

我国将继续对边销茶销售
免征增值税

据新华社电 财政部、国家税务总局2日联合发布公告称,自2019年1月1日起至2020年12月31日,继续对边销茶生产企业销售自产的边销茶及经销企业销售的边销茶免征增值税。根据公告,边销茶是指以黑毛茶、老青茶、红茶末、绿茶为主要原料,经过发酵、蒸制、加压或者压碎、炒制,专门销往边疆少数民族地区的紧压茶、方包茶(马茶)。

据了解,两部门此前明确,对边销茶销售免征增值税的政策执行到去年年底。两部门表示,在此次公告发布之前已征的按上述规定应予免征的增值税税款,可抵减纳税人以后月份应缴纳的增值税税款或予以退还。已向购买方开具增值税专用发票的,应将专用发票追回后方可办理免税。无法追回专用发票的,不予免税。

上半年超过五成深市公司
净利润实现同比增长

新华社深圳9月2日电 (记者 吴燕婷)记者从深交所获悉,截至2019年8月31日,除*ST长生外,深市2178家公司半年报全部披露完毕。总体来看,深市公司2019年上半年营收持续增长,超八成公司实现盈利,超五成公司净利润实现同比增长。

数据显示,深市公司上半年合计实现营业收入59530.59亿元,同比增长9.36%;合计实现净利润4079.61亿元,同比下降0.87%。在去年同期大幅增长的情况下仍基本持平。其中,1892家公司盈利,占比87%;1240家公司净利润实现同比增长,占比57%;519家公司净利润增速超过20%。

深交所相关负责人告诉记者,今年上半年,深市公司展现出韧性较强、潜力大、后劲足的特点,特别是中、下游行业顶住了经济下行压力,净利润继续保持较大幅度增长。其中,深市通信、农林牧渔、非银金融、交通运输、国防军工、食品饮料、建筑材料、机械等行业平均净利润均实现20%以上的增长。

值得注意的是,通信、电子、人工智能等新兴行业发展态势较为突出。通信行业平均实现净利润8347.56万元,同比增长278.69%,中兴通讯、光环新网等23家公司实现了至少两位数的增长;电子行业逾百家企业实现营业收入和净利润双增长。

深交所统计称,目前,深市共有战略性新兴产业公司989家,涉及新材料、新能源、生物医药、信息技术等领域。其中,863家战略性新兴产业实现盈利,占比超87%;合计实现营业收入23237.86亿元,占深市总营收的40%。

值得关注的是,深市战略性新兴产业公司上半年共投入研发资金1301.32亿元,同比增长30.21%。其中,65家公司对核心技术人员实施股权激励,占同期深市实施股权激励公司总数的六成。

2日人民币对美元汇率中间价
下调4个基点

新华社上海9月2日电 (记者 程思琪)来自中国外汇交易中心的数据显示,2日人民币对美元汇率中间价报7.0883,较前一交易日下调4个基点。

中国人民银行授权中国外汇交易中心公布,2019年9月2日银行间外汇市场人民币汇率中间价为:1美元对人民币7.0883,1欧元对人民币7.8153元,100日元对人民币6.7054元,1港元对人民币0.90404元,1英镑对人民币6.6563元,1澳大利亚元对人民币4.7907元,1新西兰元对人民币4.4861元,1新加坡元对人民币5.1247元,1瑞士法郎对人民币7.1963元,1加拿大元对人民币5.3457元,人民币1元对0.59095马来西亚林吉特,人民币1元对9.3514俄罗斯卢布,人民币1元对2.1402南非兰特,人民币1元对169.89韩元,人民币1元对0.51597阿联酋迪拉姆,人民币1元对0.52684沙特里亚尔,人民币1元对42.3409匈牙利福林,人民币1元对0.55908波兰兹罗提,人民币1元对0.9533丹麦克朗,人民币1元对1.3799瑞典克朗,人民币1元对1.2811挪威克朗,人民币1元对0.81988土耳其里拉,人民币1元对2.8242墨西哥比索,人民币1元对4.3001泰铢。

再推投资利器
“ETF行家”华夏基金
首只5GETF问世

随着以ETF为主的指数产品持续受青睐,各家基金公司也加快布局节奏,创新产品不断出现。近期,“ETF行家”华夏基金再度推出新产品——华夏中证5G通信ETF,这也是目前市场上第一只5G主题ETF。

近年来,5G成为热门投资主题之一。无论是5G标准的确立、技术的突破与进步,三大运营商的积极表态,还是频谱的颁发,都昭示着5G景气度不断上行。投资者若看好5G未来前景,不妨关注华夏5GETF。

