

“阳光信贷”服务乡村振兴推进会在张甸召开



本报讯(记者 吴秀华)7月19日,我行与张甸镇联合召开了“阳光信贷”服务乡村振兴工作推进会。人民银行姜堰支行行长刘圣进,张甸镇党委书记张承、副镇长张晓晴、许枫,镇全体中层干部、村两委班子成员,我行领导班子成员、全体中层干部参加会议。

会上,我行行长孔令平介绍了“阳光信贷”扩面提质增效3.0工程

启动以来取得的成效,并对我行“阳光信贷”服务乡村振兴工作打算进行了介绍,动员全体村组干部与我行一起为金融支持乡村振兴战略努力。

我行董事长洪其华对“阳光信贷”服务乡村振兴工作作出了三点承诺,承诺将进一步优化服务,提升“三农”贷款获得率;强化创新,提升“三农”贷款覆盖面。同时承

诺全力创造良好的金融生态环境,打造“信用镇、信用村、信用用户、信用企业”。

人民银行姜堰支行行长刘圣进肯定了我行在服务乡村振兴工作上的农村金融主力军地位,要求我行进一步凝心聚力,在构建新型银政、银企、银农关系上形成合力,并不断放大阳光信贷信用工作的推广应用面,为张甸经济的快速发展、高质量发展引入金融活水,提供金融支撑。

张甸镇党委书记张承要求该镇全体镇村干部进一步深化认识、理清思路,充分认识到金融服务乡村振兴战略的重要意义和现实需求。做到有计划、有标准、有考核,不搞一阵风、不搞运动式,久久为功、深入持久地开展各项工作,让金融创新在广大农村发展中发挥更大作用、结出更多硕果。

会上,张甸镇副镇长张晓晴解读了“阳光信贷”建档成果运用考核办法。

我行与张甸镇签订了合作协议。我行客户经理对“金阳光”普惠e贷等支农支小信贷产品进行了宣讲。

科技开发部在省联社会议上作经验交流

本报讯(记者 周钰)近日,我行科技开发部参加了省联社的产品巡讲活动,并作了经验交流。

今年以来,我行科技开发部团队自主研发并上线了包含信贷电子合同系统、绩效考核系统、数据分析平台、员工行为管理系统等多项实用性系统,并在省联社系统平台基础上,开发了抵质押权证集中管理系统、大数据在线分析平台、数字化营销系统等各类业务系统,做到了将产品研发与金融创新工作有机融合,提高了经营管理效能。

城郊支行“收银宝”商户使用量居全行前列

本报讯(记者 石帅)为推动电子银行业务发展,城郊支行以“收银宝”业务为切入点,多措并举开启电子银行发展新局面。

该行由支行长牵头,对年初总行下达的各项工作任务进行细化分解,确保落实到人;其次是加强宣传推广。除通过发放宣传单页进行宣传外,还充分发挥柜员、大堂经理厅堂营销作用,不断扩大电子银行业务覆盖面;三是积极开展外拓营销。充分利用休息日,至菜场、小商铺宣传收银宝业务,并借助亲戚朋友的力量,以存量客户带动新增客户数的增加。

截至7月20日,城郊支行在全员营销实战能力活动中成功营销收银宝1563户,商户使用量居全行前列,有效提高了城郊支行服务用户的粘度与满意度。

马庄支行为村民提供便捷金融服务

本报讯(记者 沈力)马庄支行以发放重残补贴为契机,积极联系村组干部,鼓励广大村民朋友激活社保卡,享受“一人一卡、一卡多用”的一站式便民金融服务。同时,布放STM智能柜员机,让客户自行操作,减少转账、缴费等业务的等待时间。在办理业务的过程中,该支行人员还通过发放宣传单、村组广播等形式进行金融安全知识宣传,让客户远离非法集资危害。

梁徐支行三措并举开展综合营销

本报讯(记者 沈锋)“OBU设备免费送,通行费8.075折”,这是近日我行员工朋友圈出现的高频词。梁徐支行员工更是以ETC营销活动为契机,群策群力,开展综合营销,有效促进了各项业务的稳步推进。

一是坚持“和客户多聊两句”的原则,向客户介绍我行储蓄和理财产品,帮助客户实现灵活理财需要。二是坚持“一听二问三分析”的工作方法,向有资金需求的客户介绍我行“金阳光”普惠e贷等支农直销信贷产品。多听是进一步了解客户的经营状况。多问是了解其是否有潜在的信贷需求。综合分析是根据客户的偏好,进行信贷产品推荐。三是坚持做好售后服务工作,满足客户多方位、多样化的金融服务需求。

我行开通贷记卡实时发卡功能

本报讯(记者 陈蕊莉)7月上旬我行成功开通贷记卡实时发卡功能,这意味着贷记卡卡号实时产生,为客户办理贷记卡相关业务节约等待时间。

近期,我行出台了ETC业务享受高速通行费8.075折的优惠,这吸引了大量客户。短短一个月,申请贷记卡的客户近7000

人。由于工作量加大,造成部门客户等卡时间较长。针对该情况,电子银行部积极应对,与省联社多次沟通协调,开通贷记卡实时发卡功能。即各项审批流程完成后即可产生卡号,客户可至我行一站式网点安装ETC。同时,客户还可以实时办理大额分期业务,缩短汽车分期、装修分期放款时间。

里华支行下沉到村办理社保卡激活业务

本报讯(记者 汤亚敏)近日,因农田补贴、养老金等将移至社保卡发放,不少市民尤其农民朋友需要激活社保卡。考虑到部分老人行动不便,无法亲自至柜面激活,里华支行开展了移动终端上门激活服务。

今年5月至今,该支行每周均派出员工下沉到村,帮助农民现场激活社保卡,平均每

天激活100多笔。“农商行服务越来越贴心了,足不出户就能激活社保卡,这为我们省了不少事。”许多老人竖起拇指称赞。

该支行还针对性向村民推荐我行电子银行产品,让老百姓感受现代金融的便利,在群众心中树立了良好的农商行形象。

大泗支行走进小微企业集中办理ETC业务

本报讯(记者 仇青青)近日,大泗支行主动出击,走进小微企业为员工统一办理贷记卡,并加班加点将贷记卡信息录入系统,确保客户尽早收到自己的贷记卡。同时,主动加强与客户的联系,预约时间,上门为其集中办理ETC业务,得到了客户的好评。6月份以来,该支行已办理贷记卡192张,成功安装ETC59个。

“35万元‘良田贷’解了我燃眉之急”

本报记者 卫俊

“前两天还在为缴纳土地承包款惆怅,这两天姜堰农商行35万元‘良田贷’资金到账了,心里的大石头也落地了。多亏了姜堰农商行桥头支行!”日前,桥头镇沐阳种植家庭农场农场主王昌浩看着自己农场内绿油油的水稻喜不自禁。

原来,王昌浩承包的沐阳种

植家庭农场每年这个时候都要一次性上缴承包款,需要近100万元。由于前期投入较大,尚有一部分资金缺口。桥头支行客户经理了解情况后,及时以土地承包经营权证作为抵押,为他办理了“金阳光”良田贷,缓了其燃眉之急。

其实,王昌浩之所以能够及时获得资金资助,得益于桥头支

行的提前服务。该支行通过走访,提前为桥头镇各家庭农场主进行了预授信,并为其开通了手机银行、网上银行等电子银行产品。截至7月中旬,该支行已累计发放农村土地承包经营权抵押贷款30户720余万元,为桥头镇广大农场主提供了有力金融支持。

新闻故事