

苏州农商银行党委组织党员干部职工收看党的二十大开幕会



九月公司条线之星



钟佳峰

八坼支行

★九月管理赋能之星★

作为一名信贷行长，严格按照年度目标序时进度，制定营销规划。做好网格化营销，进行名单制管理，通过团队协作，务实服务，打动客户，持续做好拓户扩面工作。截至9月末，八坼支行公司存款10.28亿元，区域完成率排名第二；公司贷款7.71亿元，区域完成率排名第一；公司贷款户103户，区域完成率排名第四。



吴建峰

红里支行

★九月服务之星★

经过一年多得克难奋进，公司客户有了一定的积累。与客户的关键人物建立好关系，多拜访、多接触为客户解决目前经济下行带来的困扰，以真心心的服务打动客户。截至9月末，公司存款3700万元，公司贷款37100万元，公司贷款有效户30户。



李元章

高新支行

★九月服务之星★

坚持以全方位的金融配套服务便利客户，做到客户之所求，我行之所有，逐步将客户结算资金转移至我行。通过联动营销，以信贷及债项合作开路，将各类交易银行产品深入客户金融需求交叉匹配，不断提高与重点客户的结算黏性。截至9月末，公司存款24647万元，公司贷款61882万元、公司贷款有效户54户。



许璟尧

开发区支行

★九月服务之星★

作为一名公司客户经理，时刻保持学习的心态，为更好的服务客户打下坚实的基础。维护好存量客户，通过客户转介绍其上下游客户，形成链式营销。用好各类营销名单，抓住机会主动出击营销。截至9月末，公司存款14700万元，公司贷款145127万元，公司贷款有效户30户。



邱百威

黎里支行

★九月服务之星★

在工作中，真诚对待每一个客户，不因客户大小融资多寡而区别对待，将优质服务树立在每个客户心中，对每一个客户多一点耐心，对每一笔业务多一点坚持，纵使现在客户没有需求，等未来需要时也要让客户能想到你。截至9月末，公司存款17400万元，公司贷款49700万元，公司贷款有效户50户。



李亦好

松陵支行

★九月服务之星★

日常工作中，主动学习银行各类产品和服务，根据客户需求，随时调动储备的知识信息。灵活运用各种人际交往技巧，积极运用各类客户名单，找到关键人，有的放矢，提升营销效率。截至9月末，公司存款26450万元，公司贷款56068万元，公司贷款有效户46户。



李飞

泰兴支行

★九月服务之星★

通过关键人物去营销走访客户，与客户对接时充分了解客户的需求，及时制定及优化授信方案，迅速解答客户的顾虑。提高工作效率，尽可能缩短客户发生变化的周期。截至9月末，公司存款22368万元，公司贷款22077万元，公司贷款有效户26户。