据了解,华夏5GETF以中证5G通信主题指数为跟踪标的。该指数选取产品和业务与5G通信技术相关的40家上市公司股票作为样本股,主要由通信设备、电子制造、地面兵装等子板块构成。随着5G周期的来临,三大运营商资本支出快速增长,这一指数的景气度也随之提升。WIND数据显示,截至8月26日,中证5G通信主题指数今年以来上涨17.16%。同时,ETF拥有场内交易、投资成本低等优势,华夏5GETF上市后,投资者可在二级市场上通过买卖高效把握投资机会。(李华)

五粮液荣登2019中国企业500强

位居白酒行业首位



五粮液品牌展区(资料图) 四川经济日报记者 鲍安华摄

四川经济日报讯 (记者 杨波)9月1日,“2019中国500强企业高峰论坛”在山东济南召开,会上公布了“2019中国企业500强”和“2019中国制造业企业500强”榜单。五粮液集团以931.18亿元的营业收入荣登“2019中国企业500强”第206名,居白酒行业首位。同时,入选“2019中国制造业企业500强”,位列第90名。

“中国企业500强”和“中国制造业企业500强”由中国企业联合会和中国企业家协会联合发布,旨在深入贯彻落实党和国家关于经济发展的方针政策和相关精神,促进我国企业做强做优做大,提高国际竞争力,并为国内外各界提供中国大企业发展的相关数据和研究信息。榜单参照国际通行做法,以2018年企业营业收入入围标准,经专家委员会审

定后公开发布。“2019年中国企业500强”共265家国有企业,235家民营企业上榜,涉及76个行业,其中制造业企业入围244家,服务企业入围173家。

作为中国白酒行业的领军品牌和龙头企业,五粮液集团是以酒业为核心主业,以大机械、大金融、大物流、大包装、大健康多元发展的特大型国有企业集团。近年来,五粮液集团以高质量发展为引领,抢抓新一轮科技革命和产业变革的重大机遇,在产业结构、品牌创新、开放合作、绿色发展等方面持续推进改革创新,实现了企业新一轮又好又快发展。在产业结构上,公司进一步聚焦酒业主业,坚决清理与主业关联度不高、发展后劲不足的业务,实现了酒业做强、多元做优、协同共进的良好产业布局。在酒业发展上,公司持续推进供给

侧结构性改革,进行产品、品牌、营销等全方位的创新,核心产品实现迭代升级,产品矩阵更加科学清晰,品牌影响力和价值进一步提升,营销向数字化、智能化的现代营销转型升级,实现了酒业的高质量、跨越式发展。与此同时,五粮液集团积极借助互联网、大数据、人工智能等前沿技术,深入推进数字化转型,促进传统产业发展提档升级,孵化培育产业新业态,培育企业发展新动能,构筑未来竞争新优势。

2018年,五粮液集团实现销售收入931亿元,利税323亿元,酒业销售收入、利润总额等主要经济指标均处于行业领先地位。2019年上半年,五粮液集团实现营业收入555.32亿元,利润总额134.5亿元,继续保持了强劲发展势头,正朝着高质量实现千亿目标冲刺。

遂宁农商银行力破融资“难贵慢”助力实体经济发展

四川经济日报遂宁讯 (全额 记者 张琳琪)记者从遂宁农商银行获悉,截至2019年7月末,该行各项贷款余额为138.63亿元。其中,涉农贷款余额83.28亿元;小微贷款余额89.80万元;民营企业贷款余额44.79亿元。重点支持了地方制造业、电子信息产业、传统食品加工产业、绿色环保及新能源产业以及现代物流服务业等实体经济。

据悉,在国家大力支持和实体经济发展的金融政策推进下,遂宁农商银行坚持服务“三农、中小微企业”市场定位和金融服务工作主业,将金融资源、信贷资金向“三农”、中小微企业倾斜,积极优化营商环境、加大金融产品创

新、丰富金融服务模式,扩大涉农、中小微企业信贷投放,致力解决民营企业、实体经济“融资难、融资贵和融资慢”三大难题。

遂宁农商银行创新“农保贷”、“园保贷”产品,构建政府引领、银行跟进、担保分险等方式,多渠道、低成本的破解小微、民营企业领域融资难题。创新金融产品,满足金融需求,以客户需求为着眼点,积极加强对小微、民营企业融资产品创新。

为支持从事农业种植和规模经营的家庭农场、种养大户、农民专业合作社、农业社会化服务组织等新型农业经营主体,与市农业局、四川省农业信贷担保有限公司展开合作,创新推出满足新型农业经营主体农业生产经营融资需求的

