

向珊： 从大学老师到果园经理



向珊在为当地果农讲解猕猴桃种植知识

两年前，向珊还是一名大学课堂上“指点江山、激扬文字”的思想政治课老师，在三尺讲台教育莘莘学子；两年后，她却是眉山市彭山区建群家庭农场的经理，在彭山区义和乡悦园村拥有一个红心猕猴桃基地、一片上百亩果园、一座筹备中的储存冷链中心和一条完整的“批发零售+网上电商”销售渠道……

为何“弃文从农”？
向珊的选择，经过了深思熟虑。

走出“象牙塔” 拥抱黄土地

“农村是个大舞台，返乡创业有奔头。”一直以来，向珊始终坚信返乡创业一定可以成就梦想。

2017年5月，向珊辞去大学教师的工作，决心返乡创业。被问及为何放弃让这么多人的羡慕的工作，向珊说道：“一是现在党的政策好，创业是个好时机；二是我从小在农村长大，对土地有着不一样的情感，别人都想跳出‘农门’到城里生活，可是我更愿意过乡下平静自在的日子。”一开始很多人都不理解，旁人非议、家人质疑，但她还是选择勇往直前。回乡后，她在义和乡悦园村承包了100亩土地，种上了红心猕猴桃，成为一名农场园丁。

隔行如隔山，从大学“园丁”到农场园丁，要完成角色转换，需要付出更多的努力和汗水。作为猕猴桃种植的新人，向珊如“丈二的和尚，摸不着头脑”，缺乏种植技术及经验，处处碰壁。“虽说我出生在农村，但种猕猴桃和种水稻、蔬菜有天壤之别，什么时候浇水、什么时候施肥、什么时候抹芽、什么时候疏花、什么时候疏果、什么时候套袋……我简直一头雾水。”向珊说，有一次在施肥时，由于施肥计量及温度没控制好，造成果树大面积死亡，直接经济损失近10万元，间接损失几十万元。

经过努力，有几十亩猕猴桃果树终于要挂果了，但什么时候摘果，什么时候开始销售，以何种方式销售，向珊的脑袋里同样是一片空白，以至于挂果的第一年，她的果子全部以批发价等着果商上门低价收购。

这一年，向珊非常沮丧。

浇灌绿藤条 实现“红心”梦

正当向珊彷徨失措的时候，党组织为她点亮了指路明灯。

向珊所在的义和乡为了帮助全乡果农更好发展产业，成立了红阳猕猴桃协会党支部。党支部利用村上的农民夜校组织全乡猕猴桃种植户宣讲乡村振兴战略、学习种植先进经验、宣传产业发展政策。“党支部还为我们果农开办猕猴桃种植技术培训会，请来猕猴桃种植专家讲解猕猴桃种植技术以及各季种植的注意事项，让我们学到了很多种植知识。”向珊说。

2018年6月，红心猕猴桃正处生长旺期，向珊发现红心猕猴桃因雨水过多，造成果子成长减缓。那段时间，为提高收益、降低成本，她查阅资料、询问果农，追加适量的微量元素肥，起早贪黑细心照料果树，一天大部分时间都泡在果园里观察果树情况……通过悉心照料，向珊的猕猴桃园丰收了，100多亩红心猕猴桃，产量达60余万斤。

产量上来了，但销售又成了问题。批发商“鸡蛋里挑骨头”，故意压低价格，收入依旧上不去。向珊这下意识到了拓宽销售渠道的重要性。

随后，她主动报名参加了新型职业农民培训和四川省第三期返乡创业提升培训，学习猕猴桃电商销售知识。着手“互联网+”方式搞电商销售，尝试建立自己的电商销售平台；另一方面，她效仿彭山的“橘花节”“葡萄节”，在红心猕猴桃成熟季举办大型采摘节活动，开展免费提供农家餐等促销活动吸引彭山区及其周边客户前往采购。采摘节当天，零散客户达500余人，销售猕猴桃近万斤，当月销售近5万斤。通过尝试开拓线上电商、线下采摘、直接供应等多种销售方式，向珊在2018年共计销售猕猴桃10万余斤，增收10万余元。

