

### 【创业先锋】

# 闫朝恒：立志打造中国的“金牌豆腐”

【人物档案】闫朝恒，男，1993年生，2015年毕业于常州工业职业技术学院。现任常州壹明唐食品有限公司董事长、常州市琼玉豆腐总经理、常州市食品协会副会长、常州市豆制品协会秘书长等职位。曾先后荣获“吹响江苏”大学生创业标兵、“江苏省大学生优秀创业项目”、“江苏省‘互联网+’创新创业大赛”一等奖、“第四届全国‘互联网+’创新创业大赛”金奖等荣誉。

闫朝恒的创业路，从不轻易地开始，也不轻易地结束。他出生在一个普通的农村家庭，为了改变命运，成为草根创业大军中的一员。从2012年考入常州工业职业技术学院起，闫朝恒就开启了不安分的大学生活模式。

### 百般折腾的大学生活

闫朝恒摆过地摊、卖过烧烤、错过红酒、做过快递，前前后后折腾了不下三十行。经营服装时，他利用自己读高中时的人脉，在各个大学快速建立营销渠道，顶着极大的压力周转了四个同学的学费作为供应链的押金。运气总是偏爱勇敢的人，他迅速与苏州、无锡、常州等地10余所高校开展了合作。他和他的团队在短短3个月内，净赚了27万元。这更增添了他的信心和底气。

2013年6月，大一的生活即将结束。闫朝恒率先在常州工业职业技术学院设立联盟示范点，并联合常州公安系统出台快递实名制。这又是一个创举：比国家正式出台快递实名制早了整整两个月。毕业前夕，为感恩母校的培养，他将快递站点资源捐赠给了学校。为表彰闫朝恒的创业精神和所取得的成绩，学校把站点命名为“朝恒快递中心”。大二期间，闫朝恒在常州市举办全市豆制品协会换届会议上，凭借多元复合花色豆腐专利，使自己的人生发生了

了重大转折。他的一番发言震惊了在场的专家，尤其是得到当时常州知名豆制品公司——常州琼玉豆腐老总的赏识，一举当选为常州豆制品协会秘书长。

### 创业是一种态度

“在众多项目中选择豆腐作为今后的创业方向，是想让人们都能食用既好吃又安全的豆腐。绿色食品是一个比较有爆发力的领域，民以食为天，食品的消费需求庞大，随着人们的生活水平不断提高，大家对绿色食品也会越来越重视。”闫朝恒谈起自己创业的初衷。

闫朝恒从小就特别喜欢吃豆腐，但是发现常州的豆腐口感并不是很好，而且保鲜的工艺不到位。因此，他进行了大规模的市场调查，发现大众对健康食品的诉求日趋迫切，超市以及菜市场中发现现卖豆制品是一大空缺。他很赞同琼玉豆腐前店后厂的模式，恰巧创始人即将退休，他立即就接了过来，开始了与豆腐的不解之缘。为此，他拿出了所有的积蓄，还背上了170万的高利息贷款，并且要在6个月之内还完本金和35万利息。

闫朝恒的创业项目得到了科教城大学生创业园的支持。他改进了琼玉豆腐前店后厂的经营模式，一天跑十几家菜市场发展加盟商，短短一个月就跑遍了常州的菜市场。同时，他专注于做两件事，一是花大力气、大成本确保食品安全；二是进行公司管理的改革，小到加盟商的服装，大到选址，他都亲力亲为。

艰辛努力获得了回报，他很快还清了贷款，琼玉豆腐也获得了飞速发展。从接手到2015年上半年不到一年的时间，连锁店已经从当初的50多家发展到了240多家，遍布上海、苏州、无锡、常州、南通、连云港、贵州等多个省市，并带动了3200多名失业人员就业创业。

期间，有天使投资要投入400万，条件是得到公司较大的股份。这对当时资金紧张的闫朝恒是个很大的诱惑，可以不用太辛苦，而且做事更有底气。但他考虑到创业不仅是为了赚钱，更希望能够踏踏实实地做好自己的品牌和产品，为了保证项目能够向自己规划的方向不断推进，拒绝了这笔投资。

