

## 王琳：勤勉敬业 扎根一线



“你要找工作吗？想找什么样的工作？”记者见到王琳的时候，她在镇里举办的招聘会上，忙着给来找工作的女同胞出点子。

王琳是乾潭镇妇联主席、组织员，以前还当过村官、做过招商员。“时时不忘责任心、处处都要争先进。”是王琳工作的座右铭。虽然从事妇联工作时间不长，但她凭着一股韧劲，勤勉上进，把妇联工作搞得有声有色。

去年，在大同镇富塘村的“德文化”墙画启发下，她将十九大精神和社会主义核心价值观等结合进庭院建设，提升了庭院品位。在三都镇党员美丽庭院红黑榜的启发下，她指导沛市村制定了美丽庭院三色榜制度，完善了

美丽庭院长效机制。她时刻关注微信群、朋友圈里美丽庭院方面好的做法和案例，第一时间通过网上妇联和幸福乾潭微信群扩大影响。她带着村妇女主任到美丽庭院创建点位进行一对一的指导。在她的带领下，乾潭美丽庭院创建硕果累累，沛市做法获全市推广，并获得两轮美丽庭院PK优胜奖、美丽庭院创意大赛最佳组织奖。

乡镇的工作比较繁杂，“上面千条线，下面一根针”，王琳非常善于整合资源，利用身兼两职的优势，以党建带动妇建，开展各项工作。她曾结合一年一度“万乐节”契机，开展以“不忘初心、牢记使命”为主题的千人红

歌赛、千人秧歌赛、百人旗袍秀等系列活动，以及“最美”系列评选，把宣传党的十九大精神、弘扬社会主义核心价值观与展示巾帼风采相结合，引导全镇上下步调一致谋发展；也曾把党性教育与关心下一代相结合，开展“爱在七一、童心向党”活动，让红色种子从小播撒；又把“八一”慰问消防官兵与科普消防知识相结合，提升群众高温天消防防范意识。

王琳敬业勤奋，乐于付出，扎根在乡镇。她说：“乡镇是个大课堂，我要学习的东西还有很多，要改进的也还有很多。今后，我会继续联合广大妇女同胞，为乡村振兴发展作贡献。”

## 吴素琴：受人夸赞的“新安婆婆”

吴素琴是建德市婚姻家庭纠纷调解委员会驻府东社区工作室调解员和新安江派出所警务工作室的调解员，也是府东社区白头坞党支部书记，平时乐于助人，擅长帮别人调解矛盾纠纷。之前她在原罗桐山庄当过九姓渔民水上婚礼的媒婆，所以熟悉她的人都会亲切地喊她一声“新安婆婆”。

见过吴素琴的人，都会被她脸上灿烂的笑容所感染。跟她一起走在府东社区，一路都有居民热情地和她打招呼，拉着她的手话家常。

社区党员告诉记者，吴素琴当选白头坞党支部书记之后，支部发生了很大变化。吴素琴到每个党员家里去走访，和大家面对面真诚沟通，交流自己的想法，号召大家举办活动来增进支部凝聚力。在吴素琴的组织下，社区开展了为居民免费量血压、搞卫生等各种便民活动。她还参与举办两届邻居节，增进了邻里关系，让社区居民感到社区就像一个大家庭。

只要一有空，吴素琴就去居民家串门，和街坊邻居聊家常，特别是高龄老人，关心他们的身体情况，及时告知天气变化，让他们提早做好准备。有位70多岁独居的曹奶奶，曾经给社区写过一封感谢信，感谢社区对她的照顾，尤其是支部书记吴素琴。年前大雪，吴素琴担心曹奶奶一个人在家不便，顶着风雪给曹奶奶带去基本生活用品。曹奶奶感动不已，吴素琴却说：“应该的，不来看我不放心。”

吴素琴也把这份热心带到调解工作中去。每次调解前，她总是先把自己介绍给当事人，拉近彼此间的距离，她还自创了“背靠背”调解法。在沟通过程中，看着哪方比较讲理、容易沟通，就单独和对方交流，寻找突破口。在整个调解过程中，吴素琴善于观察，总是能够走进对方的内心，并寻找其中的平衡点，最后让事情得到圆满解决。在她参与调解的160多起案件中，成功率达95%以上。每一次调解完，吴素琴都会给案件配首打油诗，将整个案件通俗易懂的呈现出来。派出所的民警对她也是啧啧称赞，说有了“新安婆婆”，他们的工作轻松不少，很多别人难调解的矛盾纠纷到了她手上，总能得到解决。

