

宋集村：

# 富民、壮村、脱贫“一个都不能掉队”

融媒体记者 张攀江

“林下经济、套种模式、生态种养，给我们村带来了大变化。早在2018年底，我们村147户建档立卡低收入户、486名贫困人口就已经全部实现脱贫。去年我们村光薄壳山核桃、包菜、大头菜、丹参等各类农产品销售就达到700多万元，村集体纯收入达40万元。”宋集村党总支书记谷洲自豪地说。



合作社是发展的平台，项目是致富的金钥匙。2018年，合作社启动金玉农业产业园项目，向上争取到省财政扶持村级集体发展项目资金200万元，决定再流转200亩土地扩大薄壳山核桃种植面积，其中30亩用来育种。“薄壳山核桃的成熟苗木比较贵，我们自己育种，

套种的蔬菜品种选好了，宋集村党总支书记谷洲带着村干部开始跑订单。先近后远，一家家食品企业逐一拜访。很快，就有两家企业愿意和宋集村合作“订单生产”。同时，宋集村与企业签订收购保护

种植农作物，最常做的就是除草治虫。宋集村立足乡土特色，在育苗地里散放了200多只草鹅和1000多只草鸡。这样既可以利用生物治虫，又能利用鸡、鹅的粪便肥沃土地，达到减少肥料使用，形成生态种养的目的。同时，生态鸡、生态鹅还被苏州一家餐饮公

## “农民”变“股民”，“三重收益”助力脱贫

精准脱贫关键在稳就业，根本在强产业。宋集村坚持把特色产业扶贫作为脱贫攻坚的有力抓手，多措并举做好低收入群众帮扶工作，因村制宜精准发力，激活贫困群众内生动力，为打赢脱贫攻坚战、实现稳定脱贫提供强大的产业支撑。

“十三五”初，宋集村被确定为省定经济薄弱村，当时全村贫困人口有500多人，村集体收入仅2.08万元。2016年，省委帮扶工作队向这个村伸出了新的课题。薄壳山核桃每亩地能种15棵，棵与棵之间的株距比较大，不适宜种稻麦，却可以种植

正愁没有项目的宋集村迅速抓住机会，由村干部带头，很快完成了流转任务，贫瘠的土地上迎来了绿色的“曙光”。

土地流转打开了宋集村的发展“新思路”。2017年，宋集村成立金玉土地股份专业合作社，明确农户可以以土地的形式入股，每亩给农户保底收入900元，到年底，再根据合作社的整体收益，给农户进行二次分红。同时，农户还能在合作社务工，取得务工收入。这样一来，一个合作社，为农户提供了“三重收益”，加速了宋集村脱贫致富的步伐。

蔬菜。经过仔细研究、调研，宋集村决定套种包菜和大头菜。宋集村算过一笔账，3月份种包菜，6月份就能够收获，这时候让土地休整3个月，到9月份再种大头菜，12月份就可以收获，这样以短养长、以快养慢，就形成了完善的“林下经济”“套种模式”。

16万元。尝到甜头的宋集村，又与科研院所合作，进行100亩中药材丹参套种，并与天士力制药签订合同实行“订单种植”，一年丹参收入近10万元。

包菜、大头菜2250吨，丹参3吨，年销售400多万元，利润40万元。薄壳山核桃和林果年产量60吨，年销售300万元，利润100万元，带动入股农户户均年增收5600元。“富民、壮村、脱贫，在宋集村一个都不能掉队。”谷洲说。

