

# 这条专业赛道,要做好艰苦长跑准备

## 交大应届博士生创业2年期待新一轮投资

大学生创客对你说

■ 劳动报首席记者 罗菁

**编者按:** 毕业了,当老板!不过,想归想,真正走上这条路的应届生,毕竟不多。

来自国家统计局上海调查总队的最新调查显示,尽管四成上海大学生有创业想法,但仅4.4%选择毕业后立即创业。资金、家庭压力、市场竞争……这些都成为阻碍应届生创业的因素。

坚守自我梦想,走在创业路上,不容易。本报记者从闵行区南科创实训基地内挑选了三名高校创客,他们学历不同、选择的创业路径不同,目前也尚不能用成功去定义,可是其创业故事会给后来者以启迪,帮助新生创业者认清自我,少走弯路。



### 【创客档案】

**人物:** 联鲸电子科技创始人 蒋文凯  
**学历:** 交大2020年应届博士  
**公司方向:** 工业物联网控制系统技术开发  
**创业历程:** 首次  
**初始投资:** 3个合伙人共计30万元  
**目前状况:** 去年盈亏达到平衡是否融资:100万元

“交大博士创业,融资应该没问题吧?”

“应该很容易?可是我现在也就弄到了100万元。”

在蒋文凯看来,这并不代表着联鲸电子科技的实力不济。相反,在目前沪上工业互联网的圈内,联鲸可谓小有名气,8个人所在创业团队,去年的销售业绩达到260万元,已经实现盈亏平衡,“只不过,作为创业者,有时别把一切想得太过美好而已。”

### 30万元踏进创业之门

2018年时,蒋文凯和两个博士同学一起,创办了联鲸,当时3个人加在一起的投资,只有30万元。

“钱不多,但对于技术创业来说,无需太多投资,当时确实足够了。”蒋文凯告诉记者,他们团队当时的目标,就是致力于小微工业设备的信息化、联网化和智能化改造,尤其是针对以生化仪器、计量检测仪器为主的实验室科学仪器的整体改造。

3年前,跟着导师的实习过程中,蒋文凯敏锐地察觉到了目前中小微制造业的“痛点”——企业工业互联需求强,但开发能力弱。“这给了我们信心。”蒋文凯表示,通过自己的技术研发,联鲸的替代产品成本不到100元,这相当于国产同类一半的价格。

“这是一根‘专业赛道’。”蒋文凯如此形容道,能够在工业互联领域有所作为的企业并不多,且大多数是四五十岁的“老兵”,“我们虽然没有太多经验,但胜在年轻,技术更新能力更强。”

### 创业路上“坑”也不少

当时,蒋文凯和创始人曾乐观地认为,凭借自己的实力,“几轮融资几个千万没问题”。

理想是美好的,现实是残酷的。到目前为止,尽管联鲸去年销售业绩达到260万元,已经实现盈亏平衡,但其也只获得了一轮百万级的融资。

“别想一夜暴富,要做好长期艰苦奋斗的准备。”蒋文凯打趣道。他坦承,就目前而言,几轮融资上千万元的案例并非没有,但已少之又少,“投资方开始变得越来越谨慎。”

在蒋文凯看来,创业路上的“坑”也不少,有些你或许能跳过,但有些你就只有跳下去才会知晓。

例如,曾有客户为联鲸介绍了一个销售渠道,蒋文凯为此做足了准备,口若悬河谈了半天,结果换回了两个冷冰冰的字“不要”。这让蒋文凯郁闷了好久。

### 压力总会伴随自己左右

“有没有压力?随时都有。”蒋文凯表示,无论是经济压力、财务压力、人员矛盾、客户要求……所有这些,总会时不时地困扰着他 and 伙伴们。

蒋文凯认为,作为一名创业者,必须要有抗压的良好心态,当然也不能“硬抗”。

“可能和许多初创企业不同,我们每个创始人都拿工资。”蒋文凯告诉记者,为此大家还专门开了个会研究“到底拿不拿钱。”

“最后决定,必须拿,这对各自家庭也是一个交代。”蒋文凯笑着说,“万一公司遇到危机了,大不了再挣回来嘛。”

#### 【蒋文凯的创客指南】

1、尽量基于原有的专业和经历去创业,试错不要紧,跨界成功可能性不大。

2、忠于初心,不要让内心有孤单感,磨炼是成熟必备的过程。

3、创业不容易,但也没那么难。

4、不要盲目追逐所谓的“风口”,坚持走自己的路。

## 如何成为“offer收割机”

### 来看看华理工这位毕业生的经验和技巧

**本报讯** (劳动报记者 郭娜) 韩磊是华东理工大学材料科学与工程学院2020届硕士毕业生,同学们都叫他“offer收割机”,收获了壳牌、陶氏、欧莱雅、GE、京东、华为、宝洁等知名企业的录用通知。“逢面就过”的他有哪些技巧和经验?

### 找不到工作有可能是准备不足

韩磊是一位非常优秀的同学,在校期间曾经担任华东理工大学研究生会副主席、材料学院研究生会主席,并在壳牌、雅培、爱马仕、斯凯孚等企业实习过,并荣获了上海市优秀毕业生、校优秀毕业生等荣誉。

