

微信公众号七年衍生“二手江湖”

一个僵尸号900元 活跃粉丝1元一个

七年的时间，可以让全身的细胞更新一遍。微信公众号业务推出七年后，已处红海，留给新创作者的机会越来越少，而5G大时代的背景下，抖音、快手等短视频成为创作者眼中的新风口。

近日，记者通过调查发现，微信公众号已经形成二手江湖，虽然没有明确的市场监督规则，但是买卖、公证、过户已形成了一个默契的链条，一个带留言功能的“僵尸号”（没有历史和粉丝的空号，俗称僵尸号）大约市场价900元，而与之匹配的是增粉服务。

“后悔没有多注册几个。”小董（化名）告诉记者，他曾在微信关闭公众号留言功能之前，注册过2个微信公众号，简单发了几篇文章后就闲置了，直到2019年初他以1500元的价格出售给一家营销公司。

活跃粉丝1元一个

微信公众号大体上分为订阅号和服务号两种，平时最常见的订阅号是对个人和企业同时开放的，一个人只要拥有一个邮箱就可以免费申请一个订阅号。那么，到底是谁在花钱买二

手微信公众号？

在某新媒体交易平台A5交易所中，记者以买家的身份介入，发现每一个微信公众号的交易都有专门的客服进行一对一服务，回复速度快，明码标价且售后完善。根据记者粗略估计，该平台上有接近3000多个微信公众号正在出售。据了解，类似成熟的交易平台还有多家。上述平台的客服告诉记者，现在新注册的微信号，都没有留言功能，如果想要有留言功能，只能买二手微信公众号过户。

据了解，微信公众号于2017年12月7日开设了原创功能，注册账号可以留言。2018年3月12日晚间，微信方面称，将暂时调整微信公众留言功能开放规则。后续注册的微信公众号将不再具有留言功能，现有的微信公众号不受影响。换句话说，具备可留言功能的微信公众号，已经进入存量市场。

据上述客服表示，二手微信公众号分为两种，一种是有粉丝的，一种是没有粉丝的。没有粉丝且具有留言功能的微信公众号通常售价在900元左右。而带粉丝的账号得根据具体情况具体判断。“公众号粉丝活跃度较高的，平均每个粉丝的价格在0.8元~1元之间；粉丝活跃度较低的公众号，

平均每个粉丝的单份价格约为0.3元。”

事实上，在行业内对“粉丝活跃度较低”的另一个说法就是“假粉丝”。记者咨询了一个拥有22万粉丝的公众号，其推送文章的平均阅读量在8000左右，打开率为5.4%。客服称，该公众号售价在20万元左右。而另一个拥有88万粉丝的公众号，因文章打开率仅为2%左右，用户活跃度偏低，售价也在20万元左右。

如果谈妥价格，买家还需要支付公证费、认证费、中介费等共950元。在完成缴费后，买家与平台签订合同，平台就会找律师进行公证，腾讯审核通过后，就可以开始迁移账号了，据客服承诺，整个过程不超过24小时。

短视频成内容创业新风口

除了二手交易平台外，豆瓣、知乎、微博等都是个人卖家活跃的场。记者通过豆瓣联系上个人卖家小董，他告诉记者，自己的公众号已经售出，之所以没有在二手平台上卖，是因为当时自己并不了解微信公众号还有二手交易平台。

这些平台平时并不张扬，很少做广告，而在微信二手市场上活跃度最

高的，还是带粉丝的公众号。“有粉丝就有用户基础，现在从一张白纸开始做公众号太难了，就像是实体店店铺转让一样，总有一些人停止营业，然后将粉丝连带店铺（公众号）打包出售。”某账号交易平台工作人员告诉记者，过去一年，母婴、美妆行业转让频率比较高，他判断是由于很多人放弃了在微信公众号上以文字内容为主的创业，转战短视频。

2019年底，新榜联合网易H5发布了2019年微信公众号文章数据报告，其选取10月25日的微信公众号样本库数据作为调查样本，数据显示，当日日常监测的90万个微信公众号，共发布了72万篇原创文章，其中，原创文章3.2万篇，占当天所有文章的4.5%。在原创文章中，阅读量1万次以下的有2.9万篇，占当日全部原创文章的91.12%。换句话说，当天阅读量超过1万次的原创文章，竟然只有不到9%。相当于每100篇原创文章中，只有9篇阅读量破万。绝大多数的公众号还在脚踩处徘徊。