乡村振兴、脱贫致富道路上越走越宽的宋集村，今年还流转土地100亩，上马了晚熟苹果和晚熟桃的观光采摘项目。

据统计，如今的宋集村年产

## 搞活“生态养殖”，绘就乡村振兴“美好蓝图”

一方面可以节省成本，另一方面还可以对外销售种苗，增加一笔收入。”谷洲介绍说。

薄壳山核桃亩产能达到100多公斤，亩收入超1万元，是一种

经济效益显著的林果。但是薄壳山核桃的挂果周期长，这给宋集村提出了新的课题。薄壳山核桃每亩地能种15棵，棵与棵之间的株距比较大，不适宜种稻麦，却可以种植

元，大头菜亩产3吨，每亩纯利润能达到450元。同时，合作社吸收土地入股69户，为30名低收入农民支出工资15万元，村集体增收

价，为蔬菜种植落实最后一道风险保障。据了解，300亩林地里，包菜亩产4吨，每亩纯利润能达到400

## 实施“订单生产”，为“全面增收”保驾护航

一方面可以节省成本，另一方面还可以对外销售种苗，增加一笔收入。”谷洲介绍说。

薄壳山核桃亩产能达到100多公斤，亩收入超1万元，是一种

经济效益显著的林果。但是薄壳山核桃的挂果周期长，这给宋集村提出了新的课题。薄壳山核桃每亩地能种15棵，棵与棵之间的株距比较大，不适宜种稻麦，却可以种植

元，大头菜亩产3吨，每亩纯利润能达到450元。同时，合作社吸收土地入股69户，为30名低收入农民支出工资15万元，村集体增收

价，为蔬菜种植落实最后一道风险保障。据了解，300亩林地里，包菜亩产4吨，每亩纯利润能达到400

司预定，而销售价格是普通鸡、鹅的2倍，可谓“一举三得”。宋集村薄壳山核桃的种植效益，加上各种套种所得，每亩利润能达到8000元，是传统种植的7倍。在

通讯员 徐梦男

近日，市宏信国有资产投资管理有限公司出资5亿元，注册成立淮安楚韵文化旅游(集团)有限公司，全力打造我区文化旅游资源运营中心全新品牌标志。

为强化文旅资源资产集聚集约利用、改革旅游市场管理，打造淮安区文化旅游新品牌、新形象，自2018年起，市宏信国有资产投资管理有限公司开始谋划成立文化旅游资源运营中心，三年来，资产移交接收、旅游景点财务管理系统上线、检票闸机统一安装、基础设施修复、安全隐患排查、打造网红亮点街区等一系列工作持续推进。

宏信公司负责人表示，启用楚韵文旅集团新品牌是宏信国投在我区文化旅游资源整合上迈出的全新一步，接下来，楚韵文旅集团将着重在如何破局我区文化旅游提质增效上下功夫。



我区坚持长效管护，增强上下游、左右岸及相关水体治理的协调联动，增强群众水环境保护意识，努力实现河畅、水清、岸绿、景美的目标。图为整治后的老涧河。 潘 健 严曼曼 摄

我区坚持长效管护，增强上下游、左右岸及相关水体治理的协调联动，增强群众水环境保护意识，努力实现河畅、水清、岸绿、景美的目标。图为整治后的老涧河。 潘 健 严曼曼 摄

## 区委办“讲立做”周日讲堂举办第二讲

融媒体记者 沈 佳 张益键

为了将“讲政治、立规矩、做表率”主题实践活动持续引向深入，进一步筑牢“讲”的意识、“立”的自觉、“做”的责任，9月13日上午，区委办“讲立做”周日八点半学习讲堂第二讲在区人民法院开讲。

讲堂邀请江苏知名法学专家、淮安

首届十佳法官、区法院副院长庞志毅为大家进行职务犯罪相关法律知识专题授课。庞志毅长期深耕于刑事审判工作，有着丰富的审判实践经验。通过一起起发生在身边的鲜活案例，庞志毅以案明纪、以案示警、以案教人，发人深省。大家表示，在今后的工作中要自觉将纪律和规矩挺在前面，在推进全区高质量发展中作出区委办应有的贡献。

谋篇布局有气度 推动项目有力度 服务民生有温度

## 区发改委把握“三度”推动高质量发展

通讯员 闫晓菲

今年以来，区发改委面临新形势，立足新起点，坚决贯彻落实区委区政府决策部署和工作要求，坚持疫情防控和经济社会发展两手抓，不断推动高质量发展。

该委抢抓“一区两带一枢纽”战略，以融入长三角一体化为契机，坚持高标准推进“十四五”规划编制工作，创新发展理念，明确目标任务，下好战略落地的“先手棋”，努力把战略规划优势转化为经济发展优势。

该委坚持领导挂钩推动重大项目，建立“一个项目、一套方案、一个领导、

一抓到底”的项目推进机制，从重大项目开工建设到竣工投产，实行领导参与、全程跟踪。总投资5亿元的施塔德电梯项目目前厂房全部竣工，厅门自动生产线、自动喷粉线、轿底顶自动铆接装线等生产线和设备均已安装到位，预计正常生产后，每年可生产直梯2万台、扶梯5000台。

