

拓宽渠道 防控风险 提升水平

农行启东市支行存贷款余额分别达64.22亿元和158.98亿元

中国人民银行启东市支行 启东市新闻信息中心 联合
第16期
2017年

首届「工银理财节」将于28日举行

线上线下全渠道,为客户提供一揽子理财服务

记者今天从中国工商银行获悉,该行将于8月28日在全国范围内举办首届“工银理财节”。当天,工商银行将甄选优质大类产品,在线上全渠道为客户提供起点从1元到100万元、期限从1天到5年的一揽子理财服务,并通过提供优价金融理财产品、优惠公募基金申购手续费等方式向客户让利,更好地满足大众群体的理财服务需求。据了解,这是银行业金融机构首次通过设立“理财节”方式对理财产品进行集中宣传推介。

近年来,随着金融创新的深化和投资渠道的多元,各类理财产品数量急剧增加,不少投资者面对各式各样的投资产品不知该如何选择,对很多产品的投资标的物、风险属性知之甚少,“选择困难症”越来越成为困扰广大投资者最为直接的问题。此次“工银理财节”正是聚焦这一问题,以“理财汇、会理财”为主题,践行普惠金融实践为大众客户提供多样化的产品和综合化的金融服务,致力于帮助客户克服投资理财过程中的“选择困难”,降低交易成本,促进理财观念和风险防范意识的养成。

工商银行相关负责人介绍说,“工银理财节”当天,该行将按照线上线下一体化融合的策略,在线上平台(融e行、融e购、融e联、直销银行等)以及线下网点等全渠道推广储蓄存款创新产品、优质理财产品、精选公募基金、个人融资类、柜台记账式债券等一揽子个人金融理财产品。通过这种方式,使大众客户的投资更简单、体验更流畅、交易更便捷、风险更可控,切实解决传统方式交易成本高、购买起点高、获取成本高、覆盖窄等诸多“痛点”,打通了金融理财服务的“最后一公里”。

据了解,活动当天,工商银行还将在各地组织客户活动,邀请知名经济学家及新财富最佳分析师分析研判市场形势,并在330多家二级分行同步设立分会场,在16000家网点同步举行厅堂沙龙等活动。借助“理财节”契机,工商银行将充分结合线上线下、联动合作伙伴,积极做好各类理财产品的推介介绍和客户投资理财教育,提高大众客户风险防范意识,促进大众客户正确投资理财观念养成,开展一次为各类客户群体提供资产配置服务,惠及千家万户和人民群众的普惠金融实践。

(周健)

近日,位于近海镇的启东市华乐新能源电力有限公司收到了来自中国农业银行启东市支行的8500万元贷款,此外,该支行为该企业18MW农光互补分布式光伏发电项目承贷的剩余的1500万元也在加紧投放中。

农行启东市支行发布的数据显示,该行今年以来存贷款业务均稳健发展。至6月末,各项贷款余额达64.22亿元,比年初增加3.38亿元。其中个人贷款余额为23.56亿元,比年初新增2.15亿元。各项存款余额为158.98亿元,比年初增加8.16亿元。

创新产品营销方式,成效良好。截至6月末,该行新开各类账户297户,其中基本账户263户,6月末个人有效客户达184032户,比年初增加4056户。重点项目营销也有新进展,上半年新投放贷款企业中交投资、协兴生态渔业、衡麓市政等11家,合计投放8.13亿元。

重点产品营销有新突破。代理寿险总额26883万元,创历史新高;开放式理财日均保有量84900万元,比年初增加50537万元;信用卡分期付款交易额

7652万元,较去年全年增量;信用卡有效客户新增7015户,同比增加2924户,超过去年全年增量。

农行启东市支行以防控信用风险、操作风险、声誉风险和案件风险为重点,扎实工作措施,全力化解、消除风险隐患。上半年成功堵截各类诈骗案件36起,金额100多万元,全行未发生重大案件、责任性事故及声誉风险事件。

围绕业务技能、专业素养和经营管理水平的提升,农行对柜员、客户经理

、网点主任、机关人员、青年员工等人员序列分层次、分批次、分条线进行了培训。同时,加强专业团队建设,组建小微企业、三农、个贷、卡分期4支专业营销服务团队,直接负责全辖重点项目、客户信贷业务拓展,对小微企业、农户贷款、分期业务进行调查集中作业,缩短审批环节,提高运作效力和效益。着重加强青年员工培养,选拔优秀大学生到支行营业部轮流学习交流,充实运营主管后备队伍。

(黄佳惠 汤巍巍)

推动金融创新 服务实体经济

人民银行启东市支行组织金融系统集中学习

8月22日上午,中国人民银行启东市支行召开启东市金融系统集中学习全国金融工作会议精神暨第三次行长联席会议。全市银行业金融机构主要负责人、启东支行各部门负责人参加会议。

