

【创客故事】

毛云清:带战友开花店的90后“老兵”

2015年,毛云清以“十佳退伍老兵”身份离开了部队。离开部队之后就要开始考虑如何养活自己。怀揣创业梦想的毛云清没有选择去打工,而是走上了创业之路,在家乡江苏常州开了一家花店。

这家名为“花冉”的花店非常与众不同,因为17名店员全是曾经的战友。他们始终保持部队的传统,统一着装,吃住在一起。他们每天早上不到6点就要出早操,工作中出现差错要全员受“体罚”。花店24小时营业,不论多晚总有一盏灯亮着,顾客随时都能敲开门买花。但由于“画风”太过清奇,曾有顾客不敢上门。毛云清笑言,开业之初没有顾客,常常进了很多鲜花却无人问津,造成很大损耗。好在后来凭借口碑赢得顾客信任,小店才得以存续。

英国诗人西格里夫·萨松曾写下诗句:“心有猛虎,细嗅蔷薇。”谁说粗汉子不能做细活?毛云清表示,每个军人都有点强迫症,在部队叠被子,不允许有一点褶皱。如今创业,他们也不允许顾客有任何不满意。

从70多平米的路边花店,到3600平米的传媒公司;从17个退伍老兵到50多名退伍老兵……历经三年,毛云清愣是被旁人看不起的鲜花零售两次登上了《人民日报》,他的事迹还先后被《环球时报》《人民日报》



毛云清(左二)和他的战友

《中国国防报》《央广军事》《解放军报》《参考消息》报道。毛云清团队的工作视频《我的弟兄们》一度登上微博热搜,创造了一亿三千万的点击量,几次被各大卫视邀请录制节目。

创业总有曲折,由于遇到了不靠谱的装修公司,新公司被延误了近一年的装修工期,不仅影响了团队在浙江卫视《中国梦想秀》的最后录制以及江苏卫视《美好时代》的录制,每天的高额房租还得咬牙承受着。



他们将公司马术部门做成了华东地区拥有汗血马最多的俱乐部

重影响到了公司的成长。

福无双至,祸不单行。2016年初,为了进一步拓展公司的婚庆业务,毛云清团队开始养马,会员可以免费骑,这为公司带来了很好效益,但同时也引来了同行的不满。毛云清团队倾注所有投入的马匹被无良同行药物致死,由于动物尸检价格很高,也担心走法律途径会耗费很大精力,最终可能于事无补,加上自身的军人性格,最终毛云清选择了自己默默承担。毛云清下定决心要将云扬团队做大做强。最终,他们将公司的马术部门做成了华东地区拥有汗血马最多的俱乐部。

大鹏一日同风起,扶摇直上九万里。创业以来,毛云清拿到过2017年二更年度人物、江苏省90后创业先锋、首届退伍老兵创业大赛最佳新秀奖等等。在没有得到过任何专项投融资的情况下,他们将2015年底才起步的常州云扬文化传媒有限公司打造成了目前江苏省员工数量以及占地规模最大的传媒公司。除了付出了汗水,毛云清的云扬团队还曾累计无偿献血量达两万七千毫升,带动退伍老兵就业安置50人,解决3名残疾军人的就业安置问题,预计今后每年将继续带动就业退伍老兵50人。

日以继夜、高强度的军事化训练练就了他们强健的体魄和坚韧的性格。那种强健是一种特别能吃苦耐劳的身体素质,那种坚韧是一种不服输的劲头。无论多么困难的任务,只要认定,他们就会想办法圆满完成。即使离开了部队,那种已经浸入骨髓的“不达目标不罢休”的性格也难以忘却。毛云清计划将带领团队组建龙城铁人,立足本市,做大做强做响双拥文化品牌建设。 常人社 吴文龙

【人物档案】

毛云清,男,1993年生,毕业于南京林业大学,曾服役于中国陆军某王牌部队,在役时获评“飞虎尖兵”,现任常州云扬文化传媒有限公司董事长。创业以来,他先后荣获2017年二更年度人物、江苏省90后创业先锋、首届退伍老兵创业大赛最佳新秀奖、2018江苏“我们身边的好青年”等荣誉。

【创业动态】

首届“创响无锡”全民创业大赛落幕

日前,首届“创响无锡”全民创业大赛颁奖典礼隆重举行。首届“创响无锡”全民创业大赛着眼于新时代的全民创业工作,以“创响无锡 你我同行”为主题,为创业者碰撞思想、展示风采、对接资本搭建舞台。