### 做造福大众的绿色品牌

2016年，为了弥补琼玉豆腐主要布局在菜市场的运营短板，闫朝恒创立了新的豆制品品牌“壹明唐”。为了做出保质保量的豆腐，壹明唐建立了豆腐的原料生产、加工、销售等一体化全产业链条。他在苏北地区建立了7个有机大豆产业基地，保障优质有机原材料的供应；建立了全产业链食品安全追溯体系，用户可以通过手机移动端随时随地看到大豆的种植、培养、运输、产销的全过程；同时建立了壹明唐实验室，主攻大数据应用、产品与设备的技术开发，以及豆制品行业标准化体系的研究。

“壹明唐不仅成就了我，更造福了大众。”闫朝恒喜悦之情溢于言表，“壹明唐连锁店有70%的员工为下岗失业蓝领再就业，目前已创造近2000多个就业岗位。”闫朝恒认为能为社会和大众做贡献才是最实在的，最值得骄傲的事情。“我们计划发展失业农民工再就业蓝领平台，目标是在五年内直接或间接通过豆制品行业创造出5万个就业岗位，让更多人通过‘壹明唐’走上致富路。”

闫朝恒立志打造中国的“金牌豆腐”。他说：“面对日益激烈的竞争环境，要不落后于时代的发展、社会的进步，就得走出一条属于自己独特的道路。在接下来的日子里，我希望壹明唐的制作标准能上升到豆制品行业标准甚至是国家标准。壹明唐豆制品要进一步开拓市场，成为中国知名食品品牌并走向世界。”（吴文龙）



壹明唐食品有限公司创始人闫朝恒

## 【创业动态】 全国创业孵化示范基地复评和认定结果公布 江苏6家基地榜上有名

近日，人社部印发《关于公布全国创业孵化示范基地复评和认定结果的通知》，要求积极推进创业孵化示范基地建设。人社部在各地省级复评基础上，对前三批全国创业孵化示范基地进行了部级复评，并公布第四批全国创业孵化示范基地。

创业孵化基地是集创业要素的重要载体，是落实创业政策、开展创业培训、提供创业服务的重要阵地。《国务院关于推动创新创业高质量发展打造“双创”升级版的意见》（国发〔2018〕32号）明确要求继续推进全国创业孵化示范基地建设。为进一步加强全国创业孵化示范基地的动态管理，促进其更好发挥示范引领作用，人社部在各地省级复评基础上，对前三批全国创业孵化示范基地进行了部级复评；在各地择优推荐基础上，审核确定了第四批全国创业孵化示范基地，现予公布。

其中，南京紫东国际创意园大学生创业基地、无锡市滨湖区山水城大学生创业园2个基地被认定为第四批全国创业孵化示范基地；徐州市大学生创业园、镇江创业园、苏州市大学生公共创业实训基地、江苏歌德电子商务生态园等4个基地作为前三批通过了部级复评。江苏现有全国创业孵化示范基地达6家。（王鑫）

## 2019“浦创杯”两岸青年大学生创业大赛报名征集

为鼓励和引导青年大学生创新创业，围绕“江北明珠”发展定位，吸引更多的人才和项目汇聚浦口，推动浦口高质量发展，为构筑特色鲜明、产业集聚的新浦口注入新的力量，日前，由南京市浦口区人力资源和社会保障局、南京市浦口区人民政府台湾事务办公室、南京浦口高新技术产业开发区主办，伊诺光点两岸大学生创业园、南京同心大学生创业园、浦口高校就业创业社团联盟承办的“赢在浦口，创启未来”——2019第二届“浦创杯”两岸青年大学生创业大赛报名正式开始。

本届大赛有三大特色：一是对标浦口区重点发展产业，以文旅健康、智慧农业、智能科技、新能源等为主要项目领域；二是加入台湾区分赛场，与“2019煌和信息致青春创未来”选拔大赛合作，让两岸青年得以同台竞技，文化共融；三是赛事配套更有力，不仅给参赛团队提供了奖金与落地支持，一二三等奖的获得者将直接进入“赢在南京”南京市青年大学生创业大赛复赛。

大赛分为初赛、复赛、决赛及颁奖典礼四个阶段。决赛设一等奖1名，奖金人民币2万元；二等奖2名，奖金人民币1万元；三等奖3名，奖金人民币5000元；优秀奖4名，奖金人民币2000元。

报名时间至5月16日截止。参赛对象要求40周岁以下，普通高等院校在校生、毕业五年内的大陆地区高校毕业生和本科及以上学历的台港澳地区或海外地区高校毕业生。参赛项目包括文旅健康、智慧农业、智能科技、新能源等。具体参赛要求可咨询南京市浦口区人力资源和社会保障局。报名联系人：梅纳睿，18652052104；敬钰婷，15295732178。（王鑫）