一人致富不是富 带动乡邻共奔康

向珊不仅种植“红心”，作为一名共产党员，她自己也怀有一颗“红心”。种植猕猴桃有了经验，有了规模，向珊便着手服务乡里、回报桑梓，带领周边的群众种好、卖好猕猴桃，一起增收致富。

向珊表示，“为了推广义和乡的红心猕猴桃，先后带着乡亲们的红心猕猴桃产品远赴北京、广州、上海、南昌等大城市，联系拓宽红心猕猴桃的销售渠道。”凭借诚信的经营理念、过硬的产品质量，她走过的每一座城市都有经销商与她建立合作关系，销售市场越走越宽、越走越远。

此外，向珊还说服15名50岁以下种植户加入到自己的电商团队，协助果农们搞自产自销。在猕猴桃销售旺季，向珊免费为大家提供销售信息，为大家联系包装及物流。仅2018年，她直接帮助10户猕猴桃果农销售猕猴桃20万余斤，果农直接受益150万元。

“接下来，我将计划投资200万元，建设一个大型冷链集配物流中心，让悦园村的电商团队入驻，共同把彭山的水果销到全国乃至全世界，让猕猴桃能够义和的家乡父老带来更丰富的收益、更美好的明天。”谈及未来，向珊信心满满。

马诗雨 黎亮 四川经济日报记者 常坚 文/图

丁荣忠： 带领群众致富 彰显党员本色

6月28日，中共乐山市委做出决定，表彰100名优秀共产党员、50名优秀党务工作者和100个先进党组织。地处峨眉山市新平乡汪坝村的“国家级农民专业合作社示范社”——四川省峨眉山市忠禾菌业专业合作社社长丁荣忠荣获乐山市“优秀共产党员”称号。这是他继今年5月获得乐山市“劳动模范”称号之后的又一殊荣。

多年来，丁荣忠作为一名从部队复员回到农村创业的年轻共产党员，他积极发挥“三个作用”，从而壮大了农村产业，带动了百姓增收，为改善环境添了彩，他的先进事迹令人称赞……

发挥产业引领作用 带领群众致富

2011年，丁荣忠发起成立了四川省峨眉山市忠禾菌业专业合作社，并将基地建在了峨眉山市新平工业园区内。这是一家融农产品加工、食用菌种植、加工、销售、科研为一体的农民专业合作社。丁荣忠积极为全村食用菌产业的发展出谋划策、贡献力量。他带领全村群众修建了汪坝村第一条水泥路，从而改变了产品运输难、出门进城难的现状，为食用菌产业发展奠定了基础。

在丁荣忠的带领和运营下，忠禾农业专业合作社形成了从原料购置、生产加工到建设规范化菌棚和废弃菌包集中处置等一系列标准化生产模式。为广大农民、大学生带来了1000多个就业岗位，直接经济效益达1500多万元，使当地群众的生活水平得到很大提高。2011年，合作社发展成员150多户，带动农户600多户，当年实现销售收入1786万多元，带动农户发展食用菌产业户均增收15000元，年人均纯收入10050元，高于全市平均水平21.2%。如今合作社的社员已发展到182户，并通过产业和技术帮扶带动了周边800多农户，人均增收16320元。

2012年，忠禾菌业专业合作社被乐山市评为“市级示范专业合作社”，2013年被省农工委等六部门联合评为“省级示范专业合作社”，2014年被农业部评为“国家级农民专业合作社示范社”。丁荣忠于2014年被乐山市委评为“农村优秀十佳创业青年”。

发挥党员带头作用 帮助困难群众

作为一名共产党员，丁荣忠有着强烈的社会责任感，他积极帮助扶持困难党员及老弱病残群众，多次协调帮助群众寻找就业岗位，热



丁荣忠正细心观察食用菌生长情况

心为群众服务，受到干部群众的好评。

2017年，丁荣忠了解到本村村民汪明兵家庭困难，便主动与其沟通，资助汪明兵的子女小学期间的所有费用。2018年，因受极端天气的影响，新平镇汪坝村遭遇了暴雨灾害，人民群众的生命财产面临威胁，时任汪坝村主任的丁荣忠不畏艰险，以身作则，积极组织本村村民开展自救，帮助群众转移到安全的避难所，减少了损失。

