

加快跻身省级开发区第一方阵

——开发区2018年度总结表彰大会表态发言(摘登)

日前,开发区召开2018年度总结表彰大会,部署2019年重点工作,明确提出真抓实干、奋勇争先,加快跻身省级开发区第一方阵的要求。会上,三水街道、梁徐镇、开发区招商局、中裕科技、振华泵业5家单位表态发言,现将发言摘录如下:

三水街道

2019年,三水街道将进一步统一思想、深化认识,紧扣2019年区交重点工作任务、开发区“6个坚持”“6个目标”,振奋精神、真抓实干,多出谋划改革的“硬招”、针对性强的“实招”、提升发展能力的“新招”,始终做到干在实处、走在前列。

突出“项目为王”,以“三员”式服务,提高发展“质量效益”

做好优质项目“招引员”。在项目招引硬指标要求下,围绕园区产业定位抓招商,压紧压实责任,全力取得招商引资新突破,确保圆满完成年度招引任务;做好工业企业和重大项目“服务专员”。靠前服务、跟踪服务,挂联工业企业和重大项目,对企业反映的困难和问题,第一时间协调解决,并一跟到底,以全天候无条件不打折的“店小二”服务,为项目推进和企业成长保驾护航;做好项目推进“后勤员”。按要求做好区域内的搬迁和项目清障工作,确保在规定时间内做好“交钥匙工程”,为项目建设“开路”。

突出“精致城乡”,以“软硬”两手,抓美化靓化“西部新城”

一手抓有形“硬件”,提升城区道

梁徐镇

2019年,我镇将认真贯彻市、区委全会和开发区工业经济大会精神,进一步调优思路,调整状态,实干担当,履职尽责,以更加优良的作风,更加扎实的举措,更加有力的行动,全面推动梁徐再次崛起,力争全年一般公共预算收入达1.43亿元,增长14.1%,工业开票销售增长52亿元,增长15%以上。

主攻项目建设 拓展发展新空间

发挥大唐热电公司供气、供热特色优势,致力招引一批关联性强,具有一定科技含量、财税贡献大的优质项目。力争完成区交签约亿元以上工业项目任务,实现实际利用外资新突破;落实区“服务专员”制度,坚持推行重点项目党政负责人挂钩,定期召开矛盾问题协调会,做到服务关口前移,问题一线解决。对在建项目和待开工项目,坚持挂图作战、倒逼工期,确保完成区交新开工和竣工项目任务;全力推进土地收储整理工作,并将土地收储列为我镇重点工作考核项目,我镇将联合国土中心所逐村逐点排查图斑,形成“任务书”“计划表”,拿出梁徐搬迁的力度,包保到每个负责人、每个村,确保完成2019年土地整理300亩的任务。另一方面注重“腾笼换鸟”,盘活江村园区、双登老厂区低效利用的厂房,承接高效优质项目,不断提升土地亩均产出。

路节点及对外通道节点形象。继续推进“三沿六区”散坟整治,加强城乡环境一体化长效管理,加大生活垃圾治理力度,健全网格化管理体系,巩固“双城同创”成果,推进城市顽症综合治理常态化;一手抓无形“软件”,推进乡风文明和精神文明大变样。开展乡风文明教育,加强群众思想道德建设,把契合群众需求的文化活动和健康文明的社会风尚引送到群众家门口,让新文化、新观念、新思想入脑入心。

突出“民生为本”,以“需求侧”为出发点,彰显“人性关怀”

坚持以人民群众为出发点和落脚点,始终把群众的痛点、堵点、难点作为街道工作重点。加快推进马厂初中建设,全力配合融创教育小镇建设,优化辖区教育资源;继续推动物业管理重心下移,培育和引导社会组织参与基层治理,强化社区服务功能,打造精品社区;加大农村困难群体危房改造力度,对诸如新建停车场、修缮道路、桥梁、河道整治,墓园扩建等2019年街道民生实事实现挂图作战、倒排工期,确保按时保质完成,让群众有更多看得见、摸得着的获得感。

加快产业发展 打造发展新优势

参考区级相关奖励意见,结合我镇实际在政策引导上下功夫,进一步完善工业经济激励意见,鼓励企业加快设备更新、工艺革新、产品创新,提升企业核心竞争力;依托我镇日益明显的城郊优势,抢抓重点交通工程相继改造完成的机遇,加快4S店、桃园新寓二期、涵容家园推进速度,重点发展特色餐饮、现代物流等现代商贸业;策应通南经济发展区战略布局,推进农业规模化,立足区位优势,发展菜篮子产业,推进农业高效化。依托我镇稻米加工产业基础,加快一、二、三产融合,提升农产品附加值,推进农业产业化。

加强作风建设 营造发展新氛围

把2019年定为规范建设作风改进年,动员全镇上下再燃激情、奋力担当,进一步提振工作状态、增强进取意识;完善机关常态化学习制度,畅通到村任职,交流轮岗等机制,大力推行“一线工作法”,进一步锻炼全镇干部能干事的能力;成立镇督查督办,完善分工协调、督查推进、跟踪问责等相关机制,着重解决不落实、不认真落实和落实不到位等问题。引导全镇上下把心思和精力聚焦到梁徐高质量发展上来,奋力谱写梁徐“二次创业”新篇章,为开发区争先赶超作出新贡献。

