

# 海堤上的生态桃园

□ 驻区记者 张平

## 行进中国 精彩故事

本月以来，位于小洋口旅游度假区南侧的沿海防护林带，一片40多亩的桃园陆续进入成熟期，游客在旅游观光的途中进入桃园进行采摘，

可以在第一时间吃到新鲜的桃子，在体验海港、海韵、温泉休闲旅游的同时，又能体验到现代观光农业带来的不一样的乐趣。

这片桃园是由洋口镇池塘头村村民陆银达投资建设。2004年，陆银达承包了县水利局排北海堤300多亩，刚开始种植的意杨树也进入成材期，2015年，他投资30多万元，开始在海堤防护林内套种桃树、无花果，同时在果园内养殖三黄鸡，形成生态桃园。

陆银达介绍说，自从小洋口成立旅游开发区以来，就一直想在旅游区周边建一些农业观光项目。从2015年开始种植的桃树，面积已达到40

亩，今年已经小有产量，预计明年、后年产量会更多。最近桃园开园以来，途经这里的游客和周边的老百姓络绎不绝，给他带来了一定的经济效益。

为延长游客的采摘周期，陆银达选择早、中、晚熟的10多个桃树品种，采摘期从6月份可一直延续到9月下旬，亩均产量达到3000斤以上。为了配合旅游开发区景点景观的开发，明年桃花盛开期，他准备组织观花、摄影等相关旅游活动。

# 南山葡萄挂满架

□ 驻区记者 周霞

又到葡萄上市的季节，位于高新区余汤村的南山葡萄园又迎来了这一年中最热闹的时期，今年游客们除了可以自己上门采摘葡萄外，路途远的还能通过微信进行网络订购。除此之外，葡萄销售期过后，八月里，游客们还能采摘到新引进的大青枣。

过去，南山葡萄园对外销售走的是商超、批发路子，但今年，园主管维林开始尝试线上销售，通过微信、朋友圈销

往外地。靠着广阔的人脉，六月中旬以来，他每天会接到几十通订购电话，客户来自全国各地。“要的话，运费会贵点，大概50元。”管维林挂断电话告诉记者，“刚刚谈好的一单是销往广东的，这个客户一共订购了10多箱夏黑。”

除了拓展销售渠道，近年来，管维林在品种结构调整方面也下了一番功夫，150多亩的葡萄园里，不仅种植着夏黑、金手指、红提、玫瑰等优质葡萄

品种，还种植着他从日本北海道引进的车厘子、大青枣等水果。其中，车厘子经过一年的试种，基本适应了本地环境，4月份上市销售以来，受到了不少客户的青睐，目前已经全部卖出。此外，管维林告诉记者，引进的大青枣他采取两段式培育方法，培育较早的一期已进入挂果期，培育较晚的目前还处在小树苗生长阶段。这样做的目的是为了拉长青枣生长期，便于后期错

峰销售。“我引进的青枣品种果型大、甜度高，而且种植的用工少，肯定能赚钱。”管维林信心满满。

在葡萄园里，记者还看到了不少枇杷树、桃树，对此，管维林告诉记者，他的果园主要以客户采摘为主，多品种种植可以吸引不同的客户。下一阶段，他希望将自己的葡萄园打造成多品种果园，针对不同的市场需求提供多样化的水果，确保果园四季有果。

南通朗铭劳护用品有限公司涂层手套生产项目总投资1.1亿元，新建生产厂房及附属用房12000平方米，购置全自动手套编织机等设备958台（套），项目达产后可形成年产600万打手套的生产能力。目前该项目正在进行地基施工。

记者 蔡珊珊  
驻镇记者 徐海波 摄



## 项目建设进行时

今年我县小麦产量高品质好

预计农户增收800万元

本报讯（记者 黄莉莉 驻区记者 陈斌）截止到22日，全县12个粮食收购点共收购夏熟小麦5.1万吨，比去年同期增加2万吨，目前6个收购点已满仓，全县可用库存剩余30%，同时，由于今年夏粮品质上佳，农户预计可增收6000万元。

今年，家住如东经济开发区凤阳村17组的刘小红和丈夫徐建共同经营徐建家庭农场，共种植小麦540亩，目前，小麦已经全部收割完。“今年我家粮食放在家里受了点潮，水分偏高，送到苴镇粮站卖，每斤1.17元，而去年每斤只有八毛几分。”刘小红告诉记者，这茬小麦由于前期播种迟，单产受到了影响，亩产只有700斤左右，但质量远远好于去年，因此卖出了不错的价格。

苴镇粮食储备库本月7日开秤，共有8000吨库容用于收购托市粮，到目前为止，粮库已收购托市粮6000多吨。其中，符合国家标准的二等小麦占比80%，一等小麦占比10%。苴镇粮食储备库负责人邵卫星说：“今年粮食总体质量要比去年好，去年老百姓卖的价格每斤都在七毛到八毛左右，今年我们收购的小麦都是在国家保护价以内，老百姓售粮的价格一般每斤在1.15元到1.2元之间。”