多年来，丁荣忠累计解决了残疾人、贫困户17人的劳动就业问题。每年以资助、救助、捐赠等形式救助留守儿童、孤寡老人、残疾人、贫困户等，为当地60岁以上的老人发放生活物资，并向生活困难、在家务农的群众免费提供有机肥，扶持他们发展农业生产。丁荣忠处处发挥共产党员的先锋模范作用带头作用，成为深受人民群众欢迎的贴心人。

发挥生态治理作用 实现变废为宝

生产食用菌，废弃的菌包会给环境造成污染。为响应政府号召，发展绿色农业，解决农业废弃物污染问题，丁荣忠结合当地实际，在峨眉山市农业农村局、新平镇人民政府的指导下，专门建立了农业废弃物回收及综合利用

点，以解决废弃菌包给环境造成污染的问题。

丁荣忠的农业废弃物回收及综合利用点，每年可回收利用废弃菌包1.5万吨、秸秆3000余吨、畜禽粪便3.5万吨，利用生物技术生产成有机肥，基本解决本地及周边乡镇农业废弃物带来的环保问题。

按照中央环保督查要求，丁荣忠积极配合相关部门开展食用菌煤改电集中加工点试点及推广工作，改造后可年产食用菌100万袋，带来直接经济效益1000万元，基本杜绝煤烟污染，也为食用菌生产环保改造技术的推广打下了坚实基础。

2011年12月，丁荣忠加入了中国共产党。8年来，他从峨眉山市劳动模范到乐山市优秀农村青年致富带头人、乐山市优秀团干部、乐山市劳动模范、乐山市优秀共产党员，始终不忘初心、牢记使命，一步一个脚印，带领群众在乡村振兴的道路上前行。

丁荣忠告诉记者，今年是中国共产党成立98周年、中华人民共和国成立70周年，作为战斗在农村一线的共产党员，就是要脚踏实地、心系群众，多为农村经济发展和人民群众的生产生活出谋划策，带领群众致富，为家乡的富饶美丽做出更多的贡献。

四川经济日报记者 林立 文/图

我最大的快乐就是为更多的患者解除病痛

记安岳县妇幼保健计划生育服务中心妇科主治医师蔺雪梅



例行查房



陪伴家人

“阿姨，今天感觉怎么样，伤口痛不痛，有没有觉得哪儿不舒服？”每天早上8点，安岳县妇幼保健计划生育服务中心青年医生蔺雪梅都会准时出现在病房里，开始例行的查房工作，日复一日，她都做得那样一丝不苟。

从医10年来，蔺雪梅从一名年轻的医生成长为妇科微创手术方面的行家里手、妇科主治医师，她为无数患者解除了病痛，恢复了健康，过上了幸福美满的生活。

为爱情 她离开家乡来到安岳

2009年，蔺雪梅从四川大学毕业，身为绵阳人的她顺理成章地进入了当地的一家医院。

“2010年，我男朋友大学毕业，他是安岳人，父母和亲朋好友都在安岳，家人都希望他回到安岳工作，这让我十分为难！那时我刚参加工作一年时间，工作才基本熟悉，正步入正轨，突然要换个工作环境，一时难以接受！”蔺雪梅说：“从城市和工作环境以及今后发展的空间来说，留在绵阳肯定更好些！”

“为此，我和他还闹了一段时间矛盾，可我又舍不得和他分手，最后还是决定和他一起来到安岳。”蔺雪梅说。

2010年，蔺雪梅来到安岳，成为了安岳妇幼保健院妇产科医生。“当时医院医生少，病人多，条件差，又是初来乍到，为了尽快适应工作，每天都得起早贪黑，一天工作下来感觉特别的累，好

