

【创客故事】

蔡亦扬:最大的成功是坚守

“外出打工的人不是不想回家，而是不知道回家后能做什么。”蔡亦扬说，他和身边的打工人员交流发现，只要家有机会，他们都愿意回家，但是很多人不知道回家后能做什么。当时不到20岁的蔡亦扬心想，那些四十多岁打工者的今天，也许就是他的明天。他想要改变这个现象，决定走上创业之路。

蔡亦扬想到的第一个项目是养螃蟹。2016年毕业之后，蔡亦扬就回到家乡常州市金坛区。金坛是江苏省农业重点先进县市，水产养殖业一直是金坛农村经济的重要组成部分。经过市场调研和环境考察，在家人和朋友的支持下，蔡亦扬决定采取农产品+电商的模式，把线上销售当地特色农产品作为初次创业的切入点，并在指前镇承包了一百多亩蟹塘，开始大闸蟹养殖和线上销售。

于是，他的创业路开始了。一开始，养殖的螃蟹虽然都成活了，却因为品种原因没赚到钱。“其实在校期间，很多实用技术并没有学到。”蔡亦扬说，虽然当时学校老师对他能吃苦、勤学习的精神评价很高，但是商业操作实战又是另一回事。蔡亦扬没有专业养蟹经验，为了掌握农业专业知识和技术，他找到农业方面的专家和养蟹高手，向他们请教养殖技术和实践经验，同时参加各类培训班，搜集相关资料。功夫不负有心人，他逐渐从一个养螃蟹的“门外汉”成长为一个新时代的新农人。他购买当地长荡湖的蟹苗，进行有氧养殖，产品受到了广大消费者的喜爱。四个月，他赚到16万多元，这比打工强多了，他对养蟹事业的信心也更足了。

创业的过程中，蔡亦扬经常会思考下一步的发展和打算。虽然螃蟹的产量上来了，但是创业初期社会人脉不足，销售渠道相对狭窄。通过进一步调查市场，蔡亦扬发现大闸蟹的网上销售存在很大的操作空间，于是他带领团队网上探路，开始接触农村

电商。

2016年，农村电子商务蓬勃发展，对于蔡亦扬来说也是创业之路的关键节点。2016年11月，他带领团队组建洋泽电商部，首次入驻拼多多平台。依靠产品的优良品质和一套完善的运营推广机制，电商部逐渐走上正轨，公司产品陆续入驻淘宝、天猫、云集、京东等各大电商平台，销售产品也从单一的大闸蟹，扩展到大米、食用菌、甲鱼、小龙虾等金坛系列特色农产品。2017年，线上销售额达3000多万元，顺丰、邮政运费达600多万元。

这几年，公司逐渐发展起来，有了一定的知名度，业务也得到了新的拓展，成功对接了知名商超永辉超市，并达成合作协议——长荡湖水产品供应永辉各业态门店，业务涉及北京、上海、成都等国内一线城市，销售额2个月破千万。2017年，洋泽公司成为永辉的供应商，随后超市订单源源不断，陆续与武汉中百、超级物种等大型商超达成合作协议，旺季日供应量达5万斤。2018年，为拓展新的业务，洋泽和永辉集团联合成立“常州金辉农业发展有限公司”，以“共建



蔡亦扬（右一）和同事在探讨业务

【人物档案】

蔡亦扬，男，1996年生，毕业于江苏农林职业技术学院，现任常州洋泽农业科技有限公司总经理，曾获得2017年常州市涉农产业青年电商创富大赛二等奖、2018年江苏省大学生优秀创业项目、2018年江苏省90后最具成长力创业先锋奖、2018年常州市农业龙头企业等荣誉。他坚信：最大的成功是坚守，最大的失败是放弃。

共养共销”的合作理念，计划在长荡湖周边建设3000亩大闸蟹生态养殖基地和5000亩稻虾一体养殖基地。第一期300亩稻虾共作和400亩螃蟹数字化物联网养殖基地已建成。

“我前期作为‘探路者’，一旦品牌成熟，就可以和村民合作，让他们挣更多的钱了。”蔡亦扬团队整合当地的五湖水产养殖专业合作社，采用公司+合作社+养殖户+经纪人的订单式养殖模式，在全区范围内吸纳螃蟹养殖大户、经纪人加入合作社，社员总数累计达628户，带动周边200多位农民农闲时就业，最高月收入上万元，为促进农民增收起到了积极的

