

第十一期台湾青年电子商务培训班开班

本报讯(记者 黄星月 李雯霄) 7月19日上午,第十一期台湾青年电子商务培训班在我市开班,110余名台湾青年代表参加培训。

在第十一期台湾青年电子商务培训班的首节课上,行业专家围绕“互联网营销”主题,讲解了直播行业发展史、抖音平台系统及品牌曝光、产品“种草”、直播实战等方面的知识,帮助学员们系统掌握互联网营销之道。

据了解,第十一期台湾青年电子商务培训班以“星光闪耀 潮起两岸”为主题,相关课程深度融合专业赋能与跨界体验。学员们将通过系统学习互联网营销知识,增强直播

我市“营商环境提升年”活动半年成绩单“出炉”

(上接1版)“超级管理员工作室”提供41.7万次证照材料免提交服务,推动高频服务事项“立等可办”,持续擦亮“宿迁速办”服务品牌。同时,工程建设领域审批、企业就近办税、建立12345热线与“宿企通”线上企业诉求快速响应机制等工作取得进展。

坚持全方位保障,推进要素赋能更加坚实有力。为全市384个重大产业项目完成用地保障。增加数据、算力、绿电等新要素供给,全省首家人工智能计算中心建成并投入使用,“数据标注赋能电商产业”获评全国优秀案例。建设微电网、虚拟电厂、零碳园区等绿色能源示范试点工程,截至6月底,我市累计可再生新能源发电量达41.89亿千瓦时,同比增长24.4%。助企降本减负,今年以来减免收取保证金223亿元。推动构建“港口+航道+保税+班列”国际物流供应链体系。

坚持全身心服务,推进助企帮扶更加贴心周到。我市强化宿商赋

能培育,今年已举办宿商讲坛、非公企业家恳谈会等活动13期。印发《宿迁市“宿商服务卡”实施办法(试行)》,已发放“宿商服务卡”225张;发布宿迁“青年人才12条”。院校联合企业开设“订单班”“冠名班”260余个,输送技能人才8000余人。优化企业挂钩“驻厂员”制度,实现3200余家规上企业全覆盖;上线“警企通”,为全市规上企业全部配备警企联络员。积极开展涉企业大走访活动,已解决各类涉企问题560个。同时,全市各地、各部门均加强涉企服务。

“营商环境只有更好,没有最好。我们将持续加强统筹协调,加强跟踪问效,会同相关部门持续对任务推进和落实情况开展督查和评估,充分听取社会各界的意见建议,不断优化涉企服务,推行更多具有宿迁特色的涉企服务举措,努力推动宿迁营商环境建设取得更大的成效。”徐华强说。

(田海宁)

为了汇聚人气、繁荣夜经济,市湖滨新区积极策划组织了骆马湖沙滩雕艺术展、2025“可爱湖滨可爱你”骆马湖第四届全民K歌大赛、骆马湖“玩夏”足球啤酒嘉年华等活动。其中,骆马湖“玩夏”足球啤酒嘉年华活动不仅设有赛事直播大屏、骆马湖啤酒专区和美食市集,还安排了本土民谣乐队表演、专业DJ表演和互动游戏等。

近期,市湖滨新区在骆马湖沙滩公园、骆马湖沐晨太空舱轻奢度假营地等地开展“苏超”赛事大屏直播活动,有效聚拢人气,带动周边群众共享“夜经济”红利,让“碧湖银滩”成为群众的“金滩银滩”。

“夜经济不仅关乎民生福祉,还体现了城市的治理水平。”张先彦表示,未来将持续优化管理、完善设施、创新场景,在规范中提升服务水平,让夜市既有“烟火气”,又有“文明范”,打造更具活力的夜间消费新生态。



日前,读者在泗阳县首家24小时自助式图书馆内读书。据了解,这家位于泗阳县图书馆内的24小时自助式图书馆于近期投入使用,填补了泗阳县城区夜间文化服务的空白。

本报记者 郑明高 摄

市洋河新区洋河镇夏洼村举办主题阅读分享活动

本报讯 7月15日,市洋河新区洋河镇夏洼村举办“红星故事会 书香励我心”主题阅读分享活动,吸引了不少孩子参与。

在活动中,孩子们通过沉浸式阅读感受信仰的力量。从《小英雄雨来》中“我们是中国人,我们爱自己的祖国”的铿锵誓言,到刘胡兰“怕死不当共产党”的英雄宣言,再到周恩来“为中华之崛起而读书”的

