

# 陆家嘴金融城绿色金融平台揭牌

## 集聚绿色金融资源 提升绿色金融领域话语权

■本报记者 张淑贤 浦东报道

主题为“绿色发展、激发动能、产融结合”的2017陆家嘴绿色金融论坛近日举行。在此次论坛上，陆家嘴金融城理事会绿色金融专业委员会和陆家嘴绿色金融发展中心正式揭牌。未来，陆家嘴将以这两大绿色金融平台为基础，搭建区域性绿色金融国际合作机制，进一步提升陆家嘴金融城在全球绿色金融领域的话语权。

### 绿色金融多个领域 在沪已先行先试

随着我国经济步入新常态，调整经济结构，改变增长方式，实现绿色低碳可持续发展，已成为日益紧迫的发展战略和目标。国家“十三五”规划纲要中明确指出，要建立绿色金融体系，发展绿色信贷、绿色债券，设立绿色发展基金。

“目前，上海已把绿色发展看作是经济结构调整转型发展的一个重要抓手，并将发展绿色金融写入了即将发布的上海金融‘十三五’规划，大力支持绿色信贷、绿色证券、碳金融以及绿色保险等。”上海市金融办副主任李军在论坛上表示，上海集聚了多家金融要素市场，这些平台可结合上海自贸区建设，为绿色金融产品的发行交易提供广阔舞台。

事实上，上海已开始搭建绿色金融体系，并在绿色信贷发放、绿色金融债券发行以及低碳金融交易等领域开了全国之先河。

去年7月，金砖国家新开发银行在中



陆家嘴将以两大绿色金融平台为基础，进一步提升金融城在全球绿色金融领域的话语权。

□陆家嘴金融网/供图

国银行间债券市场发行了30亿元的人民币绿色金融债券，这是多边开发银行首次获准在中国银行间债券市场发行人民币绿色金融债券；上海证券交易所去年3月开启了绿色债券试点，截至去年年底，一共完成了14只绿色公司债券以及13只资产证券化产品发行，减排二氧化碳1.06亿吨，相当于拯救了6亿棵树木。目前，上海证券交易所

所正筹备绿色公司债券板块，扩大绿色公司债券的影响力。

“发展绿色金融是一项系统性的工程，目前仍处于起步阶段，下一步市金融办将加强与国家金融管理部门、金融市场、金融机构的联系与协调，推动绿色金融产品的发行，同时引导市场主体积极参与，培养绿色金融的投资者队伍，培育第三方认证机

构等，合力推进上海绿色金融的发展。”李军表示。

陆家嘴管理局副局长刘志英在此次论坛上表示，作为上海国际金融中心建设的主体承载区，陆家嘴金融城一直积极在金融的前端领域进行探索和创新，包括在绿色金融方面，尝试形成陆家嘴标准或陆家嘴公约，“成立两大绿色金融平台，希望搭

建多元化、跨领域的对接平台，让陆家嘴金融城成为绿色金融的资源集聚地。”

### 上海应打造 金融中心的“绿色品牌”

2017陆家嘴绿色金融论坛还发布了《上海发展绿色金融的路径研究报告》(简称《报告》)，对上海发展绿色金融的条件、需求、推进路径以及相关政策给出建议。

《报告》建议，上海应加强政府在促进绿色金融市场发展的统筹和引导作用，打造上海金融中心的“绿色品牌”，积极推动上海绿色金融市场发展，力争使上海成为全球绿色金融市场的重要枢纽。

《报告》课题的参与者之一——复旦大学能源经济与战略研究中心主任吴力波表示，绿色投资的期限较长，风险较高，民间资本进入的意愿相对较低，应进一步推进与政府合作的绿色产业基金，撬动社会资本。同时，建议与担保公司，或者是项目主体建立一些有限合伙企业，负责绿色项目的融资建设和运营；对于绿色资产的流动性不足，可通过资产证券化等方式为项目提高增值和流动性的空间。另外要加强绿色指数的开发和运用，最后进一步优化绿色债券的基金。

《报告》进一步建议，应增强我国碳金融市场国际化程度，引入境外投资者，“支持在上海自贸区开设外汇账户，吸引境外投资机构参与上海碳交易市场，在条件成熟的时候，可尝试开放在自贸区专设的碳金融交易平台，逐步开展跨境碳交易业务，为未来全球碳金融的融合探路。”

## 泰康在线 推“健康”车险

■本报记者 陈洁 浦东报道

日前，泰康在线正式发布首款“互联网健康车险产品”——泰康车险，这款产品围绕“人健康、车健康、行健康”，提供三位一体的车险解决方案。这也是去年年底保监会批复同意泰康在线经营商业车险资质后，泰康在线推出的首款互联网车险产品。