在那时年轻，还可以承受，男朋友也经常给我加油鼓劲，慢慢就习惯了！”蔺雪梅笑着说。

为孩子 她曾想辞职陪伴家人

2011年，蔺雪梅与男朋友结婚，随着第一个孩子的出生，全家都沉浸在一片喜悦之中，本应开心的事却给她带来了些许烦恼。

“因为每天早上8点要准时上班，随时都有可能出现急诊手术，下班时间又不固定，他又在另外一家医院工作，工作也很忙，根本抽不出时间来带孩子，只好将孩子交给他父母来带。”蔺雪梅说。

“医院妇科只有5个医生和8个护士，由于妇科病有淡旺季之分，一到旺季，整个妇科就会人满为患，根本就没时间顾得上孩子。”蔺雪梅说：“记得有一天晚上收到一位病人，因病情很复杂，手术足足做了5个小时，等做完手术回家时，看到熟睡中脸上还留着泪痕的孩子，心里有一种说不出的心酸！”

2016年，随着第二个孩子的出生，这令本来就已经很忙的她时间更紧张了，为腾出时间来照顾孩子，她不得不将大儿子送回绵阳老家，请外公外婆照料。

“我就是觉得亏欠孩子的太多！有一段时间我真想换一个轻松一点的工作，能够有时间多陪伴孩子和家人。”蔺雪梅说。

“可是每当看到病人痛苦的神情，我又在心

里暗暗地告诉自己，绝不能退缩，病人需要我！”蔺雪梅说：“我是一个医生，‘救死扶伤’是我的天职，我必须履行好自己的职责，为他们解除病痛，让他们早日恢复健康。”

为病人 她选择坚守医生岗位

在蔺雪梅看来，作为一名医生，只有不断提升自己业务技能和水平，才能更好地服务患者。

为此，她经常积极参加一些业务培训和业务交流会议，通过上网去找一些有价值的视频学习。“因为需要积累丰富的知识量和经验去为患者诊断疾病。”蔺雪梅说。

2014年，蔺雪梅争取到一次到绵阳市中心医院的进修机会。正是通过这次进修，让她对宫腔镜和腹腔镜这种创新的微创诊疗技术产生了兴趣。

“进修回来后，我觉得应该把这种创新的微创诊疗技术应用到工作中，更好地为患者服务，但当时医院只能做一些简单的微创手术，做宫腔镜和腹腔镜手术要比其他手术风险要大很多，闯还是闯？当时还是有些犹豫。”蔺雪梅说：“当我将想法向院里报告过后，院里给了我极大的鼓励和支持，院领导对我说：‘你放手去干！’”

2016年，蔺雪梅利用微创技术进行了自己的第一例肌瘤手术。“做那个手术，心头很紧张。”蔺雪梅颇为感慨：“当时压力真的很大，害怕做不好，不过通过精心的术前准备，手术最后做得很成功。”

通过一点一滴的积累，如今，蔺雪梅已经能够从从容地应对一些比较复杂的病患了。“我印象最深的是去年做过的一台手术，当时急诊收进来一名大出血产妇，肚子里是个死胎。因为胎盘早剥，出现大出血，急需要输血，但她的血型是极为少见的A型RH阴性血，血液告急，为挽救生命，我们立即联系周边几个城市血库调血，在大家的共同努力下，终于将她从死神的手里给抢了回来。”

“看着每一个患者通过我的治疗恢复了健康，继续着他们幸福的生活，我自己也蛮有成就感的，就觉得自己坚守值得，我最大的快乐就是为更多的患者解除病痛！”蔺雪梅说。

何亮 四川经济日报记者 汤斌 文/图

龚朝君： 芬芳泥土写豪情

高考名落孙山，他南下广东制衣厂打工，两年后自办厂子创业，6年后年产值突破400万元；2009年转行走进西安，9年小竹签夜宵让他和另一同伴净赚了200余万元；家乡情结、创业的召唤，使他于2017年底离开了繁华的都市，回到了养育他成长的家乡，从此干起了现代农活。2018年12月，一块闪光而厚重的“全国农村杰出实用人才”荣誉捧在了他的手上，成为了全国20名获此殊荣的优秀人才之一。他，就是荣县返乡创业农民、“全国农村杰出实用人才”龚朝君。