远大抱负,孩子们被这些感人至深的故事深深吸引。

“在《鸡毛信》中,海娃才12岁就敢与敌人周旋。我要学习他勇于担当的精神!”11岁的张小雨激动地说。

在绘画创作环节,孩子们以手抄报、彩笔画等形式再现革命历史场景,一幅幅作品饱含着孩子们对英雄的崇敬之情。(陈文静)

“苏超”精神,宿迁人“接住了”

本报记者 周 妮
见习记者 王章蕴

在2025年江苏省城市足球联赛(以下简称“苏超”)的绿茵场上,球员们以顽强拼搏的精神,激励和鼓舞着各行各业的人们。7月15日,记者采访了多位市民,倾听他们在观赛中感悟到的“苏超”精神。

拼搏奋进:
直面困境,战斗到“最后一秒”

当日下午,在市湖滨新区运河春天小区附近,准高中生倪宏雨正在和朋友打羽毛球,汗水浸湿了他们的衣服。

“宿迁队的每一场比赛我都看了,球员们‘咬着牙也要拼到底’的劲儿太有感染力了!”倪宏雨说,“现在遇到难题时,我会想起宿迁队的球员们在比分落后的情况下依然拼搏的身影。于是我告诉自

己,再换一种解题思路试一试,不能轻易放弃。”

市区一家超市的收银员班彩丽同样是“苏超”的忠实观众。“‘苏超’太火了!上次我带着孩子在商场里看宿迁队和连云港队的比赛,周围的人都在大声喊着‘加油’。”她笑着说,别看有的球员很年轻,但是那股“不到终场哨响绝不松懈”的韧劲儿,比老将更加让人动容。

“对于我们而言,这种精神太重要了。虽然拼搏到底未必能赢,但是全力拼搏的过程足以振奋人心。”班彩丽说。

团结协作:
把“一个人”变成“一群人”的力量

市区一家汽修店的店主吴瑞在谈及“苏超”精神时,最先想到的是“团结”。

“在赛场上有球员受伤时,队友会立刻跑过去帮忙。我还看到宿迁

队的球员主动扶起对方球员的画面,特别暖心。”吴瑞说,“我认为,足球运动的魅力不仅在于胜负,还在于有这种凝聚力。汽修行业也一样,在遇到棘手的问题时,我会主动向同行请教。大家多分享技术和经验,整个行业才能发展得更好。”

“希望宿迁队能进入决赛,这是所有宿迁人的心愿!”吴瑞说,等宿迁队下一次主场比赛时,他会积极“抢票”,争取到赛场为家乡的球队呐喊助威。

小学生王姐萱和妹妹也在关注着“苏超”。“从比赛开始到结束,球员们就像上了发条一样不停地奔跑。”说起比赛,王姐萱的脸上满是激动的神情。在她看来,这种“你帮我,我帮你”的默契,比输赢更珍贵。

“就像在学习时,同学们遇到了难题,我会主动帮助他们;我也不会的也会向他们请教。大家一起进步才会更开心。”王姐萱说。

热爱梦想:

让“平凡日常”长出“向上的翅膀”

“开店和踢球一样,得有股子精气神!”市区一家超市的经营者樊飞边整理货架边说。每当有顾客进店时,他都热情地打招呼。

“我一直关注着宿迁队。在他们身上,我看到了对足球运动的热爱,那股劲儿特别有感染力。”樊飞说,“现在每天开门营业,我都像期待比赛开场一样充满动力。将这份热爱融入进货、理货等日常工作,我的疲惫感就烟消云散了。”

在市区幸福路,李梅和丈夫共同经营着一家小店。每天天不亮,他们就起床备料了。“累肯定累,但是一想到梦想,就觉得有劲儿了。”李梅说,“球员们头顶烈日训练是为了实现梦想,我们起早贪黑地制作卤菜也是为了实现梦想。能让日子越过越好,再辛苦也值得。”



宿迁队0:1惜败

7月19日晚,2025年江苏省城市足球联赛宿迁队客场对战泰州队比赛在泰州市体育公园体育场开赛。经过90分钟的激烈比拼,宿迁队以0:1的比分惜败泰州队。

本报记者 肖伟伟 摄

“乡村·匠心故事”系列报道

葫芦上烙印的“福禄”秘诀

见习记者 徐欢 云春燕 王章蕴

7月14日天色微亮,在宿豫区来龙镇玉皇村的一间工作室里,顾秀国手执烙画笔在葫芦上创作一幅以青松为主题的烙画作品。

1968年出生的顾秀国是玉皇村的驻村第一书记。从“消防兵”到“手艺人”,他用烙画笔在葫芦上烙印下乡村致富的“福禄”秘诀。

1987年,顾秀国成为一名“消防兵”,并在服役期间掌握了食品雕刻技艺。在一次清理火场的过程中,他发现被熏黑的墙壁上晕染出奔跑的运动员、疾驰的汽车等图案。这些图案让他迷上了“黑色绘画”。