据了解，区别于传统车险及现有的互联网车险模式，泰康车险定位于“首款互联网健康车险”，力求通过“人健康、车健康、行健康”三位一体的服务模式，成为客户的贴心健康管家。其中人健康指购买泰康车险，即为驾驶人提供特有的健康调查问卷和健康评分，提示驾驶人健康风险，针对驾驶人健康提供专项体检服务。

车健康指为客户建立车辆保养年限，提供车辆检测和安全评分，提示客户养护爱车。打造诚信理赔服务网络，承诺事故车辆维修使用正品配件。同时，为车险客户提供全年全国范围内无限次拖车服务。

行健康指泰康车险应用UBI创新技术，为客户提供驾驶行为测评，提示客户不良驾驶行为，鼓励驾驶人养成良好的驾驶习惯。

泰康在线总裁兼CEO王道南表示，20年来，泰康一直围绕“一张保单保全家”经营，之前泰康这个概念主要聚焦在人身保障，现在加入了泰康在线的家财险、车险等产品，开启了泰康的全保险时代，而且是用互联网的方式，使得“一张保单保全家”的内涵全面扩展到与人们生活相关的方方面面，实现了真正意义上的“一张保单保全家”。

据保监会的最新数据统计，仅2016年，我国车险业务原保险保费收入6834.55亿元，同比增长10.25%，未来增长潜力巨大。同时，随着人们经济生活的复杂程度加深及保障需求的日益提高，现有的车险产品，却仍以“理赔”服务为主，互联网车险的发展亟需开启全新的模式探索。

## 银联与万达开启金融商业合作新模式 联手助力实体商业转型升级

■本报记者 张淑贤 浦东报道

近日，中国银联与万达集团举行战略合作启动仪式，未来两家公司将联手打造消费场景全渠道“实体云服务”，助力实体商业转型升级，为消费者带来覆盖各类生活场景的消费新体验。

### 探索商业与支付融合新业态

中国银联和万达集团于2016年上半年签署了战略合作协议。经过一段时间技术研发、方案策划等各项准备工作，现已进入全面业务合作的实施阶段。

根据双方合作内容，中国银联与万达集团将共享各类场景资源，在万达拥有优势资源的众多商业中心、百货商场、超市、院线、酒店、主题乐园、医院等服务领域，通过合力建设持卡人会员服务体系、加载“云闪付”等各类创新应用，深度融合银联和万达在各场景的综合服务，为消费者提供优惠精准推送、积分互通互兑和场景金融支持等全新消费体验，

并实现各类支付创新技术的“实体+互联网”应用。

双方达成战略合作后，万达集团及其合作商户还将陆续全面受理银联云闪付。中国银联与万达集团也将共同拓展客户服务渠道，开展联合营销，并探索在双方业务共同覆盖的海外地区为消费者提供增值服务。

中国银联董事长葛华勇表示，中国银联致力成为具有全球影响力的开放式平台型综合支付服务商，始终坚持开放合作，通过持续提升支付效率，改进持卡人体验，为合作伙伴创造更大价值。此次与万达集团战略合作，将共同探索商业与支付融合的全新业态，助力消费升级与实体经济转型发展。

万达集团董事长王健林表示，万达与银联强强联合，充分发挥双方在品牌、场景资源、海量客群、金融科技等方面的优势，打造线上线下高度融合的商业消费新生态，开创了金融商业合作的全新模式，助推实体经济转型升级，为“实体商业+互联网”树立新标杆。

### 银联创投参股万达网络科技

作为此次战略合作的一部分，中国银联子公司银联创投参股投资万达网络科技，这也是万达网络科技集团自去年10月成立后首次引入外部资金。去年10月，万达网络科技从万达金融集团独立分拆出来，专注线上线下融合，打造新一代物联网模式，旗下包括飞凡网络、快钱支付公司、征信公司、网络数据中心、海鼎公司、网络信贷公司等。

数据显示，万达网络科技集团去年收入41.9亿元。其中，万达网络科技集团旗下的飞凡网络，力争2018年实现整体盈利，2020年利润过百亿，实现飞凡的整体上市。

基于万达网络科技平台，中国银联和万达集团未来将在全球最大规模的商业服务场景，合作应用各类前沿技术共同推进交易与服务场景智能化，通过全生态的“实体云服务”，联合推进支付创新和大数据应用，并共同实施风险防范。

