

人行射阳县支行

推进金融稳企业保就业直达实体经济政策落地

本报讯(通讯员 耿峰)为贯彻落实人行盐城市中心支行金融支持稳企业保就业两项直达实体经济政策工作督办会精神,引导县内银行业金融机构用好用足两项直达实体经济政策工具,确保政策落地见效,日前,人行射阳县支行召集辖内12家银行业金融机构主要负责人,召开专题推进会。

会议传达全市法人农商行落实直达实体经济政策督办会精神,学习《中国人民银行盐城市中心支行关于开展金融支持稳企业保就业两项政策工具落实情况督查的通知》和《关于增加执行人民银行政策临时性工作的(两项直达实体经济政策执行)项目与标准的函》。

人行射阳县支行主要负责同志对辖区银行业金融机构提出“四个确保”的要求,提高政治站位,确保政策落地见效。作为金融机构,必须把服务实体经济的责任扛在肩上,充分认识做好稳企业保就业金融服务工作的重要性。

会上,各银行业金融机构主要负责人分别汇报两项直达实体经济政策完成进度情况,明确了目标、关键结果和推进措施;进行两项直达政策专题培训,详细讲解普惠小微企业延期还本付息及信用贷款支持的政策适用范围、统计口径、计算公式,明确到期支付安排以及工作要求;向各家银行发放《两项直达实体经济政策应知应会手册》。

射阳农商银行行为地方经济发展注入活力

本报讯(通讯员 唐旭 张建忠)年初以来,射阳农商银行主动融入全县经济社会发展大局,以支持实体经济复工复产为抓手,全力服务“六稳”“六保”,为地方经济发展注入活力。截至6月末,该行各项贷款余额达207.14亿元,比年初净增21.76亿元,增幅达11.74%;其中实体经济贷款中个人贷款83.79亿元,比年初净增6.49亿元,增幅达8.4%;企业实体经济贷款81.92亿元,比年初净增15.34亿元,增幅达23.04%。

聚焦复工复产,加快信贷投放。该行制定《支持“防疫抗疫 复工复产”十条措施》,给受困企业下调利率、增加额度、展期续贷等优惠。3月份开展信贷支持复工复产突击月专项活动,当月实体经济贷款净增9.08亿元,其中公司贷款净增5.72亿元,个贷净增3.36亿元。结合“百行进万企”活动,加大对辖区受疫情影响较大的批发零售、住宿餐饮、物流运输、文化旅游等行业的支持力度,优先支持生产、运输和销售医用防护用品、口罩、护目镜、药品的企业和个人,上半年发放此类贷款10户,5320万元。

贴近实际需求,创新信贷产品。近年来,县委县政府招商引资力度不断加大,在全县打造多个特色产业园区。对于企业入驻后的资金需求,传统的公司类贷款少不了房产抵押或提供保证,但绝大多数引进的企业都是租用园区厂房经营,只有设备技术,缺少抵押物和反担保措施。该行经过实地调研,针对小微企业量身定制了部分信贷产品。为支持科技型中小微企业发展,他们研发了“科技贷”产品;为支持供应链融资业务发展,制定了《供应链融资业务管理办法》;以小微企业、个体工商户在税务部门的缴税情况作为主要依据,上线“金鹤·税企通-个人经营贷”产品,向小微企业法定代表人、主要股东或个体工商户发放信用贷款;推出公司类准信用贷款“金鹤·企信贷”,为小微企业提供便捷的融资服务。

强化队伍建设,提升服务质量。该行突出机制灵活、与众不同的特点,大力推行网点转型,深入开展“奋斗者”企业文化建设活动,坚持以人为本,从员工的技能水平和服务态度上、硬件设施上下功夫,让客户享受到最便捷、最舒心、最优质的金融服务。在培养一批政治过硬、业务精湛、品德优的复合型员工队伍的同时,积极引进人才、留住人才,从金融高等院校招聘一批会计、信贷、科技专业人员,充实员工队伍;定期组织培训和技能比赛等,发挥优秀员工的带头作用,使员工整体素质快速提升。

优化镇区公司贷款客户的办贷流程,主动调整公司贷款权限,设立镇区的支行,公司贷款营销权限为500万元(含);全行客户经理开展网格化营销,层层分解任务,地毯式对周边实体经济进行走访,将实体经济主相关情况登记入册;尤其是全县重点50强实体经济,该行实行跟踪到企服务,努力做到资金需求早了解、信贷资金早发放、结算服务早对接,努力走好服务实体经济“最后一公里”。