该委立足富民增收，以基本公共服务为着力点，深入推进城乡一体化发展；研究制定2020年基层基本公共服务功能建设要点，科学精准定位服务项目和功能配置目标，细化47类共111项目标任务，编排22项民生重点工程，进一步提升基层基本公共服务水平。

区委编办

## 对照区委全会精神谋划重点工作

通讯员 朱 静

区委编办认真组织学习对照区委第十二届八次全体(扩大)会议精神，立足长远谋发展，细致谋划下一阶段重点工作，动员全办上下以更加坚定的信心、更加昂扬的斗志、更加奋进的姿态，奋力推进淮安区高质量发展。

该办进一步提高政治站位，坚定不移保障区委区政府重点工作，以高度的政治意识、责任意识和大局意识，围绕中心、服务大局，坚持学以致用、谋改革、助发展，管好用好机构编制资源。

该办以深化改革释放原动力，全力以赴推进基层整合审批服务执法力量改革，做好赋权实施、人员调整，推动整合镇街相关系统，建立统一的指挥调度中心和信息一体化平台；稳步推进综合执法队伍改革，在市场监管、交通运输、农业等领域完善综合执法队伍；开展承

担行政职能事业单位改革“回头看”，切实做到政事分开，维护改革成果。

该办着力保障民生工程，补齐民生领域短板。将有限的机构编制资源向民生领域倾斜，探索实施卫生系统编制“周转池”制度，落实补齐补足公共卫生领域编制缺口。建立幼儿园编制动态调整机制，加强城区公办幼儿园专任教师编制配备。

该办规范机构编制日常管理，提升管理服务水平。以履职绩效考评为抓手，推进区级机关履职效能和事业单位服务水平不断提升。

该办倾心倾力服务，认真做好常态化疫情防控工，落实各项防控措施，确保防疫无失控、无漏洞。助力争创全国文明城市，对标测评体系标准，全力做好结对共创工作。坚持不懈推进“阳光扶贫”工作落实，巩固脱贫成果。

## 书法家李双阳参访家乡石塘镇

融媒体记者 刘 蕾

近日，江苏省书法院专职书法家、江苏省青年书家协会主席李双阳一行参访问家乡石塘镇，力求为家乡建设和发展贡献力量。

李双阳是石塘镇人。他家老宅附近的建筑工地上，多台机器“轰隆”运转，近处、远处十多座塔吊凌空挥舞，满载建筑物资的车辆进出有序，工人们正挥汗如雨地砌砖垒墙……看到家乡日新月异的变化，李双阳竖起了大拇指，为家乡点赞。

李双阳一行在镇党委书记王海浪

陪同下，参观张兴村民房改善项目、苗木一体化工程和石塘镇工业园，对石塘镇党的建设、乡村振兴、宜居宜业环境和“淮上江南”打造留下深刻的印象，非常乐意家乡高质量发展和利用好、发挥好淮安特有的文化基因贡献自己一份力量。

李双阳表示，支持家乡建设和发展责无旁贷，作为石塘走出去的书法家，自己将引入多方面文化资源和人脉资源，和石塘镇八万五千干群一道，共同建设生态石塘、宜居石塘、美丽石塘、文明石塘、幸福石塘。

## 希望田野上的“冬青树”

——记农民杨国青和他的冬亮家庭农场

融媒体记者 杨文龙 朱士新 孙强 通讯员 李步明

不甘平庸，“土专家”变身农场主

多点突围，新科技念活“致富经”

30多年前，杨国青高中毕业后就开始从事农业生产，是乡邻公认的种田好把式。2004年，水稻条纹叶枯病大面积发生，造成一些农田减产，有的甚至绝收，不少农民弃田外出打工。杨国青将本村一些农户不愿种植或者闲置的零散土地承包过来种植，承包面积达到近百亩。

经过10年的艰苦探索和艰辛劳作，杨国青的种粮面积不断扩大。2014年，其流转土地面积达到531.6亩，地跨新华、石塘2个村5个村民小组。杨国青响应国家发展现代农业的号召，按照市场化、规模化、集约化经营的方向和企业化管理的方式，注册成立了淮安冬亮家庭农场，实现了由种粮大户向家庭农场主的转变。