现代农业有干头 一把汗水洒在田野里

弃商从农，对于现年38岁的龚朝君来说，不是盲目的选择。“2015年底，我和合伙人黄激彬来到眉山考察了晚熟沃柑栽培及市场行情后，再回荣县多个地方考察土地流转，反复论证后才做出的决定。”龚朝君说。

父辈们种地靠的是传统，我要做的是现代农业，所以，没让父母到农场做事。龚朝君选择了离城较近交通便利且正在打造乡村旅游的乐德镇天宫村。“流转的215亩地，有沃柑柑橘、桃树和李子、无土栽培的芹菜、水产鱼类和虾类。”龚朝君介绍。

在一块“沼液无土栽培蔬菜种植示范基地”广告牌下，满身泥土的龚朝君正指挥工人在钢架棚上搭建遮阳网。走进大棚，嫩绿的菜苗铺了一地，原来这些芹菜苗在一块块泡沫板的小酒杯里“居住”着。“才移栽一周的芹菜苗，它们在这里呆50天就能长到60公分高，这样就可以上市了，一亩能产6000斤左右。这个无土栽培芹菜技术，是与中国农业部沼气科研所合作的，他们提供技术。”龚朝君端起一个方块取出一株芹菜苗说。

除了这1.5亩芹菜大棚，更多的是山坡上那挂满枝头的沃柑了。果园里的爱媛柑橘，年前就卖完了，收入4万多元。目前，果园里的全是沃柑，预计能收入40多万元，等明年盛产，总产量能达到20多万斤。

2016年才栽下的苗子，两年时间就结果了。“栽下的多数是‘柑橘老树兜’，然后请专业人员进行高桩嫁接，所以来得快。施的全是有机肥，果子口感好，现在的含糖量达到16以上，一个字‘甜’。”龚朝君摘下一颗让记者品尝。为了节省管理成本，他的果园全部采用了高效节水滴管，水肥同时通过滴管设施到达每颗果树兜。

他说，自从来到这片土地，早出晚归已经是家常便饭，风里来雨里去我从来没后悔过，洒下汗水看到希望，我值了！

递交入党申请 带领乡亲共同致富

隔条村道公路，是一块3亩多的田。“马上就要修建池子，搭建钢架棚，发展无土栽培芹菜。这样的模式，不施农药，芹菜白嫩，产量高，不受季节限制，一年能种3季以上，尤其夏天露地种不出芹菜，错时上市可以卖到4块钱一斤。”龚朝君看准了无土栽培芹菜的“钱景”决定放手一搏。

“已经有3户就近的农户，马上就要做无土栽培芹菜了，技术我负责，配方沼液肥我提供，钱，让邻居们去赚。”龚朝君不吝啬自己求来的技术。

龚朝君自我发展的同时，没忘记带动一方百姓同创业。在他的带动下，成立了荣县繁荣果源果种植专业合作社，现有会员56户，栽植的优质柑橘苗1500多亩，水产养殖300多亩。

215亩的农产品销售，是龚朝君思考的一件大事。“昨天申通、韵达两家快递公司到果园运走了102件沃柑，收入了3250元，均价每公斤10元以上。今天网销的柑橘，午饭后工人才来采摘包装，晚点快递公司来装货。”龚朝君手指眼前这片压弯枝头的沃柑园说。显然，除了传统的营销，龚朝君走上了电商路。

“打开了网销的大门，我会把专业合作社的农产品送上电商快车，解决社员销路难，这样才能对得住社员们。”刚遴选为村级后备干部的龚朝君吐露出那份责任。他还高兴地告诉记者，两年前递交入党申请后，现在已经作为入党积极分子培养了，他正在用实际行动向党组织靠拢，他还在读函授农业经济管理，今年大专毕业了。

蒋兵 四川经济日报记者 陈家明