坚持合作共赢,减轻企业负担。该行积极实施零售转型发展策略,广泛吸收各类存款,下调部分贷款利率,杜绝公司信贷业务搭售银票的业务,进一步缩减公司客户财务成本,继续发放好“连连贷”“易融贷”等产品,降低客户融资成本,通过创新企业还款方式,实现融资金效的长效使用,在减轻企业贷款到期后还款压力的同时,消除社会融资高成本、高风险的隐患,使企业能够将更多的精力集中在生产经营上。



近年来,落户我县的股份制银行不断创新金融产品,加大信贷投放力度,努力扩大内需,促进市民消费,为地方经济发展作出积极贡献。

上图为南京银行射阳县支行工作人员向客户发放消费贷款。

左图为华夏银行客户经理向客户推荐金融产品。

吴贵民 摄

中行射阳支行甘当实体经济“靠山”

本报讯(通讯员 钟航)年初以来,突如其来的疫情严重影响了经济的发展。中国银行射阳支行加大服务实体经济力度,提升服务质量,为疫情期间的经济恢复贡献力量。截至7月末,该行普惠贷款银保监控口径余额36120万元,较年初新增7826万元,普惠户数74户,较年初新增12户。

入户解燃眉。该行在去年开展的“百行进万企”活动基础之上,上门服务,与企业积极对接,针对企业的不同需求,提供合适的产品,有针对性的授信方案。江苏NS环保科技有限公司致力于环保设备制造,受到疫情影响,资金周转受到了一定的影响。该行了解情况后,积极与之对接,将一年内的短期流贷转变为两年的中期流贷,并在原有的500万元授信基础之上再次新增100万元,解决了企业的后顾之忧。盐城SLD茧丝绸有限公司受到疫情影响,存货积压,资金还款有压力。该行积极与同业对接,共同为其办理贷款延期业务,缓解了企业的资金压力。

截至7月末,该行累计发放中期流贷2070笔,累计金额2070万元,累计贷款延期1笔,金额500万元,累计新增制造业授信客户3户,新增授信1590万元。普惠进万家。目前,该行在手储备跟踪项目约9个,金额约6000万元;已批未放项目3个,金额1550万元。在积极推动现有项目落地的同时,该行积极与县招商引资项目保持对接,与县招商局装备制造有限公司已在该行开立账户,结算和部分代发,后期该行将根据企业实际经营情况适时授信介入;签约项目伊藤ZW ZW红海上风电装备公司、恒远新材料、艾玛半导体、叶片碳纤维覆板等制造业项目也在跟踪,争取后期落地取得突破。

做好惠企“加法”。做好惠企“加法”,结合“百行进万企”升级扩面融资对接行动,充分运用LED显示屏、进企业和园区宣传等多样化渠道,开展融资对接,扩大社会知晓度和认可度,同时开展客户摸排,优化客户结构。至7月末,贷款客户增加4户,增加数为年初数的80%;做好惠企“减法”,共免收46项服务收费,对所有中、小微企业贷款都执行首年优惠100BP的政策,确保“让利于农”,今年以来发放的各项贷款加权平均利率3.95%,最低利率为3.75%,远低于金融同业利率水平,为缓解实体经济“融资难、融资贵”问题贡献了农发行力量。

射阳农发行做实让利于“农”文章

本报讯(通讯员 蔡加勇)年初以来,射阳农发行充分发挥政策性金融“当先导、补短板、逆周期”作用,全力支持疫情防控、复工复产、粮食安全、脱贫攻坚、乡村振兴、长江大保护等重大战略,统筹推进金融支持“三农”发展。

围绕疫情防控促复工。该行制定防疫应急信贷业务劳动竞赛活动方案,全力支持射阳县“菜篮子”应急保供和复工复产;坚持“特事特办、急事急办”原则,开辟“应急”和“复工复产”两个绿色通道,省、市、县三级协同办贷,最快4天内贷款审批到位,为正常贷款周期的四分之一,畅通企业复工复产生命线,提升农业政策性金融服务效能。

做好惠企“加法”。做好惠企“加法”,结合“百行进万企”升级扩面融资对接行动,充分运用LED显示屏、进企业和园区宣传等多样化渠道,开展融资对接,扩大社会知晓度和认可度,同时开展客户摸排,优化客户结构。至7月末,贷款客户增加4户,增加数为年初数的80%;做好惠企“减法”,共免收46项服务收费,对所有中、小微企业贷款都执行首年优惠100BP的政策,确保“让利于农”,今年以来发放的各项贷款加权平均利率3.95%,最低利率为3.75%,远低于金融同业利率水平,为缓解实体经济“融资难、融资贵”问题贡献了农发行力量。

种植大户的“贴心人”