带动作用。

洋泽公司成立三年来，始终秉持“诚为本、信为上、业为基”的经营理念，获得政府和社会各界的认可。未来几年，蔡亦扬希望金坛农产品走得更远，让更多人知道长荡湖品牌，让更多国内外客户都能吃到中国的长荡湖水产品。

有朋友问蔡亦扬，有没有后悔回到农村？他觉得，既然选择了就得坚持下去。尤其是农业，没有坚持很难做出高品质的产品。他希望更多的同龄人能够关注农村、关心农业、关怀农民，希望来自农村的年轻人能选择回到农村，将先进的管理经验和生产方式带回来，把优质的农产品带出去，在实现自我价值的同时，为家乡建设添砖加瓦。

吴文龙 常人社

【创业动态】

破解资金难题 常州工会助力小微企业复工复产

“没想到工会贷款来得这么迅速，这下可以放心开工生产订单了！”说这话的人，是常州市新春医疗器械科技有限公司总经理朱建春。2月3日，大年初十，朱建春接到复工通知，连夜调试春节前新引进的口罩生产线，准备开足马力生产一次性医用口罩，支援抗疫一线。但是，买原材料和人工费用都要花钱，而他手头流动资金紧缺。抱着试试看的想法，朱建春联系了常州市总工会权益保障部看能否得到资金扶持。没想到，2月4日下午刚提出申请，2月5日上午，申请的30万元劳模创业贷款就已经到账。

为应对新型冠状病毒感染肺炎

疫情，助力中小企业复工复产，常州市总工会按照省总工会“工会聚力行动”的要求，决定扩大创业贷款覆盖面，全年为全市1500家正常经营6个月以上、无不良信用记录的企业，每家提供不超过50万元的创业贷款，新春医疗便是第一家受益企业。目前，该政策已被纳入市政府《关于应对新冠肺炎疫情助力企业恢复生产的意见》“20条”措施，今年以来已发放创业贷款452笔，共计5520万元。

针对小微企业、初创企业缺少资金的难题，常州市总工会制定了五年规划发放创业保险贷款。市总工会设立了3000万的

职工创新创业扶持基金，对职工创业项目采取基层工会组织推荐、保险(担保)公司担保、银行降低利息放贷、工会购买保险的创新模式，为职工初创企业和小微企业打通融资渠道。市总工会先后与江南农村商业银行、紫金保险等3家银行、保险(担保)公司签署三方协议，共同推进职工创保贷工作。第一笔贷款为10万元，到期后可增至30万元；劳模先进首笔贷款为30万元，到期后可增至50万元，一举解决了职工创新创业特别是小微企业发展贷款难、贷款贵、贷不到款的问题。同时，市总工会还设立了劳模创新创业基金1000万元，最高单笔贷

款可达100万元，激励全市劳模先进带头创新创业。

这一做法得到了市委市政府和各辖区党委政府的高度认可和支持，全市5个辖区党委政府主动对接工会创保贷项目，进行财政贴息支持，更进一步降低了初创职工的融资成本。经过几年实践，这一做法不仅深受职工、小微企业的欢迎，支持他们的发展，也受到金融部门的广泛欢迎，为他们打通了服务小微企业的瓶颈。截至4月24日，全市工会已发放贷款3558笔，累计贷款43004万元，带动职工就业超过2.8万人。

王鑫

南京一季度扶持大学生创业及带动就业人数全省第一

南京大学生创业企业、南京魔玛印象文化创意有限公司总经理王志伟这几天都在忙着招人，“数字媒体、视觉传达、文案策划，线上业务扩张速度很快，执行团队力量要跟上。”记者了解到，疫情之下，南京市大学生创业以及创业带动就业表现抢眼。今年一季度，南京市扶持大学生创业1209人，自主创业带动就业2.66万人，均居全省第一。

大学生创业企业成为带动就业的重要力量。南京魔玛印象文化创意有限公司位于幕府创新小镇，1992年出生的王志伟玩魔术已有14年，目前公司38人的团队也几乎都是“95后”。王志伟2016年从南林大毕业。爱好魔术的他在校期间就开始商演，毕业后就和一群志同道合的伙伴创办了这家公司。