去年2月以来,共有200多位创业标兵选手和近400个创业项目踊跃报名参赛。他们中,有不等不靠、搏击改革大潮的创业模范,有投身乡村振兴的致富带头人,有践行科技强国战略的科技工作者,还有共同奏响自主品牌强国之音的创业团队。经过激烈角逐,最终决出10名创业标兵和12个优秀项目。

严三媛、郑艳、吕娜、蒋平、王俊、夏鑫、罗斯格、陈慧超、张蕾、赵兴荣获大赛“创业标兵奖”“超高分

速吸尘器电机及其控制系统研发与产业化项目”“才标网AI知识产权监控系统”“全新抗疟药JNY01治疗青蒿素耐药疟原虫株”等12个项目分别夺得大赛三个组别“优秀项目奖”“最佳团队奖”“创新创意奖”“最高人气奖”等奖项。

“近年来充分感受到无锡越来越好的创业环境,无锡创业工作蓬勃发展,政策体系不断完善,支撑平台稳步构建,创业氛围更为浓厚,创客群体持续扩大。”颁奖典礼现场观众表示,将以获奖的选手和项目为榜样,抢抓时代机遇,坚持面向发展需要、人民需求创新创业,积极参与无锡实体经济、传统产业改造升级、战略性新兴产业培育,为建设“强富美高”新无锡贡献力量。 陈钰洁



获奖选手领奖

泰州举办第六届创业富民大赛颁奖典礼暨“十行百星”创业之星事迹报告会

日前,南京理工大学泰州科技学院远航报告厅热情似火,来自泰州市各地的“十行百星”创业之星代表、创业标兵、创业项目、创业讲师大赛获奖选手以及部分创业者和驻泰在校大学生代表,济济一堂,在这里共同见证泰州市第六届创业富民大赛颁奖典礼。

大会首先颁发创业培训讲师大赛个人综合能力赛一、二、三等奖和创业培训讲师大赛课程设计作品赛两个奖项。

去年的创业富民大赛,创造性地推出了创业培训讲师大赛,旨在加强人才引领,培养和造就一支精湛的创业培训师队伍,不断丰富“创富泰州”赛事品牌内涵,以赛促创,以赛帮创,激发全民创新创业热情。

会上还公布了讲师获奖喜讯。据悉2019年“创响江苏”创业培训讲师大赛暨第二届全国创业培训讲师大赛江苏省分赛课程设计作品赛中,该市报送的10项课程作品,4项荣获一等奖,4项获得三等奖。

本次大赛评选出了技术质量高、市场投资价值大、发展前景好和带动就业潜力强的20个项目。组委会对获奖项目给予了大力的支持,其中创业项目赛社会组设一等奖1名,奖金50000元;二等奖2名,奖金30000元;三等奖3名,奖金10000元;优胜奖4名,奖金5000元。大学生组设一等奖1名,奖金30000元;二等奖2名,奖金20000元;三等奖3名,奖金10000元;优胜奖4名,奖金3000元。

其中由高港区选送的“边界层气象探测无人机系统”项目和姜堰区选送的“智能型截断阀控制系统”分获大学生组和社会组项目赛第一名。活动期间大学生组创业项目一等奖“边界层气象探测无人机系统”现场展示,获得大家一致好评。

颁奖活动中,江苏尚香食品有限公司董事长孙华靖,泰州市海陵区残疾人创业指导服务中心创始人王钟葆等10名创业者荣获“泰州市十佳创业标兵”。活动还颁发了“最佳引领奖”“最佳人气奖”“最佳励志奖”各1名,公布了10位创业标兵提名名单。创业标兵每名获得奖励20000元;提名标兵每名获得奖励5000元。活动期间“十佳创业标兵”代表江苏尚香食品有限公司孙华靖董事长作了生动的现场展示。

去年市委宣传部的“十行百星”评选活动中,有10名创业者被评为创业之星。同时获评本届大赛“十佳创业标兵”和去年“十行百星”创业之星的靖江蜂业饲料有限公司何卫星现场进行了创业事迹宣讲。创业标兵和创业之星的事迹为现场的创业者们鼓足了奋斗的勇气和力量。 王鑫

第九届徐州大学生创业创意大赛暨青年返乡创业大赛举行

日前,第九届徐州大学生创业创意大赛暨青年返乡创业大赛在徐州工程学院圆满落幕。作为“赢在徐州”系列活动的一项重要赛事,第九届徐州大学生创业创意大赛暨青年返乡创业大赛以“创业成就梦想,回归凝聚力量”为主题,在以往办赛基础上进行了创新和拓展,增加了县市区初赛环节,扩大赛事覆盖面,紧密结合市委市政府工作重点,首次融入了青年返乡创业项目赛。