本报记者 李文华 通讯员 成麒祥

“真是太感谢农行的领导再次亲自登门关心我们客户,我正想向行里汇报我的种植和养殖情况,并准备申请经营性贷款收储水稻,哪知你们就来了,你们真是我们农民的‘及时雨’,我们种养殖户的‘贴心人’啊!”位于盘湾镇盘西村的佳月农场负责人李国彬激动不已。9月19日上午,农行射阳县支行副行长顾正涛一行,利用双休日时间又一次来到佳月农场,开展贷后跟踪服务,再次了解客户的资金需求。

金秋时节,稻黄蟹肥。在佳月农场粮食收储中心东侧一块稻田里,稻浪滚滚。“水稻生态长势不错嘛!里面放养的螃蟹也都很健壮,今年一定又是一个丰收年哟!”顾正涛满面笑容地说。

常熟农商银行射阳支行做优实体贷款

本报讯(通讯员 吉玲)年初以来,常熟农商银行射阳支行用足信贷规模,下调贷款利率,扶持实体经济复工复产。截至7月末,用信总额14.88亿元,比年初增加1.65亿元。其中对公贷款6.35亿元,较年初上升9948万元,小微个人贷款8.53亿元,较年初净增6600万元;已对近60万户贷款户实行利率优惠政策,平均每户让利120个BP,总让利超400万元。今年下半年将继续对企业实施利率优惠政策,预计让利300万元。

近年来,围绕涉农客户“短、小、频、急”的融资需求,该行积极搭建金融合作平台,全面加强与省农担公司战略合作,面向三农客户推出惠农快贷、生意贷、流星贷等产品,多渠道服务三农客户,真正将金融惠民措施带到千家万户。该行紧盯地方经济发展目标,积极向总行申请信贷规模,投向射阳特色产业升级改造,有效支持地方

经济结构优化升级。在机构设置上,实行小微贷款专营机构独立运作模式,组建了40人的小微青年团队,打造专业化、可复制、业内领先的微贷技术。通过科技赋能实现贷款从申请到提款的全流程业务操作缩短至48小时以内,最快实现当天放款。在经营行动上,兼顾政策要求和高质量发展需求,以精准滴灌式的“金融活水”滋润实体经济,坚决把实体经济做实;按照保本微利原则,实行信贷利率议价制度,最大限度“让利于民”,坚决把实体经济做强;在产品创新上,针对疫情企业复工复产,推出“助力贷”,对疫情防控相关企业及受疫情影响企业进行减费让利,降低融资成本,优先支持制造业企业。在金融服务上,切实做到“以市场为导向,以客户为中心”,简化贷款业务流程,让客户“用得省心,用得方便”,坚决把实体经济做优。

银行社区“一家亲”

本报通讯员 金雅雯 张建忠

“我志愿加入中国共产党,拥护党的纲领,遵守党的章程,履行党员义务……”9月20日上午,临海镇八大家社区居委会三楼大会议室里庄严肃穆,射阳农商银行北部片区党支部与八大家社区居党总支党建结对共建签约仪式正在举行,八大家社区居党总支100多名党员代表和射阳农商银行北部片区支部全体党员重温入党誓词。

“今天,我们很高兴与八大家社区居党总支进行党建结对共建,我们双方结对后,可以实现阵地、文化、智力三方面的共享……”射阳农商银行北部片区党支部书记、临海支行行长柴志东在活动现场,向与会党员及全体社区干部重点介绍了党建结对共建给双方带来的好处和意义。

“射阳农商银行的前身就是农村信用合作社,我是看着它的发展和壮大,它是我们老百姓自己的银行……”该镇今年81岁的老党员郭珍谈起与射阳农商银行进行党建共建情不自禁地竖起大拇指。

“郭老太所言极是,射阳农商银行真是我们老百姓身边的银行、满意的银行,特别是支持我们居委会‘三农’发展是功不可没……关于手机银行、二维码商户、线上贷款业务拓展,我们全居广大党员、居民将全力支持,需要服务我们保证随叫随到。”八大家社区居党总支书记吕胜祥在介绍本社区发展情况后,提出利用党建结对共建平台,如何进行友好合作共创的想法。

“吕书记放心!我会尽快把您的想法向总行党委汇报,并组织客户经理,争取近日把你们的农副产品推荐到我们的全省农商银行系统的‘E路有我’营销平台进行发布。”

“好……好……”柴志东话刚一讲完,会议室里顿时响起热烈的掌声。

Table with columns: Product Name, Underlying Asset, Transaction Structure, Issuance Date, Product Start Date, Term (Days), Maturity Date, Expected Annual Yield, Subscription Start (Ten Thousand Yuan), and Amount. It lists various financial products like 'Double Festival Connected' and 'Investment Hotspots'.

产品有风险,投资须谨慎