### 【创业故事】

## 守护独居老人的安全

——苏州涟漪信息科技有限公司董事长刘杨的自述

最近大火的电视剧《都挺好》里，苏大强的老婆在家打麻将，和了牌一激动，去世了。后来苏大强的老朋友老聂在家，突然晕倒，中风了。中国已进入老龄化社会，老年人在家的安全已经成为一个棘手的公共问题。“守护侠”是一款智能化的家用安防产品，我们研发这款产品，就是要解决未来中国上亿独居老人的安全问题！

### 人生不怕失败 我就是越挫越勇

我叫刘杨，2004年我从中国科学院毕业之后，赴美国攻读电子工程博士学位。原来顺风顺水的求学生涯，没想到却在读博的第二年发生了转折。

我准备请假回国结婚，但导师不同意，矛盾升级，我失去了全额奖学金。

对一个穷留学生来说，没有奖学金就意味着没法继续学业。怎么办？只能去打工。我曾经在两家中餐馆打工，送外卖，甚至打扫厕所。

生存和学习的压力压得我喘不过气来，不过我的脾气就是，越挫越勇，我觉得这段经历也为我之后的创业磨练了意志。

2011年，我在美国创办了一家做AR增强现实技术的公司，但是由于技术与市场不匹配，没过多久首次创业就宣告失败了。

随后，我开始聚焦自己熟悉的物

联网领域，成立了另一家高科技公司并担任CEO。这次创业比较成功，我获得了多项美国国家自然资金的资助和风险投资，公司客户拓展广泛，其中还包括了诸多世界500强企业。

### 舍弃一切回国创业 因为我是中国人

创业的成功，带来的是经济上的稳定和家庭生活的安逸，但我心里一直有个结，我的联合创始人曾对我说过：“Chinese always steal technology.”（中国人总是偷别人的技术）

这句话常在我脑海里浮现，我想总有一天我要做一家世界级的企业，证明中国人不仅能创新，而且能做出世界领先的产品。

从哪里起步呢？当然是中国，因为我是中国人。我和妻子商量后，卖掉了美国的房子和车子，转让了公司，2015年7月7日，我们带着儿子回到了中国。

当时亲戚朋友都不理解，说你费尽千辛万苦才在美国站稳脚跟，现在已是稳定的中产阶级，何必回国从零开始创业？

我说，在美国，即使生活充裕，但我仍然觉得自己是一个外国人。我闭上眼就是中国的明天。不是说大话，真的，这句话就是反映了我们这一代留学生想为祖国做一番实事的决心。

回国后，我选择落户苏州创业，因为2014年我曾作为北美创业大赛（第

二届江苏科技创业大赛海外赛）的二等奖获得者，回国考察过六个城市，其中有苏州。当时苏州古今辉映的城市气质以及浓厚的产业创新氛围，就让我和家人一见钟情。

确定地方后，下一步就要明确创业的方向。回国后，我在市场调查中发现，独居老人的安全问题正日益成为老龄化社会不可回避的痛点。家庭智能安防产品，在国外普及率非常高，但在国内市场渗透率却很低。

就这样，“守护侠”的灵感产生了，我计划研发一款智能化的家用安防产品，目标在5年内全中国独居老人的安全问题，我们来负责。

但创业不是单靠满腔热情就能成功的，面对完全陌生的市场环境，当时公司刚起步还未找到风险投资，我自己的积蓄投入公司运营，不到一年就基本花光了。

在最困难的时候，苏高新创投集团给我们投资200万，解了我的燃眉之急。

2017年是我的幸运年，那一年我参加了苏州广电总台举办的《创赢未来》节目，我的公司和产品得到了投资人和专家的认可，这个节目打开了我们在社会上的知名度。

那一年，公司完成第二轮千万级融资后，价值已经超过亿元，我也成为江苏省创业领军人才。2018年，我们又完成了3000万元的第三轮融资。除了“守护侠”，我们公司的又一