2018年,顾秀国结合记忆中的画面查阅资料,终于与烙画“相遇”。由此,骆马湖的风光、项王故里景区的青砖、洋河古镇的美酒,都成为他烙画笔下的素材。他说:“宿

迁的历史文化像泉水一样滋养着我的创作灵感。”

利用空闲时间,顾秀国四处拜师学艺,在烙画的世界里徜徉。从平面到曲面,他与时间赛跑,用烙画笔创作出一幅幅精美的烙画作品。

“要将烙画技艺传承下去,仅靠自己的力量是远远不够的。”当顾秀国一筹莫展时,葫芦烙画的发展让他看到了希望。

2024年,顾秀国以驻村第一书记的身份来到玉皇村。他把烙画笔也带到了村里。他说:“要把烙画技艺传承下去,就要让村民们看到增收致富的希望。”

起初,不少村民有学习烙画技艺的意愿,但是坚持下来的只有两三个人。为了让村民们了解并掌握这门技艺,顾秀国聚焦市场需求不断调整作品内容和创作形式,让大家看到葫芦烙画背后的商机。

“开展市场调研后,我发现以葫芦为载体进行彩绘和雕刻创作的作品非常受欢迎。”顾秀国不断了解市场需求,为烙画作品融入彩绘元素,不仅在创作形式上取长补短,还不断学习传统文化知识,持续更新创作素材库。

谈及学习烙画技艺,玉皇村党委副书记吴丹阳表示,最初是因为喜爱,如今是为了肩上的责任:乡村需要年轻人,老手艺需要年轻人来传承。

在工作室里,老手艺传承的种子已经落地生根;在工作室外,村民们找到了增收致富的路子。今年4月,玉皇村从山东省引进葫芦苗,动员30户村民在房前屋后种植了20亩的葫芦。

顾秀国和村干部们正在围绕葫芦打造“种植—加工—销售”全产业链,让葫芦烙画的焦香飘出村

庄,让烙画技艺成为村民们的“福禄”秘诀。

如今,玉皇村的葫芦烙画等产品逐步打开销路,形成了线上、线下融合的销售网络。顾秀国说:“村民们创作的葫芦烙画作品,个头大的售价上千元,中等个头的能卖300元,外形奇特的能卖上万元。葫芦的‘福禄’寓意,正化作实实在在的致富‘现金流’。”

采访手记

在采访中,顾秀国指着架子上的葫芦藤憧憬着丰收的场景:“你看,这些葫芦成熟了就能卖钱。只要能掌握这门手艺,小葫芦就能给村民们带来‘福禄’!”在他的描述中,我们看到了传统技艺与乡村生产力融合而迸发出的生命力,也明白了真正的匠人不仅有“守艺”之心,还有“传艺”之行。

做大做强。

坚持把企业感受作为第一标准,市科技局有关负责人表示,将借力“产业链+统战”工作新模式推动产业链协同合作乃至跨链融合,强化优质服务供给,努力为推动全市激光光电产业链发展贡献力量。

“我们将充分发挥统战系统在优化营商环境、服务民营经济中的优势作用,继续在纾困解难上下实功,在提质增效上出实招。”市委统战部常务副部长胡赣江说。

蓝天智能科技有限公司产品经理马方正展示了企业自主研发的智能激光切割系统。该系统通过机器学习优化切割路径,可大幅提升材料利用率,引起了多家下游企业的关注。

“如今,我们与上下游企业的关系由‘单打独斗’变为‘抱团发展’。”江苏恒宇激光设备有限公司总经理刘波对“产业链+统战”工作新模式赞不绝口。他表示,企业在宿迁发展,不仅有“专属朋友圈”,而且“专属朋友圈”越来越大,推动企业不断

激光光电产业链企业需求清单,市委统战部通过搭建企业与企业、企业与政府之间的沟通桥梁,有针对性地解决产业链上下游“信息不对称”“供需不匹配”等问题,让调研中发现的需求从“纸上清单”转化为“落地成果”。

从实践成效来看,“产业链+统战”工作新模式,特别是举办供需对接会,既解决了影响企业发展的问题,又促进了产业链技术共享、长效合作。在供需对接会上,江苏华工