大赛于2019年3月份启动报名,吸引了380名选手参赛,项目涉及绿色环保、智能设备研发、自媒体平台、艺术设计、食品深加工等多个领域。本次大赛分为创业标兵类、大学生创业项目类、大学生创意项目类、青年返乡创业项目类四个组别。创业标兵重在展示大学生创业的好故事;创业项目重在展示在校大学生创业的好点子;青年返乡创业项目重在展示“返乡”的好效应。经过县区及高校初赛、市级复赛和决赛三轮角逐,最终评选出徐州市创业标兵10名,创业、创意、返乡三个项目组各评选一等奖1名,二等奖2名,三等奖3名。

本次大赛以“优秀项目落地”为导向,深化“以赛代引”机制,在大赛设立22.1万元奖金的基础上,优秀参赛项目还将获得场地、融资、培训等多方面的优先扶持。截至目前,6个项目获评市级和省级优秀项目,每个项目获得奖励资金15万元;11个项目赴清华大学参加创业精英班学习;14个项目已入驻徐州市创业园区孵化;60个返乡创业项目已在徐州市落地发展。

新起点新征程,不忘初心再出发。2020年,徐州将继续深入推进各项创业创新工作,整合创业创新资源,持续优化营商环境,打造创业大赛品牌化,吸引优秀项目落户徐州,激发全社会创新创业活力,为大众创业万众创新持续向更大范围、更高层次和更深度推进,打造推动经济发展和转型升级的强劲引擎。 徐社

【创业先锋】

张雪:创变姑苏新绣郎

传统工艺的新时代匠人,一针一线绣出千年风韵,百色丝线链接大千世界,将苏绣赋予潮流生机,将苏绣融入生活美学。姑苏绣郎,心怀一份热爱与担当,用执着绣出梦想的力量,九年韶华青春时光,飞针走线让苏绣活色生香,斑斓色彩绣出宇宙穹苍,跨界国潮颜值全新担当,千万穿梭铸造品牌力量,创变姑苏新绣郎。

张雪从小在母亲的影响下学习和了解苏绣。在充分了解苏绣行业发展现状与前景的基础上,他于2013年开始了创业,2015年创立了苏州弥惟文化实业有限公司。他说:“刺绣一般都被认为是女性才会从事,男生干这行,总会被人非议,在人们的眼中,男人就该出去干一番大事业,不过在我心里,并不在乎别人怎么想,我有自己的想法。我希望传统的苏绣能够融入现代人们的生活,让人们的生活更加美好。我尝试着用美与设计的角度去诠释苏绣,一心专注于苏绣传统文化传承创新。”

公司至2019年为止已荣获2项发明专利,3项实用新型专利,30余项外观设计专利,

并且拥有300多项美术版权,刺绣作品也多次获得省级、市级金奖,并在国家博物馆、江宁织造府等地展出。公司成员20余人,核心成员均来自于国内高校毕业大学生,先后带动20余位农村女性进入刺绣行业工作,使她们每年有超过4万元的劳动创收。近两年来公司与互联网龙头企业阿里巴巴、腾讯、网易,国际知名品牌耐克等达成长期合作,为他们提供刺绣文化输出与礼品订制服务。目前弥惟产品的创新与市场开拓程度在行业处于领先地位,刺绣手表、苏绣装饰画、苏绣首饰、苏绣衍生品等产品已经成熟,刺绣手表等产品已远销海外,并且被国外的手表博物馆收藏。

张雪希望,未来能开发更多符合现代审美的苏绣作品、衍生品及生活用品,如:台灯、抱枕等。苏绣作为一种工艺复杂、艺术价值极高的民间传统工艺,应该受到更多的重视。他希望



新绣郎张雪

望将苏绣作为一种文化形式传承下去,以研究成果的方式体现其艺术文化价值,使其传承成为一种艺术符号,引领青年人正确的认识苏绣,产生文化认同感,进而产生民族认同感,形成民族自强、民族自信,更可以增加在国际上的文化认同度。今年,张雪在第三届“创响江苏”创业创新大赛决赛中荣获“创响江苏”十大大学生创业标兵和全场唯一的最佳人气奖。 王鑫

【创客群像】

乡村振兴,大学生创业天地宽

日前,第三届“创响江苏”大学生创业大赛颁奖典礼在南京举行。大赛从1030个创业项目中评选出了“十佳大学生优秀创业项目”,从628位大学生中评选出了“十大大学生创业标兵”。蓬勃发展的江苏乡村经济,给大学生创业提供了广阔天地。“十大大学生创业标兵”和提名选手近半来自农村,他们用自己的风采展示,激励更多大学生加入到乡村振兴队伍中来。

