

上世纪九十年代初,父亲陈以散是岩头镇垵里村最早打破单一、传统的农业模式的试验者。接手父亲果园的80后儿子陈香伟,一门心思打造他的“世外桃源”,在其父亲看来“不务正业”。

父与子的“较量”



父子在枇杷节上

岩头镇垵里村是温州地区以种水果而闻名的村庄。全村种植水果三十余年,生产出来的水果基本都是“皇帝女儿不愁嫁”,这样的村庄,并不多见。

村里的种植大户,当属陈以散和陈香伟父子俩。全村2000多亩经济水果林,父子两人通过土地流转方式,占去了三分之一。

父子俩创办的永嘉县利民茶果开发有限公司,除了宁海白枇杷外,还适时引种东魁杨梅、黄金柚、红美人柑橘等优良品种,逐步把村中山地变成四季水果不断的花果山。

而父亲陈以散,是村里最早打破传统、单一的农业模式的试验者。80后农创客陈香伟,站在父亲的“肩膀”上,借力乡村振兴,引进新品种,积极打造阳光农场,推进农旅融合开拓新市场,成为了我县的“农业农村十大最美人物”。



见证父辈的创业

垵里村一度因种植葡萄全市闻名。最早一批引入葡萄种植的农户中,陈以散最具典型。七八岁的陈香伟,见证了这一过程。

他告诉记者,上世纪九十年代初,为提升农业效益,在岩头农机站专家的建议下,父亲从最初的稻田养鱼,到分出两亩地以作鱼塘养殖。“那时候农村人不愿做这些,更多的是种点粮食解决温饱问题,因此父亲成了村里鱼塘养殖第一人。”陈香伟说,两斤重的鱼,被拉到市场上卖,效益非常好,许多客户更是直接上门来批发。

鱼塘的生意开始风生水起,农机站的工作人员在一次考察中,发现鱼塘旁的田埂上,土壤肥沃,可尝试生态种养新模式。于是听从了专家的建议,在鱼塘上建了铁丝架子,种上了几百株葡萄。“两年后,种植出的白葡萄,口感香甜、奶香味很重,受到很多客户的喜欢。”陈香伟告诉记者,一斤葡萄可以卖五六块钱,一亩地就能卖出六七千的收入。那时候,批发商也是闻风而来,挑着箩筐,几十斤、上百斤地批过去。

白葡萄产出的高效益,让村民以及县里农业部门看到了农业发展前景。随后的几年里,当村民准备再扩大种植面积时,父亲陈以散等人却开始砍掉原有的葡萄架,因为他们发现了金华有果粒更大、品质更佳的藤稔葡萄,效益更是可观,亩均收入上万元。

当时,整个垵里村240余亩土地全部种上了葡萄。上塘、瓠北、温州市区等水果批发商,都直接开着拖拉机来采购,更有甚者跑到了基地直接抬走,生怕买不到货。

垵里葡萄至此一炮而红,闻名温州。直到二十年后,陈香伟拿着垵里枇杷去市区参加特产展销会时,仍有不少客户认出这个品牌。

父亲陈以散等村里几名大户这一辈人,坚持了三十多年的种植,不断考察市场动向、听取专业人士建议,及时调整种植思路,是让“水果村”垵里三十余年长盛不衰的原因。

当2006年,因葡萄品种老化等原因,垵里村的葡萄口味开始偏酸,并在市场上逐渐失去优势。可贵的是,垵里村及时意识到危机,在农业部门指导下,引种宁海白枇杷,同时学习了水果套袋技术,让水果品相更佳。

2011年,新产出的白枇杷的市场价格高达每斤30元,比普通枇杷高出5倍,还被客商抢着要。在首战告捷的情况下,垵里不仅自己种植枇杷,还培育出售几十万株枇杷苗,每株十几元售往温州内外。

看不上父亲那一代的“老传统”

父亲对农业的倾情投入,一直影响着陈香伟。随着父亲产业越做越大,而年岁日渐增长,管理逐渐力不从心。在外地打拼了5、6年的陈香伟,最终还是选择回乡创业,回归这个投入了父亲半生心血的垵里果园,继续发展壮大这个产业。

父子俩在管上分工明确,一个主内,专管水果种植;一个主外,负责对产品设计开发、果园整体规划、政策处理、农业培训等。

刚回家那年,陈香伟发现基地的水果品种单一,果树老化,果园设施建设缓慢,大大阻碍了发展现代农业的步伐。

“最先让我觉得与果园格格不入的就是卫生环境,垃圾遍地,杂草丛生,影响整体美观。”陈香伟说,“老一辈的农户,为了节省成本,在修剪树枝的时候,乱扔枝条的习惯很不好。”之后,经其多次规劝下,父亲及园内的老员工才作出改变。

此外,他还在水果产品的“优”“特”上做文章,注重品种的更新换代,始终以“人无我有、人有我优、人优我特”为目标,引进多个品种。

“台湾葡萄柚、象山红美人柑橘等新品种引入,却遭到了父亲的反对,这让我很意外。”陈香伟说,“父亲觉得基地里品种已经够多,没有必要引进新品种,增加管理的难度。因此他非常不重视,甚至要我去提醒如何对待几棵果树。”