“农保贷”贷款产品,最高可贷1000万元,循环使用,有效破解了抵押物不足,农业主体融资难、融资贵的问题,目前已累计发放“农保贷”77笔,贷款金额7446万元。

全面推行“限时办结”服务机制。针对不同贷款业务、客户对象,分别明确审批权限,简化流程,提高办贷效率,缩短客户获贷流程和时限,降低客户融资成本,减少客户过桥资金压力。率先实现不动产抵押登记“一窗受理、一站式服务和一小時办结”服务。为贷款客户开设抵押登记绿色通道,降低客户融资时间成本,过桥资金成本压力,为民营企业等实体经济融资压力“减负”。

遂宁农商银行“走千访万”丈量普惠金融服务路

四川经济日报遂宁讯 (全额 记者 张琳琪)今年6月25日,遂宁农商银行紧扣中央、地方政府“乡村振兴”战略实施,全面开展信用工程创建暨“走千访万”普惠金融服务工作,进一步延伸普惠金融触角,拓展普惠金融领域。

截至8月31日,走访农户2803户、新型农业经营主体1338户,采集有效农户信息2803户、新型农业经营主体信息1293户,揽存4000万元,贷款意向合作3055万元,手机银行1500户、信用卡50张、ETC87户。

据了解,遂宁农商银行以“党建+金融”模式,以支部共建、主题党日等活动充分联系党政机关、支部及党员力量,开展整村授信启动仪式、签约仪式、信用评级示范村(乡镇)、走千访万金融知识大宣讲等特色活动,对辖内镇、乡、村开展批量宣传,增强社会各界、服务区域各个客群知晓面和支持度。组织辖内网点按照“精细收集信息,精准分析需求,精心制定方案,精确拓展营销”的“四精”策略全覆盖、深层次走访客群。乡镇网点,以组建金融联络员队伍为主要抓手,逐户逐村逐乡走访新型农业经营主体、农

户、城镇居民、商户、乡镇政府机关、企事业单位等客群。城区(城郊)网点,重点逐街道逐社区逐商圈逐园区走访街道商户、小区居民、居委会、街道办、园区管委会、中小微企业、企事业单位和党政部门等客群,做到“街区必进,户户必见”。同时,组建金融知识传播服务队开启“白+黑”逐户走访模式,做到每次每户走访时间不少于40分钟。认真分析客户金融消费偏好,产品使用情况,抓住账户、存款、贷款、手机银行、理财、工资代发、社保卡、信用卡、POS机等业务营销时机,突出综合营销效益。

农行四川达州分行 “产品创意大赛”激活金融创新系统合力

四川经济日报达州讯 (郑年孝 记者 王晓英)“30万元贷款到账了!”8月28日,外出务工多年、返乡后在老家达州市通川区碑庙镇中坪村四组建立中药材种植专业合作社,发展中药材“老虎姜”种植产业的郑军顺利地获得农行通川支行的一笔“惠农e贷”。至此,他因资金短缺而紧蹙多年的眉头终于舒展开。

据了解,无有效金融资产抵押的郑军在返乡创业中能够顺利获得农行贷款,得益于农行达州分行针对新型农村市场主体自身“无有效抵押但需要贷款创业”这一瓶颈问题,持续开展金融产品创新,有效地疏通了返乡创业者的贷款通道。

记者获悉,为满足脱贫攻坚和发展智慧金

融中社会公众的金融新需求,力争今年推出一批助推脱贫攻坚和建设智慧金融的新产品和服务。近日,该行下发了《关于开展2019年产品创意大赛活动的通知》,以“金融扶贫和智慧金融”为主题,号召全行所辖7个县区支行和市分行机关13个部门的1200余名员工,积极参与2019年的金融产品创意大赛,激活了全员创新的系统合力。

据该行负责金融科技与产品创新工作的资深专员王建军介绍,近年来,该行积极响应中央的“双创”和上级行的金融创新号召,成立了产品创新委员会,制定出台了《金融产品创新管理规则》,建立起了以所辖县支行和机关业务前部门为主导的金融创新工作机制,以每一个会计核算年度为时间段,持续地开展

金融创意大赛,推出了一批满足金融消费升级需求的新产品和服务,提升了人民群众的幸福感和获得感。同时,该行金融创新委员会每年都要确定一个产品创意的主题,各县级支行和机关前台业务部门结合自身在服务地方经济发展、社会民生、县域“三农”、脱贫攻坚等金融实践中所掌握的市场需求信号,开展创意设计,最终推出市场认可的新产品和服务,有效地对接了市场需求。

据统计显示,自党的十八大以来,该行已连续7年开展了产品创意大赛,催生了70个新型的金融产品和服务投放市场,这些产品涵盖贷款、投资理财、智慧金融服务等20多个金融领域,相继有80多名员工获得了金融创新奖,受到表彰奖励。