## 王红颜：让建德的农产品走得更远

女企业家、优秀企业经营者、百名农村科技带头人、农产品贩销大户……这些称号属于同一个人，她就是红腾生物工程有限公司董事长、浙江美一季农产品开发有限公司总经理王红颜。

王红颜是江苏人，嫁到建德。早些时候在杭州做贸易，一次机缘巧合接触到芦荟行业，就在三都租了一所废旧的学校办起了工厂，生产瓶装、袋装的芦荟饮品，销量非常好，每个月销售额超过百万元。她的工厂是杭州地区唯一一家专业生产芦荟产品的企业，而整个浙江省也仅有两家。

正当她买了土地建起新厂房准备大干一番的时候，国家有关部门颁布了公告，规定成人每天食用芦荟量不得超过30克，孕

妇、婴幼儿慎用。这无疑给王红颜的企业带来了巨大的冲击，产品销量直线下滑，不及之前的十分之一。

面对残酷的现实，王红颜选择转行。她说：“我来自农村，对农业有着深厚的情结。刚好建德这边农产品资源丰富，我就想在农产品上做做文章。”

于是，借助做贸易积累下来的市场基础，王红颜成立了浙江美一季农产品开发有限公司，主要经营农产品的收购与销售。她根据建德草莓的品种优势、品质优势和强大的货源优势，成功地将我市草莓打进了世纪联华超市。

王红颜牵头在世纪联华庆春店举办建德草莓杭州推广会，当天就销售草莓3.5吨，提升了知名

度。现在，建德草莓已配售至世纪联华一百余家超市门店。

每年八九月份，王红颜要去下涯、杨村桥等地了解草莓长势、新品种开发，联系种植大户和收购大户，签订销售合同。在她的努力下，建德草莓在世纪联华的销售量连年递增，每年以500万元的销售额高居榜首。2016年草莓销售额更是达到600余万元。王红颜告诉记者，今年预计草莓销售额将达到700万元。

除了草莓，王红颜也销售我市其他农产品，例如大洋的板栗、航头的番茄、三都的柑橘。每年她都要大量收购这些产品，将它们卖到更远的地方。她说：“今后我要继续努力，在农业领域作出一番成就！”

## 家庭和睦 邻里有爱 传递建德好家风

在杨村桥绪塘村，说起陈金土一家，村民们无不竖起大拇指夸赞。陈金土和妻子承包了20亩地种植白梨，将种梨技术免费传授给乡邻，还成立绪塘蜜梨专业合作社，带领村民一起致富。而他们的孩子也事业有成，祖孙三代同住，一家人融洽和睦，相互关心。

作为村里的老党员、老干部，陈金土带领村民成立了蜜梨专业合作社，更新了品种退化、效益差的蜜梨品种，建设了无公害梨基地，创立了“金绪塘”品牌，增加了梨农的收入。绪塘村是我

市草莓种植发源地，为了增加莓农收入，他又奔波于农业部门，争取建设项目，于2007年搭建了150亩钢架草莓大棚，创建果蔬乐园，使得绪塘村的草莓远近闻名，前来参观采摘的游客络绎不绝。去年，在陈金土和广大莓农的努力下，绪塘村被纳入建德市草莓小镇建设项目，村民对绪塘的发展充满了期待。

不仅在发家致富上帮助村民，陈金土和家人在生活上也积极帮助邻里。村里有对夫妻长期在外种草莓，家中年迈的母亲没人照顾。陈金土夫妻俩知道后，经常

去看望这位老人，陪她聊家常，还帮她买生活必需品。

都说家庭是社会组成的基本单位，要想社会风气好，家风必须好。陈金土一家和睦团结，他们的儿子在广州当兵，很少回家，儿媳妇辞去了体面的工作，在家照顾公婆和一岁的女儿。平日里儿媳妇和公婆生活在一起，大家客客气气相互照顾，儿媳妇对记者说：“我的公婆待我像亲生女儿一般，我在这个家生活得很好，谢谢他们的照顾和包容。”

本版文字 记者 沈菲

# 祝全市广大妇女“三八”节快乐!