记者从县商务局购销调控科了解到，今年全县夏熟小麦预计平均单产超过400公斤，按73万亩计算，总产30万吨，预计商品粮20万吨。从已经入库的小麦容重来看，一般都达到国家二等标准的770克每斤以上，比去年提高了一个等级。小麦品质好，在托市收购价格的支撑下，市场价格也有所提高，小麦平均销售价格每斤比去年提高0.1元。目前我县12个夏粮收购点收容量已达70%，剩余库容大约在1万吨，主要分布在岔河粮食储备库景安粮站和双甸粮站、掘港粮食储备库兵房粮站、苴镇粮食储备库、马塘粮食储备库丰利西库以及如东县岔河油米有限公司等六个委托收购点。县商务（粮食）局购销调控科科长陈卫介绍，下一步，6个委托收购点将在今后一段时间广泛收购老百姓的粮食，估计到夏粮收购结束，全县收购量可能要达到7万吨，托市粮可能达到4.5万吨。

# 80后白领扎根田头奔“钱途”

□ 记者 刘晔 特约记者 周瑞平



“今年我准备加大产能，在原有的高端月季品种的基础上再大规模引进铁线莲、绣球等其他品种来试种，打造一家线上线下同时经营的高端花卉种植专业店。”自2013年跳出企业，扎根田头，从纯粹对养花的兴趣爱好到辞掉工作专心做起实体店和网上花苗销售，陈芳所追逐的养花梦正照进现实。

花圃里，成百上千的月季花苗正在生长，煞是好看。“我从小很喜欢花，尤其喜欢鲜艳的月季，对花草一直很感兴趣。”陈芳2013年随丈夫从广州回乡创业，在马塘镇尊三村流转近10亩的土地创建月季自繁自育生产基地。他们先后从广州、上海、杭州等地购进了10多万元的珍贵月季苗进行培育，同时新上了一条智能化控温湿物联网管

理设备。

为了立于不败之地，争取更大的市场占有率，小夫妻俩不惜重金投资，并注重名贵月季的培育。他们又先后投入60多万元栽植了500多个品种的月季苗木，作为母本采穗圃，用作嫁接基地，还建了9条1500平方米的温室花卉大棚。陈芳好学肯钻，头脑灵活，善于创新，通过精心培管，目前名贵月季品种达700多个。

尽管有充分的思想准备，但创业的艰苦，还是超出了陈芳的想象。她和丈夫每天早上6点多就起床，第一件事就是到大棚间“巡逻”一圈，哪里的秧苗需要浇水，哪里需要修剪，都要一一把关。她既是老板，要统筹全局，同时她也是技术人员、包装人员和搬运工，打农药、盖大棚、组装自动喷水系统，甚至冒雨改良土壤、栽种幼苗……每个环节、每道工序，基本都亲力亲为。

临近中午时分，大棚内的温度升至30多摄氏度，她则从“花匠”变为“淘小二”，在淘宝上回答买家的各种问题，还要把月季快递发往全国各地。记者在陈芳的淘宝店“芊依铭店”上看到，信誉等级已经达到“一皇冠”，“描述、服务、物流”三项主要

指标均高于平均水平。销量最高的月季小苗累计销售7710笔，没有一条差评。由于信誉好、质量好、品种优，生意越做越红火，产品销售每天通过物流发送全国各地。印尼、马来西亚、意大利、荷兰、智利等国家和地区也有客源，不少月季爱好者纷至沓来。

能在较短的时间内迅速打开市场，陈芳的网店究竟有着什么魔力？“我觉得归根结底是信誉度的问题，拿最好的产品卖给顾客，你自己都不需要宣传，客户自然会帮你宣传。”陈芳向记者展示了即将包装发货的成品花，看起来枝繁叶茂，而且修剪十分用心。如果栽培的时间相对较长，不但可以增加月季的美观度，而且根系也会更稳，更便于栽种。除了种植技术和产品质量处处把关外，陈芳还专门定制了花盆和包装盒，在细节上下足了功夫。

生意做起来后，光靠陈芳夫妻两人的力量繁育和销售花苗显然已力不从心。谈到未来网店的发展方向，这位朴实的80后显示出了不小的野心。“接下来，我打算组建一支完整的淘宝团队，线上线下同时销售，两头开花。”陈芳向记者透露道。

# 秸秆抛置河道沟塘依法实施追责处罚

## 通知书

孙磊：

你自2017年6月20日起，旷工至今。公司与你无法联系，现登报通知，限你于2017年7月2日前至公司报到上班，逾期不到的，公司将按照相关制度，与你解除劳动合同关系。

江苏海力风电设备科技有限公司

2017年6月28日