开发区招商局

2019年是开发区加快发展、跨越发展、超常规发展的一年,招商局将始终坚持“稳中奋进”的总基调,紧扣“二次创业”的工作要求,力争2019在项目引进、外资利用上有新的突破。具体做好以下几个方面:

思路再转变

力争招商工作有新突破

我们将认真落实开发区经济工作会议以及总结表彰大会精神,切实做到“三个转变”。在招商对象上,向有选择性招商转变;在招商方式上,向专业、定向、定点招商转变;在招商载体上,向提升园区综合承载功能转变。重点关注资金到位率、税收贡献率、亩产投资强度、科技含量和市场竞争能力等方面,明确招商重点,强化招商责任,实现三个重大突破,一是谋求重大项目落户重大突破,二是外资引进重大突破,三是招商工作水平重大突破。

实效再提升

激发经济发展新动能

创新方式方法,把握重点方向,不断提升工作实效。紧扣区级战略产业导向,

围绕新能源、机械制造两大主导产业,瞄准产业龙头企业,强化主动出击,切实招引一批“高端化、高质量、高新化”的大项目、好项目,力争在引进超50亿元项目上取得新突破。

制度再完善 健全优胜劣汰新导向

招商局作为项目洽谈引进、落户协调的职能部门,会秉承“一切服从项目、一切服务项目、一切为了项目”的理念,重点紧盯P型太阳能、军民融合产业化、无锡亚电半导体、广东兴发等项目不放松,随时关注项目进展情况,全面了解推进过程中的问题,及时制定有效措施加以协调解决;同时加强对驻外招商办事处的考核管理,采用定岗定责的形式,从签约、开工、外资等方面进行严格考评,确保任务落实到每个处室,责任落实到每一个人,措施落实到每一个环节,努力跑出新一轮高质量招商引资工作的加速度。

新的一年,招商局将在党工委、管委会的领导下,干在实处、走在前列,以更加昂扬的斗志、更加饱满的激情,更加务实的作风,不折不扣地完成招商引资各项目标任务。

中裕科技

中裕软管科技股份有限公司创立于2000年,历经18年,已经发展成为世界级扁平软管高科企业。公司产品为各种高分子材料扁平复合软管,广泛应用于油气开采、应急救援、工矿、农业、军事等领域,其中油气开采和应急救援是目前公司产品的主要市场。

2019年,我们将围绕中裕五年发展规划(5年20亿,登陆A股),为确保各项指标在2018年基础上再提高20-30%,具体经营规划如下:

稳步开拓国际市场,积极开拓国内市场,将国内市场份额提升至20%以上,达亿

元。目前,订单已经排到2019年6月。资本市场与产品市场同时发展,以产品促资本、以资本助发展。

加大人才引进力度,与各大院所、行业专家进行紧密合作,培养人才梯队,为公司未来发展进行人才储备。加大技术改造力度,提升设备智能与自动化,提高劳动生产效率,由目前人均产值250万元提升10%,并逐步达到人均产值300万元。

继续加大研发投入,着力打造工程中心建设,并为公司未来5—10年进行技术储备,为公司持续健康发展奠定基础。

振华泵业

2019年,我们集团的战略目标是:四个企业完成纳税销售6亿—8亿元,利税2亿—3亿元,技改投入2亿—3亿元,完成新区一期工程项目建设。重点抓好以下几方面的工作:

强化干部员工队伍建设

要建立一支想做事、会做事、做成事,善于学习、勇于创新,充满正能量的干部队伍。要多方举措,招引人才,使更多善于管理的后备人才及专业技术人才进入企业管理和研发队伍,促进企业健康快速发展。

创新研发开拓市场

在新材料领域,继续攻克减振降噪技术难关。在产品减振降噪技术方面处于行业领先地位。继续加大开发非船产品,向节能、环保、石化、核能、粮食加工等领域突围。设立海外公司,运作全球服务网络,把产品推向国际市场。

技术改造提升品质

振华泵业改造铸造、油漆生产线,引进环保、高效、节能的熔炼设备;改油漆为环保的水性漆;增加国际一流的加工中心和设计软件。通过技术改造、工艺优化努力提高产品档次,增强产品的竞争力,提升企业产品形象;振华环保科技、远东双诚风机投入生产设施,满足生产交付要求。同

时进行新区建设,力争年内搬进新区。

开发新品转型升级

与设计院、船东、船厂积极开展脱硫洗涤系统、风机、高效节能电机等产品的研发。尽快完成自主研发的首套脱硫洗涤系统装船,并后续进行批量生产交付。上半年完成实船测试,获批外国相关船级社认证,从而展现公司在脱硫技术、产品建造、系统调试、运营管理等方面的强大实力。

加强内部管控

严格按照上市公司要求实施内部管控体系。目前公司内控管理制度正式颁布,各项管理必须严格执行。加强仓储管理,严格物资、材料消耗、内部物流过程控制,确保成本准确,为振华的可持续发展提供强有力的保障。

力争资本市场求突破

积极实施资本运作,通过各种途径尽一切可能进入资本市场。

机遇与挑战并行,面对船舶行业严峻的市场形势,2019年,振华泵业将积极响应区委区政府“干在实处、走在前列”的号召,坚持走技术创新道路,专注新产品的研发,引导全体员工同心同德、攻坚克难,实现振华的新跨越,为我区经济建设作出更大的贡献!