不过有意思的是,五六年后引进的象山红美人正式上市,父亲见到这个品种,扁圆形,果汁多,甜酸适口,非常兴奋地问“这是什么品种。”之后的结果可想而知。

“父亲有做农业人的眼光,对新品种接受度其实也只是慢一拍而已。”但是有一个问题,父子之间竟然较量了五六年,才得以把手言欢,那就是摒弃除草剂,改用毛毡毯覆盖除草。通过试验,发现毛毡毯既能保湿又能保持水分,又不会伤害土壤硬化问题,还能闷死杂草,一举多得。

陈香伟说:“当时矛盾挺大的,父亲觉得除草剂成本低,省功夫,毛毡毯的话要好几万块钱,人工也费很多。最终我甚至以不再接班要挟,父亲才得以放手,让我去做。”

直到后来市场反馈,父亲才意识到除草剂对农田的污染,对身体的伤害,才真正默许了我当初的做法。如今果园用毛毡毯替代除草剂的创意,也得到许多专家认可。

农场里随处可见儿子的“罪证”

在父子共同经营农场的近十年时间,

这样的“磕磕碰碰”时有发生。虽然对父亲那一代的老农人能吃苦耐劳很敬重,但有时没法理解他们的“老传统”,而父亲也理解不了儿子的“不务正业”。

如今的垵里果园,让人一见倾心,风景独特、空气清新。从垵里村口驶入,往后山开去,一条宽5米长达7公里直通果园的盘山公路骤然出现在眼前,这是垵里村打造休闲观光农业的重要组成部分。

一路上,你能看到陈香伟亲自设计的可爱卡通“枇杷”形象,以及多彩的各区域指示牌:休闲的游步道、观光亭、阳光农场体验区等;也能看到垵里农场里各种花草树木,三角梅、银杏树、枫树、爬墙草、乌桕等,如同植物园一般。

而这些花花草草,在父亲陈以散眼里,就是儿子“不务正业”的罪证。“每天过来的工人都是按时算薪酬的,不种水果,却去种花草,成何体统”。陈以散每天都要念叨儿子几遍。

前些天,陈香伟刚栽种下来的一棵绿植,因接近父亲栽种管理的“红美人”,怕影响果实的生长空间,父亲拿起锄头,砍去半截的枝桠。

陈香伟之所以有这样的做法,得益于他的一次欧洲之行。2017年6月在温州市科技学院的牵头下,他跟随中国农业部赴德国、荷兰多家农业庄园考察学习有机农业的相关技术知识。

据其描述,德国的农场自然资源丰富,风景如画,是让人梦想的农场。它们大多位于美丽的山坡上、山脚下,在那里,可以远眺翠绿的平原和茂密的森林,聆听着山涧里的潺潺流水、系在牛羊项下的铃铛发出的声响……

游客自费前来体验农业、让孩子感受大自然,悠闲地度过周末。每一个度假农场都有自己的网页,它会告知,这里靠近哪座高山,或毗邻哪个湖泊;也会告诉你有几头牛、几只羊、几只老母鸡和几只大大小小的猫、兔子。

在农场里,还有广阔的玩耍花园,花园里有给小孩子玩的沙坑,秋千,供小孩子开的赛车、挖土机等,而大人们就在树下或农场的餐厅里,品尝自制的美食和美酒。

未来的农场应结合二三产业

陈香伟感慨道:欧洲的农业理念是“走回头路”,小规模、精耕细作、多样化经营的农场才是未来农业的理想模式,“光着脚种田比穿着鞋种田更环保。”秉持相似的理念,陈香伟把自家300多亩逐渐扩大到700多亩,山地分割成五六六个区域,分别种植不同的水果,精细化种植。

同时,在市、县农业农村局的支持下,陈香伟创建“阳光农场”项目。此项目的建设是创新农产品的溯源和安全监管方式,也是为垵里果园所生产的水果品质的各方面的保障和认可。“人们只要登入温州市智慧农业平台,就能看到我们果园正在做什么。只有在‘阳光下’,人们才能放心购买。”

眼下农场打造日渐完善,但离陈香伟的梦想农场还有很大差距。接下来,他将打算完善基础设施,引种花木,希望能打造一个集养殖、种植、观赏、体验为一体的“世外桃源”。

陈香伟说,“农场周边独特的环境是一个优势,亲子游、餐饮、住宿这些都可以尝试做深做大,同时继续推进农旅融合这方面的内容,未来的农业应该是结合二三产业模式共同发展,才能找到它真正的出路,吸引更多的年轻新鲜血液进入。”

记者 胡芝罗
图片由陈香伟提供



楠溪江

周末

永嘉传媒集团
市楠溪江旅游经济发展中心 联合

2020年6月29日 第582期
责编:关耳 版式:奔奔
电子邮箱:jy3@126.com
电话:57677762



今日永嘉APP



寻找楠溪江旅游活动

美好节庆
美丽田园
美味餐饮
美妙住宿