“可以明显地感觉到，公众号打开率在下滑，我们也曾尝试内容创新，可是效果都不太理想。”一位公众号创作者告诉记者，自己也在犹豫是否需要换赛道去短视频行业。（综合）

超市刷中行卡满20减10

本报讯（融媒记者徐驰）1月18日至4月30日期间的每周六，中国银行信用卡在指定便利店消费，可享受满20元立减10元的优惠。

活动期间，在苏州全辖华润万家便利超市、Vango便利店、怡家乐便利店指定门店，使

用中国银行62开头银联信用卡绑定云闪付APP、中国银行手机银行APP、缤纷生活APP进行银联二维码支付，可享受满20元立减10元优惠，10元封顶，烟酒消费不参加。单用户每个活动日可享受一次优惠。

农行苏通卡请你0元洗车

本报讯（融媒记者徐驰）1月1日至3月31日，月消费达标的苏州农行苏通信用卡客户可享受0元洗车。

活动期间，上个自然月使用名下苏州农行苏通信用卡消费满5笔且累计金额满5000元的客户，当月可在农行掌银领取“0元洗车”活动电子票，在有效期内可到农行指定洗车点出示电子票二维码享受免费洗车服务。每位客户每月限领2张电子票，电子票有效期为领取之日起至当月底。每月电子票限5000张，先领先得，领完即止。（具体参与时间

为：2019年12月、2020年1月、2020年2月满足条件，可分别于2020年1月、2月、3月参与领票）。

活动期间，符合条件的客户在农行掌银“信用卡”-“精品秒杀”栏目领取电子票，电子票有效期内可在指定洗车点出示电子票二维码（掌银：我的优惠券）享受一次免费洗车服务。洗车服务仅限7座以下私家车，且可能因洗车点不同有所差异，特殊车辆、精洗等附加服务以及春节期间/前后的洗车差价由客户自行承担，具体以洗车点对外告知为准。

华夏卡请你9元洗车

本报讯（融媒记者徐驰）即日起至3月10日期间的每日上午9点起，从途虎养车APP、车点点APP进入华夏信用卡9元洗车活动页面，在该活动页面购买标准

洗车服务，通过云闪付APP并使用62开头华夏银联信用卡进行支付，即可享全国9元洗车优惠。优惠活动名额有限，先到先得。

中信银行助力脱贫攻坚 打造“有温度的银行”



日前，中信银行出资890万元，在定点扶贫的甘肃省宕昌县捐建的光伏扶贫电站——理川镇汪布村联村电站正式并网发电，温暖了甘江头乡的贫困户。

据悉，该项目将连续运行25年，平均年发电量154万千瓦时，可实现平均年收入115万元，惠及甘江头乡张家山等5个贫困村294户贫困户，每年户均可增收3000元以上，实现了扶贫工作由“输血模式”向“造血模式”的转变。

甘肃省宕昌县甘江头乡张家山村是中信银行兰州分行定点扶贫对象，自然条件差，山大沟深，交通极为不便，是宕昌县最贫困的山村之一。2019年，中信银行党委响应国家打赢脱贫攻坚战的大号召，紧扣当地生产生活环境和自然资源条件，提出建设光伏电站项目，给整体搬迁贫困户贫困户找到一条长期

稳定的脱贫致富之路，同时通过设置公益岗位、开展小型公益事业、设立小微奖励补助等措施做好收益分配，确保光伏扶贫政策红利更好惠及贫困群众。

在甘肃省宕昌县，中信银行除了投入890万元建设光伏扶贫电站外，还先后投入275万元用于帮扶村基础设施建设、专业养殖、扶贫助学和劳务技能培训，促使帮扶的菇树、扎哈河、坡里3个村在2017年实现整村脱贫，被甘肃省委省政府授予省外帮扶单位“民心奖”。此外，中信银行还在张家山村扶贫点投入125万元用于养殖中华蜂、种植花椒树、发放助学金、建设扶贫车间及电商平台等。

2019年，中信银行获中国银行业协会颁发的“助力打赢‘三大攻坚战’成效奖”年度大奖，是10家获奖银行中唯一的股份制银行。中信银行表示，未来将继续践行国家脱贫攻坚战略，努力建设“有担当、有温度、有特色、有尊严”的最佳综合金融服务企业”，为我国2020年全面建成小康社会贡献力量。（中信）

