少卿辞去苹果公司的职务,清空美国住所的所有家当,踏上了回国的旅程,与他相伴的,还有多年的老友孙恺和李一帆。这一次,他们没有买返程票,等待他们的,是他们自己以创始人的身份在嘉定工业区成立的上海禾赛光电科技有限公司。

为了这次回国,他们已经准备了近两年的时间。

2013年初,孙恺在斯坦福大学实验室做激光吸收光谱气体传感器方向的研究,成功把气体检测精度提高了1000倍。这个惊人的发现,激发了3个年轻人的创业热情。当时,国内空气污染问题日益突出,于是他们下决心一起把这项技术做成产品带回中国。

2 25岁成为iphone核心研发人员

在“禾赛科技”成立之前,向少卿在苹果公司担任下一代产品开发的产品架构师,主攻手机电路系统设计,这是他硕士毕业后的第一份工作。

作为部门内最年轻的工程师之一,向少卿干劲十足。“当时根本不知道什么叫做休息,每天10点开始工作,经常半夜一两点才回到家。”即使在周末,产品一出现问题,向少卿也会第一时间解决。

很快,向少卿的勤奋和努力得到了主管老板的赏识,在iPhone5C的设计开发中,他成为团队中的核心研发人员。

在外行看来,iPhone5C的配置和性能与iPhone5无异,仅在外观上做了调整——塑料外壳替换了金属外壳,但对于手机电路架构师来说,每一处细微的改动,都要花费大量时间重新设计。尽管已经投入了全部的专注,但意外还是发生了。就在产品上市

前夕,中国工厂出现问题,如果不及及时解决,将会给苹果公司带来数千万美元的损失,由于其他同事正在休假,向少卿二话不说挑起了解决危机的重担,立马订当日的机票回国解决了问题。

无论工作上遇到多少难题,向少卿总能坦然面对沉着解决,当时的他相信,当下所做的一切将为创业积累经验,当下遇到的所有问题与创业的困境相比,都只是小巫见大巫。

3 做少数派需要有信仰

在如今的硅谷,许多中国工程师都在纠结这个问题——“回国创业还是留下?”回国,意味着你要抛弃所有,但或许你能上演另一个“李彦宏传奇”;留下,你会无一例外地拥有所有硅谷工程师该有的生活,但这一辈子或许平淡无奇。在“风险”和“机会”的抉择中,创业初期,向少卿和孙恺、李一帆像多数硅谷的“码农”一样,选择了一种折中的方式——兼职创业。

当时的向少卿任职于苹果公司,弹性的工作时间,为他研发自己的产品提供了不少便利。

虽然创业只是“兼职”,但向少卿

并不是抱着玩票的心态。像童年搭乐高玩具一样,再复杂的结构和造型,只要一上手,向少卿都会坚持完成。在工作室中,总会见到这样的场景:为试验产品效果,向少卿工作到深夜,累了就直接蜷缩在小沙发上睡几个小时,醒来后又爬起来继续工作。

但对于他们整个团队来说,创业过程中最难的不是攻克开发难题,而是找投资。

“基本上有一年多的时间,找的投资人没有下文。有时候都快签协议了,最终又由于某种原因没有谈成。”向少卿回忆初期的艰难,“感觉

所有的路都在走,但是所有的路都不通,那段时间是最低谷的时期。”

但他们3人之所以能够凑在一块创业,不仅仅因为拥有志同道合的梦想,更因为3个人近乎“奇葩”的认真与执着。

“如果大部分人都认同,就不能算一件具备创造性的事。”向少卿认为,做少数派就必须有信仰,坚信自己有机会做成这件事情,“坚持与否,其实就是解决你自己内心的问题,如果连你自己都不相信,还谈什么成功。”

如今,“禾赛科技”已经完成了两轮融资,获得了数百万美元的投资。

4 创业最怕中庸的决定

创业的想法,其实在向少卿读大学本科时就已萌发。

“虽然还不知道自己要往哪方面创业,但当时我设想的状态是10年或20年之后,能有一家自己参与创办的公司,而且一定是在中国。”向少卿说。360公司创始人周鸿祎曾说过,如果不会找合伙人,就不配创业。在这一点上,向少卿认为自己是幸运的。

李一帆是向少卿本科时期的同学,孙恺是他在斯坦福的校友,3人认识了至少有七八年之久,从好朋友发展到合伙人,他们的经历与电影《中国合伙人》颇为相似。“开始没有谈过创业的事,只是能感觉到他们俩也不想留在美国。”向少卿说。

2013年,经过斯坦福大学和苹果公司工作的历练后,向少卿觉得自己回国创业的时机到了。孙恺一直觉得实验室的技术如此领先,为何不能做成工业化产品,解决国内气体检测的难题。而李一帆的妻子当时已怀孕,他认为自己“如果再不回国就没机会了。”于是三个人一拍即合,迈开了创业的第一步——开发出低成本的高精度车载气体检测仪器。

当年9月,他们的产品引起全国最大的清洁能源分销商新奥燃气硅谷高管的注意,希望能“拿出来遛遛”,虽然产品还没完全测试完毕,但他们还是拍胸脯保证如期

出货。为了把握住机会,3个人之后便开始玩命般地测试和调配,结果是:这一场硬战,他们打赢了。

在和市场上最有名的产品比较中,他们的产品不仅价格是其一半,检测时间也从1年缩短到短短的几天内完成,并且检测精度可以扩大至100米的范围之内。

这次试用是他们创业过程中最大的一道坎儿,他们不仅成功翻越,而且赢得漂亮。

在向少卿看来,创业中最可怕

的就是作中庸的决定,“失败了可以再再来,但如果做出不好不坏的中间产品,不仅内心充满煎熬,也很很快会被市场遗弃。”

经过近一年时间的组建,“禾赛科技”目前拥有18名员工,其中不乏许多同为名校毕业的海归人才。3名创始人对公司未来十分自信,“嘉定的产业链成熟,而且距离目标客户群近,我相信在不久的将来,我们能成为行业内的引领者。”向少卿说。



向少卿(中间)和他的合伙人孙恺(左一)、李一帆(右一)