招商银行田惠宇获选 亚洲地区银行“最佳CEO”

四川经济日报讯 近日,美国《机构投资者》杂志“2019年度全亚洲管理团队荣誉公司”评选结果揭晓,招商银行从亚洲地区1611家上市公司和金融机构中脱颖而出,以全部第一名的成绩包揽亚洲地区银行板块所有七项大奖:招商银行荣获“亚洲最令人尊敬公司”,招商银行行长田惠宇被选为“最佳CEO”,招商银行前常务副行长李浩被选为“最佳CFO”,招商银行还获评“最佳投资者关系管理公司”“最佳公司治理”“最具环保与社会责任公司”、董事会办公室刁文卿、雷雨获评亚洲地区银行板块“最佳投资者关系管理专家”。至此,招商银行也成为了亚洲地区综合排名最高、获奖最多的银行。

值得一提的是,“亚洲最令人尊敬公司”是最综合的奖项,根据评选规则,只有荣获了“最佳投资者关系管理公司”“最佳CEO”“最佳CFO”“最佳投资者关系管理专家”四个奖项中的任意两个奖项前三名的公司,方能获得“亚洲最令人尊敬公司”称号。

据悉,全球近2500名投资者分析师参与投票,《机构投资者》杂志的所有奖项均由全球范围内的机构投资者和分析师投票产生,一直以来在全球资本市场具有极高的公信力和含金量。今年的评选共吸引18个行业板块的1611家公司参加,全球范围内共有892家金融机构的1862名买方投资者和629名卖方分析师参与投票。(杨文)

交通银行理财子公司 首只产品两天内售罄

四川经济日报讯 8月27日,交通银行召开2019年上半年业绩发布会。该行高管表示,交通银行理财子公司交银理财是深化该行财富管理品质和内涵的重要平台。

据了解,交银理财于今年6月正式开业,是国内首批开业的银行系理财子公司,也是第一家注册在上海的银行理财子公司。7月31日,交银理财首只产品交银理财稳享一年定开1号发行,上架两天售罄。目前,交银理财承接的存量业务转型比例已经提升到了30%。该行正在做好宏观政策研究、投资教育以及各类风险的控制。(李玲 李君竹)

交通银行推进 金融科技子公司成立

四川经济日报讯 8月27日,交通银行召开2019年上半年业绩发布会。该行副行长殷久勇表示,为加速智慧化转型,目前正在积极推进金融科技子公司成立。

2019年上半年,交通银行启动了“金融科技万人计划”、FinTech管培生工程、存量人才赋能转型工程金融科技人才队伍“三大工程”,聚力打造高端科技人才队伍,提升科技创新引领能力。

对于科技人才的大力培养,该行高管表示:“科技管培生计划是交通银行股改上市以来,在业界打造出来的加快高管人才培养的重要平台,可以借鉴经验强化科技创新人才的引进和培养。”

交通银行人士表示,该行将创新视作引领发展的第一动力,主动拥抱金融科技变革,持续加大科技资源投入,致力于将金融科技深度融合于产品创新、客户服务、风险控制、精细化管理等各个领域。围绕客户体验提升,打造更加便捷强大的全渠道服务模式,构建“线上+线下”“行内+行外”“有人+无人”“柜内+柜外”多渠道服务触点。(李玲 李君竹)

交通银行联手国家融担基金 共担风险落实普惠金融政策

四川经济日报讯 交通银行普惠金融再出新策。日前,交通银行与国家融担担保基金合作,采取自上而下、共担风险的方式,推动双方体系内机构协同合作,进一步拓宽普惠金融政策服务小微企业和“三农”等领域的覆盖面,提高融资效率并逐步降低融资成本。

双方此次合作涉及“灵活抵押贷款”“粮食抵押贷款”和“保费贷”三种专项业务,服务对象分别为小微企业、农户、家庭农场、合作社、粮食经纪人等新型农业经营主体,以及符合相关政策要求的物流运输企业或汽车租赁平台。合作项目总投资额为100亿元,银担双方原则上按照“二八”比例承担风险。

据介绍,双方体系内机构将积极开展业务对接,根据当地实际细化业务标准,共同选定普惠小微、“三农”等客户群体,确定业务具体要求、审批标准、额度、期限等,并协同做好风险管控工作。原则上,国家融担担保基金体系将严控担保费率,交通银行分支机构将尽力将合作项目的贷款利率控制在较低水平。

依据合作协议,双方还将结合业务开展情况,进行交叉检查,深化信息交流、业务对接,完善客户联动管理等协作机制,并对下一步合作业务的规模、流程、合作形式等进行动态管理,逐步形成多层次、全方位的合作体系。(李玲 李君竹)