中行手机银行新客送话费

本报讯（融媒记者徐驰）即日起，只要注册成为中行手机银行新客户，即可获得50元话费。

活动参与方式有三种：打开“中国银行微银行”公众号首页，找到下方菜单栏，点击“微生活”，选择“50元新客

农行双重礼等你来开启

本报讯（融媒记者徐驰）新春将至，农行信用卡年终大回馈，刷卡好礼笔笔加上小积分抽大奖，众多好礼等你来拿。

1月6日至3月31日，农

行信用卡卡主持卡人（附属卡、商务卡、准贷记卡、百联通卡、航空联名卡除外）单笔消费（限人民币交易）每满66元即可获得一次当日抽奖机会，登录农行掌银专属活动页

步数也能当“钱”花 “苏州银行RUN卡+”小程序上线

本报讯（融媒记者徐驰）“苏州银行RUN卡+”小程序近日正式上线，步数能换里程，里程可兑积分，积分可购物。你的每一步都有价值。

即日起至3月31日，苏州银行RUN卡持卡人每天跑步里程可兑换苏州银行信用卡积

分，成功兑换的积分可在信用卡积分商城使用。具体来说，当月消费金额小于2000元，每满5公里可兑换200积分，消费金额在2000元（含）以上不满10000元的，每满5公里可兑换300积分，消费金额大于10000元（含）的，每

礼”，即可进入注册页面；也可以打开“中国银行财富金融”公众号首页，找到下方菜单栏，点击“服务荟”，选择“50元新客礼”，即可进入注册页面；打开“中国银行苏州分行”公众号首页，找到下方菜单栏，点击“服务·行”，选择“50元新客礼”，即可进入注册页面。

面赢取10元手机话费。每次抽奖将自动扣除客户名下6个人积分。

活动期间，农行信用卡卡主持卡人（附属卡、商务卡、准贷记卡、百联通卡、航空联名卡除外）可登录农行掌银专属活动页面，使用666积分抽取10元手机话费。每次抽奖将自动扣除客户名下666个人积分，抽奖次数不限。

满5公里可兑换500积分。上述三种情况封顶可兑换里程数为250公里，封顶兑换分值分别为10000分、15000分、25000分。

兑换时，持卡人需登录“苏州银行信用卡”官方微信公众账号绑定RUN卡，微信搜索“苏州银行RUN卡+”进入小程序，并授权同意获取持卡人微信运动数据，每天跑步里程将从持卡人同意授权之日起开始，数据最长可保留30天。超过时间将由新数据覆盖。

幸福办已分期 分期卡 年手续费率低至2.7%

受邀客户办理幸福分期信用卡，可享分期专属权益

- 1.通过该卡办理分期，尊享分期额度，限时年手续费率仅2.7%
- 2.分期付款业务提前还款免收违约金

工银信用卡微信 | 工银e生活 | 幸福分期信用卡

官方微信公众账号 | 信用卡官方APP | 扫码办卡

详情可咨询工行各网点 | ICBC 中国工商银行 吴江分行 | 网站 www.icbc.com.cn 吴江: 63021288

浦发银行理财产品推荐

产品名称	产品期限	产品销售期	购买起点	预期年化收益率	产品特点
天添盈增利1号	1天	每天	1万元	3.67%	当天起息实时到账
新客户理财	188天	1月15日~1月21日	1万元	4.30%	非保本浮动收益
汇理财	3个月	1月14日~1月20日	15万元	3.95% 或 1.4%	保本保息

理财非存款，产品有风险，投资需谨慎。

浦发网上银行: cbank.spdb.com.cn | 浦发手机银行客户端: wap.spdb.com.cn/entry.html

吴江支行 电话: 63983627 地址: 吴江高新路880号
盛泽支行 电话: 63809218 地址: 盛泽舜湖西路563号

中国银行 吴江分行 百年信誉 与你同行

主打产品推荐:

理财: 中银乐享天天, 灵活便利, 近期7日年化收益率(仅供参考) 3.4665%

基金: 优质新布局, 华夏价值精选混合型基金(007592)

持债组合: 景顺长城鼎益(162605)+华夏经济转型(002229)

定投组合: 富国天惠成长(161005)+易方达创业板ETF(110026)

积存金: 1克起购, 积少成多, 价格实时更新, 详询各营业网点。

优秀人民币产品重点推荐:

期限: 1个月 业绩基准(年利率): 3.60%

期限: 6个月 业绩基准(年利率): 3.75%

期限: 12个月 业绩基准(年利率): 3.75%

优秀外币产品重点推荐:

期限: 12个月 业绩基准(年利率): 2.15%(美元)

中国银行温馨提示您: 凡公开宣传保本保收益、对外承诺高于银行同期贷款基准利率2倍(按目前年利率折算为8.7%)以上的投资要慎之又慎。

销售地点: 全区各中行网点均可认购
财富热线: 63024032