“新农人”让她最感自豪

南京大学新闻学硕士、商学院海归留学生、上海陆家嘴金融分析师……你可能很难将这些身份与一位农民联系在一起。“10年前我参加全国大学生‘挑战杯’竞赛时曾郑重承诺,将引领更多农民工返乡创业,成为新型职业农民、新兴产业工人,我想今天我做到了。”顾若君说。

顾若君6年前从加拿大留学回国后,来到从小生活的无锡市惠山区洛社镇,夫妻俩共同创业。“还记得正式返乡的那个暑假,有一天我在猪圈旁一上午都没直起过腰,分拣了100多箱阳山水蜜桃。”两个多月的桃子成熟季,顾若君每天晚上和先生坐着皮卡去上海、南京送货。“后来星诺农庄的赵场长和合作社的老农人居然让我当农庄负责人,说我能吃苦。我永远不会忘记那一刻,那或许是我这辈子最想获得的认可——老农人对新农人的认可。”

2017年,星诺农庄作为省第二大养鸽基

地,扬州大学在此设立了国家重点(培育)学科——动物遗传育种与繁殖博士点产学研基地。与此同时,农庄品牌水蜜桃也深受市场欢迎。顾若君说,“新农人”的身份正带给她越来越多的成就感和自豪感。“中国的现代农业刚刚起步,需要更多有知识有活力的年轻人加入,我参加大赛,就是希望用自己的创业故事带动更多涉农高校大学生回乡。”

海归女硕士回乡当农民

毕业于美国新泽西州立大学的曾嫒,创业前是南通大学的老师。2011年,她的先生去陕西洛川苹果基地考察,发现当地几百人各拿着大小不一铁圈,顶着烈日在一个个苹果上套套,以此判断大小规格。这让她想起留学时曾参观华盛顿一家苹果包装厂,那里从清洗到分选全部自动化,还用上了CCD选果机,根据苹果成熟度确定号色,判断马上出货还是存放。

曾嫒由此感受到国内外农业生产技术的巨大差距,也看到了国内现代农业的商机。“我希望有一天,中国的果蔬也能实现科学种植、精准销售。”深思熟虑后,她毅然辞职回到海门乡下创业,“海归女硕士回乡当农民”一时成为十里八村的大新闻。

引入国外高精尖技术和先进农业模式,曾嫒和先生共同创立“苏洪鲜食”品牌,通过水果种植实现一二三产业融合,先后在海门、南通、启东、如东、南京等地开设30多家直营门店。2012年“苏洪鲜食”电商成立,京东“双11”购物节期间,团队摘得全网销售第一的桂冠。曾

嫒专门设计的分拣流水线,可实现分等分级后自动封箱,还拿到了国家专利。

经过8年奋斗,“苏洪鲜食”已实现年营业额超过5亿元,同时为3000多农户搭建起农副产品销售平台,帮助四川凉山、攀枝花、龙泉驿等地数千农户摆脱贫困。

播音主持人抱定一只羊

播音主持专业毕业、身材清瘦挺拔、说话字正腔圆,舞台上光彩照人的王伟伟已经和羊打了10年交道。她说,自己读大学时国内发生了一起奶粉污染事件,那时就琢磨起商机。做羊奶经销代理后,面对一个完全陌生的领域,王伟伟拿出年轻人敢闯敢拼的劲儿,租仓库、谈业务、找资金,甚至自己送货上门、处理纠纷。大学毕业时,王伟伟已经有了自己的公司、团队和3家专卖店,公司年销售额达百万元。

2012年,王伟伟又拿出全部积蓄,在淮安市洪泽区三河镇赵集村创办了湖羊养殖场,现在它已成为该区最大的湖羊养殖基地。公司围绕“一只羊”,打造以健康有机食品为终端的循环农业产业链,创办洪泽区民创养羊专业合作社,吸引一批养殖大户入驻“养殖小区”,实行“统一管理、统一防疫、分户饲养、统一出售”,降低风险,实现农场与农户“双赢”。目前,王伟伟的淮安市宏伟牧业有限公司存栏湖羊6000余头,带动周边农户增收500多万元。

“乡村振兴给大学生创业提供了广阔舞台,但是大学生要想在农村成功创业,光有吃苦耐劳的精神还不够,需要了解农村、熟悉泥土的芳香。”王伟伟建议,刚毕业大学生不要一到农村就开始创业,“最好在一个行业深耕四五年,逐渐熟悉、积累资金和人脉,以后创业才能少走弯路。” 黄红芳