

张江2019年度十大关键词发布

科学城新一轮数字信息产业变革蓄势待发

■本报记者 杨珍莹

1月16日,“创新引力 加速未来”张江集团数字信息产业客户答谢会在张江人工智能岛举办。现场,张江2019年度十大关键词正式发布,这十大关键词包括“张江人工智能岛”“张江细胞产业园”“原创新药”等。这些关键词的背后,凸显的是一个拥抱变化、加速融合、加速发展的张江。

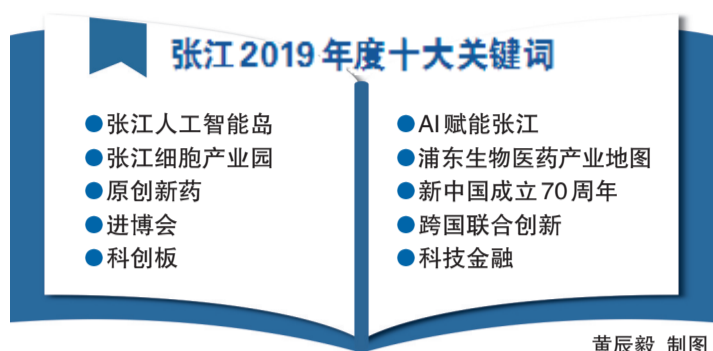
张江集团党委书记、董事长袁涛表示:“2020年,张江会继续致力于创造出更多影响世界的‘张江关键词’,也期盼越来越多的创新创业梦早日在张江实现。”

记者从会上了解到,一批最前沿的数字科技产品已在张江陆续诞生,数字信息产业新一轮创新变革蓄势待发。

AR景区、AI问诊 赋能智能生活再升级

如今,智能家电、机器人、智能穿戴等各种硬核科技产品不断涌现在生活中,赋予智能生活更多的可能。张江,无疑是孕育“硬核科技”的沃土。

活动现场,百度地图、阅文集



黄辰毅 制图

团、微软 AI&IoT 实验室、云从科技等数字产业头部企业分别展示了其最新技术产品。

百度地图AR产品负责人、高级产品设计师冯程炜具体介绍了国内首个“AR智能导航”景区项目,该项目如今已落地泰山,由百度地图与泰山景区共同合作完成。“只要打开百度地图App的相机入口,扫描各个景点,都会出现AR实景注释内容;虚拟导游小度同步开启语音讲解,引导游客点击了解景点的历史文化背景。”

位于张江的百度上海研发中心是百度最重要的技术研发机构之一,据冯程炜透露,未来AR景区全流程交互解决方案将涵盖出行前、中、后,AR技术应用到地图上,必将带来全新的AR信息生产方式。

在德国、英国等医疗资源和科技发达地区,AI技术和大数据应用正快速发展。Ada则是目前世界排名领先的人工智能辅助诊疗系统。去年,Ada已与上海品智医疗技术有限公司共同成立了爱达品智,其推出的“上海爱达品智健康全科辅助诊疗项目”,是张江集团重点引进项目,已正式签约落户张江人工智能岛。记者从活动现场了解到,今年上半年,爱达健康App即将发布上线,提供AI问诊等服务。

生力军、先锋队前赴后继 张江创新迈入加速度

当天,由张江集团联手今日头条共同打造的“张江头条指数报告”

也同时发布,从从业人员、创新创业企业两大维度分享了张江“不为人知”的科技圈真相。

报告指出,2019年张江重点企业数从2018年362家,上升为380家,意味着潜力企业数量逐年上升。此外,00后程序员成为了张江新的生力军,人工智能等先锋企业则显示出了强大的创新力。

在当天的活动上,微软 AI&IoT 实验室带来了其孵化的仿真机器人“初心”,会对话、会唱歌、眼睛有时还俏皮地眯一下。

在机器人界,仿真机器人复杂程度最高,集机、电、材料、计算机、传感器、控制技术为一体,是一个国家高科技实力和发展水平的重要标志,也是诸多高科技企业不惜投入巨资进行开发研究的产品。微软 AI&IoT 实验室EX机器人 CEO 李博阳表示,未来将利用微软 AI 技术服务,进一步扎根张江,为企业赋能。