会议传达了上级行年中工作会议精神和外汇管理年中工作会议,集中学习了第五次全国金融工作会议精神,

重点围绕“服务实体经济、防控金融风险、深化金融改革”三项任务深入分析了当前经济金融形势,指出了上半年工作中存在的问题,解读了上级行的政策取向和工作思路,并就下阶段主要工作进行了部署。

人行启东市支行党组书记、行长金志坚对做好下阶段工作提出了具体要求:一是加强学习,融汇贯通,增强把握

精神实质的自觉性。二是拓宽视野,着眼长远,增强认清形势发展的紧迫性。三是翔实举措,真抓实干,增强优化金融服务的有效性。坚持准确定位,科学把握货币信贷政策,按照“创新产品、优化服务”的要求,积极推动金融创新;优化信贷投向,立足启东实际,加大对高端装备、新材料、生物医药等战略重点行业制造企业的信贷支持;规范金融秩

序,正确认识“鱼水关系”,把认识统一到支持和服务实体经济、降低企业融资成本的大局上来。四是注重预警,依法合规,增强防控金融风险的敏锐性。五是提升素质,德才兼备,增强培养金融干部的前瞻性。把金融改革发展工作同推进“两学一做”学习教育常态化、制度化紧密结合起来,建好建强我市金融系统领导班子。

(朱怡蓉)

真知无涯 实践不止



大学生学习自助设备等相关业务。



“农商夏夜”大学生暑期社会实践活动汇报演出精彩纷呈。



大学生为户外工作者送上防暑物品。



大学生上门走访进行金融宣传。

启东农商银行开展大学生暑期社会实践活动,大学生化身银行宣讲员,通过窗口指导、上门走访、网站宣传、开设咨询电话等多种方式,进行信息采集和金融宣传。

近日,根据大学生的工作表现、学习成绩、学习态度等,启东农商银行评选出优秀暑期社会实践生5人,优秀暑期社会实践团队1组,鼓励大学生向着各自的梦想继续前行。

潘杨 陶帅君摄

农发行启东市支行 关爱“筑梦春蕾班”困难儿童

上周末,如皋市江安镇江安小学的陆嘉琪小朋友给中国农业发展银行启东市支行的叔叔阿姨寄来感谢信,感谢启东好人对他学习上的爱心帮扶。

此前,农发行南通分行在如皋黄桥革命老区江安镇江安小学成立了“筑梦春蕾班”,在开班典礼上,启东市支行团委书记带着全行的爱心款及图书来到实地探望了这群渴望知识、渴望成长,却饱受恶劣生活环境摧残的孩子们。从那时起,启东农发行便决定与那群孩子结缘,解决他们的难题。5月,启东农发行全体员工再次发出了结对帮扶“筑梦春蕾班”的困难儿童——江安小学陆嘉琪小朋友的捐款捐物活动,并在六一儿童节之际,团支部带上大家的爱心,前往如皋当地探望了陆嘉琪小朋友。

在此期间,农发行启东市支行的青年员工们积极响应中国人民银行启东市支行的号召,向西藏拉萨尼木县尼木乡完全小学的孩子捐款捐物,用他们的爱心滋润孩子们干涸苦楚的心田,用他们的热情化作徐徐清风温暖消除孩子们心中难解的块垒。

(黄佳惠 钱彦至)

启东农商银行 上门服务退役补助军人

根据省政府办公厅安排,市政府近期对部分下岗、失业转业志愿兵及“两参”退役人员发放生活困难补助,启东农商银行开发区支行得知消息后,主动与街道办、部分社区居委会联系,请求为那些获得补助的人员办理圆鼎卡。街道办考虑到近期天气炎热,大部分退役军人又上了年纪,为了减少他们往返于居委会、银行的次数,经双方商量,决定集中时间,统一在居委会办公室为无启东农商银行圆鼎卡的人员办理银行卡。

第一批发放补助金从8月1日开始,7月29日上午8点半,该行员工准时在彩虹三村社区居委会等候退役军人前来办理银行卡。随后,该行工作人员通过移动平板为退役军人开卡,然后通过手机银行进行激活,并告知在手机银行上可以存款、购买理财,进行生活缴费,还可进行转账汇款。工作人员现场演示生活缴费,手把手教他们开存单、转账汇款。

邮储银行启东市支行 参观廉政建设教育中心

8月4日,邮储银行启东市支行组织党员干部和重点领域人员一同前往海门参观廉政建设教育中心,开展廉政警示教育。

在展厅负责人的带领下,大家参观了领袖论廉、反腐历程、警钟长鸣、勤廉风采、清风莲韵等五个展区,展示内容涵盖了党性、党风、党纪教育,党的宗旨、理想、执政理念教育等,通过声、光、电等多种多样的形式和形象生动、寓教于乐的教育方式,增强廉政教育的感染力、渗透力和影响力,使党的反腐倡廉建设更加深入人心。一条条发人深省的感言,是党员干部们在参观廉政教育基地后的内心写照。随后,参观人员在该行第二党支部书记陈蕾的带领下重温了入党誓词。

(黄佳惠 陈蓓蓓)

办信用卡莫走“不靠谱”渠道

无论多想办到大额信用卡,都要通过正规的办卡渠道,提供尽可能充分的申请材料,同时保证自身具有一定的办卡资质;千万不要病急乱投医,随便填写申请信息,比如,以下的这三个办卡“路子”坚决不能碰!