杨国青经营的家庭农场立足长远发展，舍得投入。他先后投入180多万元，购置了8台手扶式、12台乘坐式、4台中型拖拉机，1台搅拌机、2台无人植保机、1台种子脱芒机、3台自改式运秧机、8台植保机、6台水泵等机械设备，实现了农场稻麦生产耕作、播种、植保、收割一条龙和种子加工、粮食烘干、仓储运输一体化。杨国青的家庭农场年经营产值也由以前的20多万元，增加到目前的360多万元，利润由几万元增加到近80万元。

自成立以来，冬亮家庭农场一直注重现代科技的推广与应用。他在引进新品种、新肥料、新农机的同时，不仅与省、市、区农科院(所)等部门建立科技指导关系，还与泰州市农科院、宝应县农技推广中心等单位建立紧密型的技术交流合作关系，并聘请区农技推广中心原主任、省政府津贴终身享受者、退休干部蒋春轩担任常年技术顾问。

杨国青在农技专家的助力下，大力进行农业新品种、新技术的试验示范，近年来先后引进和试验示范种植水稻1640—73、淮稻18、南粳9108、扬育粳3号等30多个稻麦优质新品种，其中苏麦188荣获2014年江苏省新品种示范评比二等奖。冬亮家庭农场优质品种的试验示范成为带动辐射地方的基地，试验示范的新品种不仅在本地区得到推广，也引起了农业科技界的关注。自2015年以来，该农场先后吸引了中国农业大学、北京农业大学、台湾新技术开发应用所等单位90多位专家学者前来考察。国家农业部水稻生产处处长来农场考察淮稻18、南粳9108等优质新品种的田间长势时说：“品种优良，栽培技术到位，长势喜人，代表了江苏高产种植区的水平。”

2014年，杨国青建立了全区首家70亩育秧基

地，实行工厂化育秧，大力推广水稻机插秧，在满足农场自给的同时，近销周边乡镇农户，远销徐州、江宁等10多个市县，秧苗供不应求。农场秧苗以出苗齐、秧苗壮、活棵快、产量高而深受客户好评。“三夏”大忙期间，杨国青常常带着秧苗，开着插秧机到本地苏嘴等镇推广机插秧新技术。

杨国青还发挥自身优势，组建一支“忙合闲分”的30多人农机服务队伍，不仅满足农场季节性生产的农机需要，还为周边农户提供从种到收的农机作业全程服务。今年夏季还远赴安徽等地开展机插秧5000多亩，收入10多万元。

目前，冬亮家庭农场已成为苏北地区家庭农场全程机械化服务的样板。

共同富裕，“传帮带”回馈众乡邻

杨国青靠规模种植成为四乡八里出名的“能人大户”，但作为农民的他不忘本色，没有只顾自己的“一亩三分地”，他致富思源，富而思进，不断提升人生新境界。

为了推广新品种，杨国青拿出120亩地进行试验示范，农场每年都组织一批种田大户、插秧机手和种子经营户进行现场观摩。由于育出的种子品种纯、价格低，深受客户青睐和赞许。近两年农场育出

的种子低价卖给周边农户，仅这一项，他每年少收入近10万元；为了推广机插秧，他与一些农户签订协议，种植成本暂收一半，因机插秧技术问题导致减产的，冬青家庭农场承担损失。

杨国青的家庭农场吸纳了本地10多名农民常年务工，每人年均收入3万多元，农忙时有40多人季节性务工，每人每天收入150多元，机手每天收入300多元。农民郭汝来过去无一技之长，杨国青手把手教他开收割机，还把他送出去培训。如今，郭汝来夫妻在农场做工，郭汝来开收割机一天挣400多元，家庭年收入超过8万元。村民贺加兵在家庭农场务工几年后，学到了种植和农机操作技术，现在他自主创业，承包100多亩搞稻虾混养，年收入超过10万元。

“冬青树”平凡但不平庸。有积极进取精神的杨国青表示，冬亮家庭农场将适应新时代发展要求，逐步淘汰老旧式农机，购置一批新式农机具；培养农机多面手，拓展东北、河南等省市的机插秧、稻麦收割市场；创立农产品品牌，尽快打响“标森”牌淮朱大米和朱桥大米品牌，积极发展绿色无公害有机新产品，逐步扩大种植规模，力争通过3年的努力，把冬亮家庭农场建成辐射全区、带动全市、影响全省的现代化家庭农场。

市宏信国有资产投资管理有限公司

整合旅游资源打造楚韵文旅新品牌