

梓洲村党组织书记的二次创业



乾潭镇梓洲村是一个绿水青山、旅游资源十分丰富的村庄，地处桐庐县的鸬鹚湾和浦江县的野马岭之间，鸬鹚湾和野马岭的旅游都搞得十分红火，但梓洲却落后了。

姚卫光，梓洲村本土人，2016年8月份回到梓洲村当书记，在外面做过企业也做过职业经理人，对于村子发展落后的现状，他有着深深的担忧。

姚卫光和村干部说，“我们梓洲村，资源要比隔壁几个村庄都丰富，光特色农产品就有香榧、猕猴桃、高山蔬菜、高山西瓜等。只要我们努力，肯定能够超过周边，重新发展起来。我想带领村两委，发动群众一起努力，整个梓洲的旅游发展起来了，那村集体经济、老百姓的收入都会提高。”

回来当村党组织书记，对姚卫光是一个全新的挑战。姚卫光觉得当村干部，要讲奉献，但梓洲的面貌要改变，仅靠自己奉献还远远不够。

首先自己要干出点名堂来，当

书记也就意味着不能外出赚钱，仅仅靠微薄的工资是远远不能养活一家人的，而自己真正的收入，要靠自己想办法，他暗下决心，一定要发展实体经济支撑。

梓洲虽然地处偏远，但是风景独特，每年来爬美女峰、登棺材岩的驴友很多，来往游玩的游客也不少，不过游客都没能够留下来，基本上是当天来了以后，傍晚就走了。原因就是梓洲村一个民宿也没有，只有一个饭店生意一直都还可以。

梓洲的两头，是鸬鹚湾和野马岭，民宿旅游都做得十分红火，而一直没有开发的梓洲村空闲的房子很多，大家还是抱着出门打工赚钱的老路子。没有人来做，那总得有一个带头人。姚卫光说干就干，他将自己家里的房子，改建成了村里第一家民宿。

自家的民宿搞起来了，这只是姚卫光的第一步。他给梓洲制定了一个三年规划，把村庄的一些基础设施慢慢地完善起来。他打算把整个村庄，做得像是一个家一样，把

这个门面做好，然后将家里打扫得井井有条。按着这个思路去做，梓洲每个自然村的村口景观都被打造起来了。



怎么样把梓洲的农产品品牌发展起来？姚卫光陷入了思索。梓洲村民的一些农产品，都是农民自己种植，在马路两边摆摊销售。姚卫光回来后和村两委商量，定出一个规划，把梓洲的农产品形成品牌化寻找出路。

2017年，村两委在马岭隧道口的210省道综合服务区，把梓洲老百姓马路上的摊位都集中在了在一起。里面的餐饮以及农产品交易区项目由村里来实施，将梓洲的品牌推销出去。

村庄环境打造好了，基础设施跟上了，老百姓的发展意识也提高了，那么就需要吸引客商来投资，帮助村里做大做强旅游产业。通过几年的努力，建德市野马岭综合度假服务区正式落户梓洲村，整个项目投资11亿元，分为三期。一期为天光桥佛手，于今年的4月份动工，预计今年的十月份进行试营业，目标成为网红景点，吸引全国的游客到梓洲来。二期是沿马岭急速漂流，预计今年的十月份动工，到2021年的6月份试营业，预计年游客可以达到30万。

登上梓洲村最有名的美女峰，姚卫光信心满满，今后三年，梓洲将成为我市旅游的新标杆。

(陈芳)

莲花徐家覆盆子基地开采



莲花镇徐家村和溪自然村有一处覆盆子采摘基地，栽种覆盆子50亩，目前红灿灿的果实挂满枝头，迎来游客采摘，采摘期一直延续到6月中旬。

开辟这片覆盆子采摘基地的是村民戴建华。戴建华原先从事养鸡，2016年从村民手中流转土地，尝试种植覆盆子。覆盆子的树种是从徐家村及周边山上挖来的，目前基地内大约有两万多株。

覆盆子树栽种后都长成两三米的高度，因为树种是从山上挖来的，覆盆子开花结果有前有后，采摘季可延长一个多月。

覆盆子被誉为黄金水果，口感酸甜可口，含有丰富的维生素，同时有一些保健功能，日本等国家把覆盆子

当作减肥和美容产品。覆盆子还是一味中药，中医将其作为一味收涩药。

戴建华的覆盆子基地开采以来，他通过微信朋友圈进行销售，主要销售地在我市，也有杭州、淳安等周边县市游客慕名而来。一部分游客自驾到基地采摘，进园不收进园费，免费品尝，采摘后带回家的20元一斤。

自从基地覆盆子成熟开采以来，不少家长带着孩子们体验采摘的乐趣，回味少年时曾经吃过的覆盆子的味道。近期的双休日，每天都有许多游客到基地采摘游玩。

戴建华的覆盆子采摘基地位于莲花镇徐家村和溪自然村，他邀请游客到基地采摘，也欢迎下单订购，新安江城区送货上门，电话：13967131135。(王庚鑫)