(一)不明来源的流动摊点办卡

随着信用卡的普及,街上随处可见办卡的流动摊点。其中有些确实是银行的业务点,但也有部分是不法分子伪装

建议广大卡友,宁可错过也不要错过,尽量不要轻信流动办卡摊点,避免个人信息泄露造成严重后果。

(二)网上“代办”大额信用卡

网上“代办”大额信用卡,听起来挺省事儿的,但是事情可没那么简单。网上代办信用卡很多时候恰恰是一个精心准备的骗局。代办大额信用卡的套路有哪些呢?

套路一,套取个人信息。诱导他人提供自己的个人信息,包括姓名、联系方

式、身份证复印件、家庭住址、工作单位等等。然后拿去卖掉赚钱,最终导致用户个人信息泄露。

套路二,克隆信用卡盗刷。骗子在拿到他人提供的个人信息之后,利用这些资料到银行申请信用卡,信用卡办下来之后,复制一张进行盗刷。

套路三,骗取代办费。骗子以帮人办卡的名义,向办卡人收取高额代办费,一旦办卡人将所谓“代办费”打给骗子,骗子就玩起失踪,逃之夭夭。

(三)花钱买推荐码办大额信用卡

很多卡友为了办一张大额信用卡,病急乱投医,听说花钱买个推荐码就能办大额信用卡,就火急火燎地花钱买码。殊不知,这所谓的推荐码,只不过是已持卡用户的手机号码罢了。

一个人最终能否成功办卡,能办多少额度的信用卡,跟所谓推荐码没有太大的关系。申请信用卡能不能成功主要还是看申请者的自身资质及提交的资料情况,系统还会根据以上资料核定一个初始额度。没有说推荐办卡就一下卡几率更大。只有资质条件好,才能够成功申请到信用卡。

·金融小贴士·

启东工行杨海燕:人人称她“百能干”



作者,荣获省、市分行级营销能手,先后获得省分行“揽存能手”、“业务标兵”和总行“优秀对公客户经理”等称号。

人要对自己“狠”一点。无论是当年青春年少刚入行,还是如今已知天命,所到之处,杨海燕总是风风火火、“锱铢必争”。她说说现在这个社会竞争越来越大,不对自己狠一点,总有一天会被淘汰。

从踏进工行大门的那天起,杨海燕便严格要求自己。虽然初始学历仅为高中,但为了夯实理论基础,她主动克服来自年龄、家庭、工作、事业等诸多困难,9年来不间断利用业余时间学习,一步一步取得了大专、本科毕业证书和研究生结业证书,令旁人刮目相看。

为适应不断变化的市场竞争和业务

发展需求,最近10年来,杨海燕还先后通过了会计、国际业务、保险等专业和业务的岗位考核,并取得了经济师、中级财富管理师等专业证书,成为大家公认的“专业型、复合型”人才。

要做就要做到最好。杨海燕紧盯市场拓展和营销第一要务,办公室里很少能见到她的身影,每每找她,不是在单位企业营销,就是在去单位企业营销的路上。走访企业和店铺,挖掘潜在客户,推广工行产品。一家一家店铺地走访推广,亲自指导客户使用。烈日当头、车水马龙,常常一去便是一整天,有时到了下午四五点才想起中饭还没吃。如此执着的她,当然也获得了客户的信赖,不少客户前来办理业务指明了要找杨海燕。

众人拾柴火焰高。注重发挥团队作

用,是杨海燕担任管理岗位工作的一大工作特色,也是她所到之处受到同事欢迎并取得较好业务的前提和保障。1997年,刚担任支行营业部主任助理时,她视职务如针毡,无论是人员安排,还是市场营销,杨海燕都要事无巨细做好功课,广泛听取意见特别是员工的意见,充分发挥团队作用。从而,在较短时间内赢得了员工的欢迎和领导的肯定。

参与行内外各项中心工作和公益事业,杨海燕是个积极分子,是全体员工公认的“热心人”,因此,她长期被职工们推选为支行工会委员、女职工代表,并连续多届当选支行女工部主任,兼任职务三级经理、公司金融业务部总经理。(周健)

·业界精英·