## 上海加速向全球互联网金融中心迈进

■本报记者 张淑贤 浦东报道

上海市互联网金融行业协会副秘书长孟添3月4日在浦东表示，互联网金融行业在上海发展面临四大独特机遇，在多重优势支撑下，上海目前正加速向全球互联网金融中心迈进。

孟添是在网贷天下主办的“新金融新活力”公益城市行(上海站)暨2017互联网金融发展与机遇活动上作出这一表述的。在他看来，在上海发展互联网金融具有的四大独特机遇分别为：上海国际金融中心建设的国家战略使得很多互联网金融创新可在上海先行先试；上海自贸区建设的不断推进，提高了金融资源配置效率，特别是跨境融资与跨境支付的许多探索，为互联网金融未来业务空间打下了基础；上海具有全球影响力的科创中心建设，大量科创企业需要发展，拓展了互联网金融发展的市场空间与服务领域；上海国际金融中心为互联网金融的发展提供

了必要的市场和人才基础，互联网金融人才并不需要从高校培养，而是传统金融行业人才的转型，这方面上海具有特别大的优势。

目前，上海已基本涵盖了互联网金融行业的全业态，部分领域引领发展，比如第三方支付方面，上海已集聚了支付宝、银联、汇付天下和快钱等龙头企业。值得一提的是，全球排名前十的互联网金融公司有五家来自中国，其中四家在上海有业务，蚂蚁金服旗下的支付宝已迁至上海，陆金所和众安在线总部即在上海，京东金融也有部分业务在上海。

“互联网+产业链金融，鉴于该模式更符合服务实体经济特征，预计将是互联网金融行业未来发展的一大方向。”孟添预计，随着创新技术的发展应用，未来互联网金融行业智能化、技术化的趋势更加明显，虚拟现实、生物识别、大数据风控、区块链和人工智能等技术对行业的影响会非常大。”

至于监管方面，孟添指出，互联网金融小规模、跨市场、跨行业的特点，与原来的金融监管模式不太匹配，“目前监管也在转型，主要通过技术监管和穿透式监管，来规范互联网金融行业的发展。”

尽管过去几年付出了不菲代价，但互联网金融行业也已达共识，比如互联网金融本质是金融，且是传统金融有益补充，要为实体经济服务；渠道创新已不再是核心，核心优势是场景化的大数据。

“互联网金融行业虽然目前处于被批评的低谷，这是一个周期，但整个行业未来发展空间还是非常大的。”孟添指出，出现的一些信号包括：资本前几年主要看流量，目前更理性，资本注重平台的资产和风控；机构投资者出现，在国外，如Prosper, Lending Club的投资者中的机构投资者占比达到60%至70%，中国的网贷平台投资者依然是散户主导，但目前也开始出现了机构投资者，比如拍拍贷、点融等，“行业整治净化后，将迎来健康的成长空间。”

## 浦发手机银行 推两项安全认证

■本报记者 张淑贤 浦东报道

浦发银行近日宣布，该行手机银行在业内首创推出“云语音”和手机SIM盾两项数字化安全认证工具，进一步提高了用户的手机银行交易安全性和便捷性，利用数字化技术构建了移动金融安全管理新模式。

据了解，这两项新技术是浦发银行与中国移动基于先进金融与通信技术的又一次合作创新成果。其中，“云语音”是在用户交易过程中，通过语音电话的方式确认当前交易的本人身份真实性。传统的动态交易密码可能发生短信被病毒、木马劫持等风险，浦发“云语音”服务则根据用户交易场景、交易安全等级等条件自动触发，通过IVR(互动式语音应答)电话自动外呼的方式与用户实时确认动态校验要素，并应用了防转接技术，确保接听者为用户本人手机。

手机SIM盾则是采用硬加密技术，将安全认证数据植入到用户手机NFC-SIM卡中，用户进行手机银行交易时，通过植入手机SIM卡中的安全密码进行验证。它的优点在于，一方面手机SIM盾的安全等级更可靠，另一方面，由于手机SIM卡和手机的一体性，用户使用也更加便捷。

随着数字化安全工具的创新和应用，浦发手机银行将支持用户根据风险偏好及实际需要选择更高的单日转账支付限额，满足更广泛的现金管理需求，有效助力移动端成为业务经营的主渠道。

## 告知书

由于特殊原因，现位于浦东新区惠南镇跃进路18号的上海依萨保洁服务干洗店将于2017年7月31日停止营业，请各位客户务必在此日期之前消费完洗涤充值卡内余额，过期作废，概不退款；2017年1月购买的洗涤充值卡可退款，具体联系人：陈英，电话：58012005。望客户们相互转告，如给您带来不便，在此深表歉意。谢谢！

上海依萨保洁服务有限公司