个拳头产品，家庭安全物联网服务平台，今年上半年将在苏州10个小区落户运行。

### 技术造福社会 做人用得起的好产品

创业成功可以致富，但创业如何帮助弱者？我想做的是，用技术解决社会问题。

“守护侠”由此研发而来，它不同于被动的视频监控，而是通过多个传感器数据经过融合技术和人工智能算法等，主动获取潜在风险，比如外人闯入、老人摔倒等。

去年8月，姑苏区一位独居老人，被“守护侠”捕捉到起夜异常。这位老人平时起夜每晚一次，但那晚却频繁起夜达五次。“守护侠”将这—非常规行为反馈到老人的子女手机上。当子女早上6点赶到老人家中时，老人已轻度中风，所幸送医及时才避免了悲剧发生。

目前“守护侠”已经量产入市，但产品几乎都是出口，国内市场还没开始大范围推广。因为我们在产品技术上还可以有很大突破，我希望以更低的价格投放国内市场，让普通老百姓都能用得起这款智能安防产品，达到我的初心：解决中国独居老人的安全问题。

创业这么多年，我感恩所有的幸福和快乐和不幸逆境。我觉得，一个人能做一些事情，留下一些东西在这个世界上，这辈子就值了。

### 【全省工会促进职工创新创业富民增收项目成果】

## 扬州市总：创新培训就业服务模式 拓宽职工就业增收渠道

### 一、项目概况

市总工会选树安康职业学校挂牌设立职业技能培训基地，联合开展育婴师、保育员、家政服务员、养老护理员、母婴护理员、营养配餐员等技能培训，一大批初、中、高级技能型人才脱颖而出。经过多年发展，培训基地现有六个校区，教学、办公、实习场所五千余平米，专兼职教职员工队伍近两百人，专家教授近百人，27项可颁发国家职业资格证书的培训项目。

### 二、可操作性

一是坚持以技能培训促就业、职

业介绍推就业、创业扶持带就业。以社会需求为导向，以企业岗位需要为依据，以能力培训为主线，以实际操作为重点，创新培训就业服务模式，拓宽学员创业就业渠道，实现工学结合、产学一体。如家庭服务免费就业技能培训，不但提升了社区乡镇职工群众的专业技能，而且有效缓和了社区矛盾，助推一批批学员走上了就业之路，其中的育婴师培训成为家庭服务业培训产业的标杆，使广大女性拥有了高薪稳定的工作。二是开发互联网平台线上线下微课堂，研发咨询答疑小程序，专人负责答疑解惑，不断扩大培训

招生服务渠道。三是与高校、智慧社区密切合作，通过持续、规范、专业的服务指导，形成就业咨询、创业指导、职业培训新亮点。

### 三、效益价值

自2012年以来，培训学校先后举办各类培训班155期，培训学员24650人，颁发证书23070个，助推就业18020人，其中帮助6865名下岗失业人员及困难农民工实现就业与再就业。对已就业的学员跟踪调查情况显示，培训合格的学员每月平均工资超过3500元，其中育婴师（月嫂）每月平均工资超过

7000元。

### 四、社会影响

市总工会职业技能培训基地树立了良好的社会形象，央视中新网、腾讯网、今日头条、网易、大鱼号、一点资讯、江苏电视台城市频道、扬州市电视台和扬州日报、时报、晚报等媒体多次宣传报道。培训基地被教育部中国成人教育协会评为全国培训服务示范工作单位，被民政部评为国家4A级社会组织培训学校，被商务部评为典型统计调查企业，被评为中国孕婴童行业创新先锋企业和创新品牌。

## 【创业政策】 宿迁富民创业担保贷款

### 一、支持对象是什么？

答：宿迁市区范围内全体城乡创业者（包括外地户籍在宿迁市区创业人员）和小微企业。城镇登记失业人员、就业困难人员、复员转业退役军人、刑满释放人员、高校毕业生、化解过剩产能企业职工和失业人员、返乡创业农民工、网络商户、建档立卡贫困人口、农村自主创业农民为富民创业担保贷款支持的重点群体。

### 二、贷款标准是什么？

答：个人创业者贷款额度最高不超过50万元，其中：对个人自主创业、雇佣不足3人的，最高额度15万元；雇佣3-5人的，最高额度30万元；雇佣6人及以上的，最高额度50万元。小微企业根据当年新招用重点群体人数（每人不超过10万元），最高额度300万元。

### 三、办理流程是什么？

答：（一）申请。符合条件的借款人至项目注册所在地人社部门提出贷款申请，并提供用工情况等材料。

（二）推荐。项目注册所在地人社部门根据借款人申报材料，于2个工作日内完成审核推荐。

（三）审贷。经办银行独立审贷，5个工作日内完成审批放款。

服务电话：84359935

