

# 一场“穿越时空”的毕业旅行 陈赫指压板跪地求饶 邓超撕名牌突袭鹿晗

收视提醒:本周五 20:50,浙江卫视



“古代演唱会”张韶涵、鹿晗狂飙 Rap  
郑恺惊现“音乐车祸”

本期“伐木累”与张韶涵、韩雪、宋小宝组成“五大家族”，在青龙古镇参加了一场画风奇特的“古代演唱会”。节目中，“天籁歌姬”张韶涵惊艳亮嗓，不仅以《欧若拉》《隐形的翅膀》《快乐崇拜》等“回忆杀”满格的金曲嗨翻全场，还与“嘻哈小王子”鹿晗狂飙 Rap，用合唱掀起现场的音乐热浪。在“古代演唱会”环节，张韶涵与鹿晗合力演唱的《快乐崇拜》绝对会为观众带来大大的惊喜。

张韶涵与鹿晗的合唱嗨爆全场，郑恺则惊现大型“音乐车祸”现场。众所周知，郑恺除了是兄弟团的速度担当，还在第三季节目中获封“中华小曲库”的称号，对新歌老歌都信手拈来的他却在“古代演唱会”用“毁灭式”演唱成功击垮“中华小曲库”的称号，令兄弟们爆笑不已。

“你总说毕业遥遥无期，转眼就各奔东西”，正值毕业季，《奔跑吧》本周五将集结“五大家族”，上演一场特殊的毕业挑战。节目中，张韶涵、韩雪、宋小宝惊喜加盟，不仅与兄弟团“穿越古代”惊艳开唱，还面临史上最强指压板的“魔鬼惩罚”。在各项毕业挑战后，究竟哪个家族能够赢取更多的创业基金？谁又会成为本期“投资撕名牌”的获胜者？



陈赫指压板不堪疼痛跪地求饶  
邓超撕名牌临阵倒戈突袭鹿晗

作为《奔跑吧》的“出镜王”道具，指压板虽然令兄弟们“闻风丧胆”，但却为观众带来了满满的笑料。本期，指压板游戏“魔鬼式”升级，兄弟团与嘉宾需要在短时间内估算出山西老乡介绍的特产价格，差价较大的一组将遭受“小竹笋”的终极惩罚。现场，面对超级“小竹笋”和前所未有的恐怖规则，“伐木累”还未比拼便满脸恐惧大呼“可怕”，而陈赫更是不堪疼痛跪地求饶道“放过我们吧”。

除了指压板游戏再度升级，本期“撕名牌大战”的规则也更加残酷。节目中，“五大家族”需要在撕名牌前正确预测出第三个淘汰的组别，否则将赔得血本无归。现场，孤军奋战的邓超与Angelababy、鹿晗结盟后又临阵倒戈突袭鹿晗，吓得鹿晗一脸蒙圈直呼“什么情况”。

《创赢未来》

## 硅谷女精英投身鱼塘；研发不扰民的广场舞音箱 本周的《创赢未来》很接地气！

收视提醒:本周日 20:20,苏州新闻综合频道



上周《创赢未来》的舞台上迎来了麻辣女导师黄欢，而她的一针见血让很多选手倍感压力，也让创业舞台变得更具挑战性。

“让天下没有难养的鱼”，扎根农村跟养殖户同吃同住。用

导师黄欢的话说，她是创业舞台上最“土”的、最没有海归气质的硅谷精英。然而这样一个渔民眼里的知心大姐，却始终坚信知识可以改变农户的生活。在她的邀请下，罗振宇、俞敏洪等业内闪闪发光的人都曾给她的学生传授经验，打造出强大的农村渔业学习型社交平台。

个性豪爽的她在创赢舞台上分享的独门销售秘籍到底是什么？既是导师又是校友、还是出了名嘴上不饶人的麻辣导师黄欢，会在现场怎样揭闺蜜老底呢？

高考一结束，强忍很久的大妈们终于可以过足舞瘾了。然而关于广场舞扰民的问题，依旧是很多观众的困扰。“不想听的声音我不听”，本周创业者带来了一款黑科技产品聚音宝，独家5度定向聚音，让这款小音箱有了3千多万的融资身价。为什么研发团队这么有底气呢？他们的背景说出来相当吓人，来自中科院声学研究所，要知道那是中国声学领域最高殿堂。但我们的创业导师是见过大场面的，他们更看重产品的未来，多场景应用的可能性能否说服导师和投资人呢？我们拭目以待。

《极限挑战》

## “极挑团”走进深圳投身创业 用真心换取投资人支持

收视提醒:本周日 21:05,东方卫视

《极限挑战》第四季正在东方卫视热播中，本周日晚，“极挑团”将再次来到身处改革开放前沿的深圳，感受创业的浪潮。在这里，他们将化身成为白手起家的创业者，依靠自己的聪明才智和良好的信用，获得投资者的支持和信任。

为了更好的进行创业，节目组特意邀请了经验丰富的信用经理人来帮助“极挑团”的成员们。创业之初，成员们需要通过一个“蹦床挑战”获得各自初始的信用价值，身体最高部位触碰的线越高，所获得的初始价值也就越高。面对眼前的挑战，黄渤自信满满地认为自己“能力强”。比赛开始前，成员们纷纷与自己的经理人进行专业探讨，黄磊和他的经理人徐萌一致认为初始价值不能定太高，若是将来破产就“惨”了，罗志祥和经理人范璐莹经过商量也达成了共识，而王迅和他的经理人木春则对初始信用价值的高低选择显得有些犹豫……换上比赛服装的成员们向着自己的目标价值进发，踏上弹性十足的蹦床罗志祥却仿佛如履平地，玩起了躺倒站立，轻松的拿到了自己想要的分数值，而认为“三分没有挑战”的孙红雷居然获得了全场最低分，也是让不少成员大跌眼镜。

信用经理人与每位成员商讨完创业大计后将返回信用大厅为成员们处理所有信用凭证事务。在那里，将有100位信用评审员等着他们，信用经理人需要说服评审员们花费自己手中的信用值去购买成员们的信用凭证。而成员们则需要去人才市场寻找自己的创业合伙人以争取到更大的客户，他们既要保证能够找到足够多的人，又要确保发出的工资是自己的信用值能够承受的。人才市场上求职者们动辄七八千的薪资要求着实让成员们犯了难，孙红雷直接大喊“我们一块儿创业”以希望能够靠自己的真诚打动求职者，可依旧有不少成员遭到了求职者的委婉拒绝。在时间有限、经费有限的情况下，成员们要如何两全？