随着一批批一流企业、平台在张江落地生根,加速推动了张江数字信息产业的转型升级。张江集团副总经理鲍纯谦对此表示:“未来,张江集团将在机器人谷、金融数据港上发力,同时加速数字信息产业的集聚,以激发出更大的数字产业能级。”

利勃海尔项目落地外高桥 建成后年产值可达20亿元

本报讯(记者 杨珍莹)日前,利勃海尔(中国)有限公司中国区总部项目奠基仪式在外高桥举行,外高桥保税区域将再添总部基地。

利勃海尔中国区总部项目选址于外高桥保税区南块西区,总投资近3亿元,占地面积1.74万平方米,总建筑面积超2万平方米,建筑结构为地上5层、地下1层,项目功能涵盖总部办公、研发测试、技术支持、售后服务、备件备件等,能够为机械装备的研发、测试、维修等提供整体解决方案,预计将于2021年交付,建成后年产值可达20亿元。

外高桥集团股份下属新发展公司有关负责人表示,以利勃海尔中国区总部项目建设为契机,公司将坚持全球化发展战略,用好国内国际两种资源、两个市场,为区内企业生产经营和项目建设提供全方位、更优质的服务,努力打造国际一流营商环境,助力园区企业实现高质量发展。

利勃海尔是全球领先的机械制造商,技术产品涵盖建筑机械、精密机床、航空运输等领域,作为国内商飞产业的重要配套商,利勃海尔致力于为国内飞机制造公司提供全球领先的工业支持和产品服务,助推中国大飞机产业高质量发展,成为“中国制造2025”发展进程的重要支持者和参与者。

据悉,基于外高桥保税区的政策和制度优势,利勃海尔将进一步丰富业务内涵,集成从贸易到资金管理、研发测试到技术支持、办公到培训、维修等复合业务的综合职能,更好拓展国内外市场,为保税区域总部经济和实体经济发展注入强劲动能。

C2M成电商平台新战场

张江企业发布 去溢价“白盒子”技术

本报讯(记者 杨珍莹)通过从消费端需求反推产品设计、物料备货、产能投放和产品流通等环节,让制造者更加精准地对话消费者的C2M(用户直连制造)模式,正成为电商平台新战场,苏宁易购、阿里等纷纷发布了C2M最新布局。

1月18日,张江企业——合发全球在浦东发布了其“新零售商家赋能系统”,包括了升级版的刷脸支付、自主研发的“白盒子”技术等。借助这一系统,合发全球打造的电商平台,可通过精选和做减法,筛选出适合消费者的原产地产品。同时,帮助创业者、实体商家打通互联网的销售通路。

“价格”是电商产业最敏感的变量。记者了解到,“白盒子”是合发全球去溢价的代表性作品。“白盒子”产品对标大牌的优质商品,可协助平台去除中间环节,寻找最佳的性价比产品。“我们采用的是极简的包装,并从原产地直接采购,把中间所有利润都让给消费者。”合发全球电商事业部总经理吴丽丽表示。

据悉,在“白盒子”产品选择上,合发全球强调将优先选择贫困地区的优势产品和企业进行合作,并提出了“精准扶贫”计划,倡导互联网+产业+精准扶贫+创业的理念;同时,通过与贫困地区的合作,进一步带动当地的原料生产、加工、运输等效率提升,提升就业和职业教育等,加快精准扶贫。

金桥集团在临港综合区打造“未来之城”

本报讯(记者 王延)日前,上海金桥(集团)有限公司、上海港城开发(集团)有限公司与融创房地产集团有限公司在临港新片区签署三方战略合作协议,探索临港综合区“未来之城”城市综合体、产业园区建设、文旅项目等定位及方案,助力临港新片区现代化新城的开发建设。

三方将依托各自资源优势,组建合作平台,重点围绕临港综合区“未来之城”项目,推动产城融合新模式,共同打造高品质标杆项目,积极响应临港新片区的发展战略。三方计划以1.2平方公里“未来之城示范区”为建设目标,以未来产业及生活的实际需求为导向,在基础设施建设及区域运营管理中融合5G天地通信无缝融合、AI、大数据及物联网等技术,打造无人驾驶、智慧交通、智慧停车等新一代未来生产生活社区。

据悉,金桥集团2012年控股设立上海金桥临港综合区投资开发有限公司,首期注册资本15亿元,负责临港综合区42平方公里区域土地开发、基础设施、招商引资、产业规划、功能配套的一体化开发运营,