是不是因为履历过硬才获得这么多offer(录用通知)?韩磊说并不是。“我参加了二十几场面试,全部都顺利通过了。我最切身的求职感悟就是offer并不是选择最优秀的人,但会降临到用心准备的人身上。”

韩磊用自己的经验提醒找工作的同学们,他说求职的成功率比他想象中低很多,“众多名企的求职通过率大约在几百到几千分之一。而且,很多求职者都是清北复交和名校海归学生。”“不要因为一两次失败就给自己泼冷水,一般投出去二三十家,有面试机会的大约是四五家,最后录用你的公司,可能只有一两家甚至一家都没有。这是非常正常的,千万不要自我怀疑。”

### 网申、测评别忽视 都有技巧

韩磊讲述了他的一些经验和技巧。“网申之前,我建议做一个Excel表格进行求职进程的项目管理——按行业分类,统计好自己想要报哪些公司,投该公司的什么岗位,岗位要求是什么,目前

进展到哪一步等。”“如果是海投,务必做好分类,知道哪些领域要投哪些公司。”

好多校园招聘都有测评环节,有哪些技巧?韩磊说,测评主要分基础逻辑题和岗位相关题两部分。对于基础逻辑题,比如数字规律、图形规律、资料阅读等,可以参考行政职业能力测试,通过大量刷题锻炼逻辑思维能力。“有很多公司的题目网上能找到题库,或者根据岗位相关的题目,多找些资料进行了解。”

### 简历要优化匹配 别“一网打尽”

对于很多同学一份简历应对所有公司的做法,韩磊并不赞成。他说简历要优化和匹配。匹配什么?如何匹配?“简历中重要的是行业经验和岗位经验。”韩磊说,岗位相关经历是简历的绝对核心,也是用人单位选人的主要参考依据。他告诉记者,他曾听一位人事主管说过:“选简历,我宁要工作经验少但与应聘岗位匹配度高的,也不选经历一堆但毫无重点的。”

写简历还要注意哪些事项?韩磊提供了他的经验。写清手机号、邮箱,阳光活力的证件照放在右上角;模板一定要商务通用,切忌花里胡哨;写清求职意向或目标岗位;将实习经历、校园实践和项目经历分门别类地梳理撰写,第一部分建议按相关程度和含金量写清与应聘岗位相关的实习经历;多用动词和量词,体现工作成果,能体现自身优势的内容加粗显示;根据不同的岗位要求准备不同的简历内容。

### 群面如何突围 别盲目选“领导者”角色

面试一般从群面开始,却

让不少求职者最为头疼。“我觉得群面主要考察求职者是否适合所应聘的岗位,思维方式是否符合岗位要求。群面的角色设定一般有领导者、计时者、汇报者、隐形领导者、记录者以及平民。”

“领导者这个角色要么赢得漂亮,要么死得难看。如果你有足够的自信与较强的逻辑思维能力,可以尝试,但不建议。很多公司不是想选气场最强的人,而是想要既能把活干好也能好好沟通的员工。”韩磊说,计时者这个角色,是要懂得规划整体的讨论流程,知道哪个地方需要安排多少时间才算合理。“提醒别人时间到了,也是个技术活,有时候要唱黑脸,过于频繁提醒又会打断整体思路及讨论进程。”

讨论完毕之后,要有一个人出来作汇报,这就是汇报者。“汇报者约有2-5分钟时间汇报小组讨论的结果。这就需要梳理总结好整个讨论过程的框架与内容。这个角色容易给考官留下深刻的印象,包括梳理信息能力、逻辑思维能力及表达能力。”

### 单面想胜出 自信更重要

“公司招聘员工,只有一个标准,那就是你能不能为它创造价值。”从群面中杀出重围,终于到了单面这一关。被面试官问到了不会的问题怎么办?“如果回答我不知道,但我以后一定会好好学,这样是不行的。”韩磊说,应该想尽一切办法告诉面试官,我有相关实习、科研经历或者学生工作,具备了这个岗位所需要的相关能力。

经历了求职季,韩磊感叹说:“求职与高考、考研一样,缺的不是参加的人,而是真正用心准备的人。有的放矢地好好准备远比盲目参加应聘要更有价值得多!”

广告

**盛新园**

瀛新园座落在美丽富饶的崇明岛中央,公交(南堡支线)直达墓园门口。园区环境优美,小桥流水,四季常绿,融自然景观和人文景观于一体。

市区总部地址: 成山路451号 总部电话: 021-68708192  
 场中路办事处: 场中路2842号 电话: 021-66207226  
 杨浦区办事处: 延吉东路127号 电话: 021-65102282  
 公司地址: 上海市崇明区新河镇草港公路3188号  
 联系电话: 021-59376000 021-59376333  
 免费咨询电话: 4008206827 网址: www.shyxy.com

园区葬式多样化  
特推出景观葬  
**43800元**