金桥集团临港项目效果图。 □金桥集团 供图

其中6.78平方公里先期启动开发。目前,临港综合区先后完成区域规划、土地动迁、基础设施建设、大项目招商引资等工作。截至2019

年12月,金桥临港综合区累计完成固定资产投资额113亿元。园区已形成电子信息大数据、机器人研发制造、卫星技术及航空航天装备产

业、IC智能装备四大主导产业,落户龙头企业包括中移动、新松机器人、微小卫星中心和凯世通等。

信用浦东
http://www.pudong.gov.cn/credit/



进行时

用大数据帮助企业实现信用融资

信用体系建设为中小企业融资难“做减法”

两手空空走进银行也能获批贷款,只要企业有足够好的信用记录,这便是高科技园区希望创造的“信用模式”。作为一家拿到央行企业征信牌照的征信管理企业,上海斯睿德信息技术有限公司为张江高科技园区构建了一个“数据库”“一套评价体系”“多个应用领域”为基本框架的园区信用体系,成功帮助园区科创企业实现信用融资,打造了园区信用生态圈。该模式已被全国多个高科技园区认可并推广。

信用体系建设解决中小科创企业融资难问题

融资难、融资贵是中小科技企业创新面临的主要困难;拓宽多元融资渠道,

则是高科技园区解决企业资金难题的主要方向。但如何做到对缺乏固定资产的中小科创企业准确估值,一套准确评定该类企业真正价值的信用体系是关键所在。

张江高科技园区作为金融创新的先行者,在推进园区信用体系建设方面一直在进行有益尝试;而斯睿德作为第三方专业征信机构则拥有领先的大数据技术和风险建模能力。2013年,斯睿德和张江园区携手建设了信用数据平台,平台集成了80%以上的园区企业信用数据,形成了“信用张江”模式。

在该模式下,园区企业的融资需求与金融机构可进行快速直接的线上对接。由于切入了由专业信用评级机构出具的动态信用报告,需要融资的中小企业还可以在线上方便快捷地选择并

获得各类金融机构的直接或间接支持。此外,园区企业申报各项政策都可运用到“信用张江”提供的信用档案,管理方在服务过程中还能有效排除信用不良企业,真正做到了为中小企业融资难“做减法”。

“科技型中小企业融资难,表面上看是缺钱,实际上它们缺的是信息,而我们最擅长的就是利用大数据,为中小企业精准画像。”斯睿德董事长兼CEO赵杰表示。

“信用森林”:用技术创新“让生意更安全”

“让生意更安全!”是斯睿德的企业定位。作为拥有央行备案资质的企业征

信机构,斯睿德不局限于传统企业征信业务,而是利用技术创新为产业链中游企业提供应收账款风险管理。

“在风险管理上,银行等金融机构相对拥有优势,而企业不仅缺乏有效的信息渠道,更缺乏专业判断;在面临风险的时候,企业决策行动往往滞后于银行,更容易遭受坏账损失。”赵杰说,“我们的核心产品——RiskRaider风险雷达是一套基于大数据与人工智能技术的供应链上下游企业智能风险预警系统,可为企业提供反欺诈、传导风险和系统性风险防范、动态监控和智能预警等专业风控服务。”

记者了解到,斯睿德的技术优势不仅在于能够更快的采集数据,更在于运用最新的人工智能等创新科技对数据深度挖掘和关联分析,从基础特征到特征

工程,再到授信评级,逐层抽象。目标企业的模型由多棵“决策树”组成,每棵树都有自己关注的角度和评判逻辑,最终组成企业的“信用森林”,计算出最终的风险。

据赵杰透露,斯睿德服务的企业每一家至少涵盖300棵以上的“决策树”。经过多年的积累,目前斯睿德服务客户中70%是财富500强企业、大型国有企业,还有众多上市公司和知名民营企业客户,如中国人保、中国信保、厦门银行、霍尼韦尔、发那科、三菱、普华永道等。

去年,斯睿德入选首批可为信用修复申请人出具信用报告的信用服务机构名单,并让300多户企业实现了信用修复。今年,斯睿德公司还将与长三角资本市场服务基地合作,为企业科创板上市服务。

(记者 杨珍莹)