“前几年我们主要承办一些魔幻演出、创意输出等，将多媒体互动科技、创新创意用魔术的手段融入活动，为客户提

供非常规的营销方式。去年在第七届‘赢在南京’青年大学生创业大赛上取得了一等奖，全年订单1800多万元。”王志伟告诉记者，今年受疫情影响，公司果断将业务转移到线上，帮助企业在线上做货源分销、线上直播、短视频带货等，没想到开辟出一条新路。目前，公司和阿里巴巴、苏宁、农夫山泉等大型企业都有合作。在政府支持下，公司还建立了线上直播短视频基地，一季度招聘的21人全部投入这个基地，负责执行线上业务，下半年计划还要招聘15人。

今年一季度，还有一批新的大学生创业企业在南京落地。新加坡留学归来的姚宸1月份在江北新区正式注册了南京星舜防水科技有限公司，主要负责纳米渗透防水涂料解决方案。

“我本科南邮毕业，在南京待了四年，很喜欢这里的山水和创新氛围。”姚宸说，新加坡读研期间，他就和当地小伙伴

而喻了。

眼看直播越来越火，自然是当今最大的风口行业。可是立志成为下一个佳琦、薇娅的你，是否苦于找不到合适的选品平台和完整的后续供应链的支持，感觉离自己的人生巅峰愈来愈远？

创办了一家公司，完成了产品研发。看中国的市场，毕业后，他就到南京来创办公司。虽然创业初期正好遇到疫情，但公司还是在有条不紊推进，目前正在招聘线上宣传运营团队，以及线下工程销售，计划稳扎稳打，前期做一些小项目，然后慢慢开拓市场。

南京市人社局就管中心相关负责人介绍，今年4月，市委市政府发布《关于支持促进高校毕业生在宁就业创业十项措施》，对大学生就业创业提出不少具有创新突破的政策举措，支持促进高校毕业生在宁就业创业。其中包括扩大优秀大学生创业项目遴选并给予10万—50万元资助，对已资助项目中发展前景好的可给予最高300万元接力投资；将在宁高校和省级大创园全部纳入创业担保贷款“绿色通道”，年内对创业担保贷款扶持放宽至3次、期限延长至6年等，全力支持高校毕业生就业创业。

毛庆

然而，

机会总是留给有准备的人！由共青团南京市委会和南京市商务局指导，苏宁青创园和南京市玄武区人社局联合举办的第一届“新生带”——南京市青年主播孵化带货大赛即将开始！

【创业先锋】

超能鹿战队：专注饮食瘦身 行业前景可期

超能鹿战队是一家商业健身餐连锁品牌，成立于2016年，总部位于南京，以低糖、低盐、低脂和低卡的理念为出发点，由IFBB（国际健美联合会）国际运动营养师团队研发，为用户提供百余种健身减脂餐。

超能鹿战队创始人穆子龙从2006年进入健身行业，曾经运营盘超100家健身房。他观察发现，在健身人群中真正成功瘦身的人只占1%不到。据英国伦敦大学运动减肥成功者不足二分之一。同时，去健身房锻炼能够坚持下来的人很少，金钱和时间成本都很高，相比之下饮食瘦身的方式比健身更能达到效果。

超能鹿战队集多国料理融合餐为一体，已经研发出百余款健身餐，包括轻断果蔬汁系列、增肌活力碗系列、super凉面系列、减脂塑形系列、塑性沙拉系列和低GI蔬菜卷系列等，客户还可以看到产品精准标注的营养成分，产品售价在25元到35元。超能鹿战队非常注重产品和功效，全职聘请国际顶尖营养机构IFBB营养师来研发健身餐，还招募1600名运动员参与试验。穆子龙表示，在国内IFBB专业导师不超过10名，其中超能鹿战队聘用4名。

超能鹿战队的业务主要由三部分构成：一是堂食和外卖；二是健身房、瑜伽馆、体育馆以及跆拳道馆订购的团餐；三是结合用户身高、年龄和体重等为用户定制专属套餐和饮食方案。另外，公司也在布局新零售，已有低脂鸡胸肉、牛肉的预包装食品在门店售卖，零售价为20元/袋。

超能鹿战队还赞助了国际顶尖的健身健美行业赛事奥林匹亚、以及国内的费恩莱斯、DMS冠军杯和黄金健美联赛等赛事，进而扩散品牌影响力。公司的产品口号是：七天一周期，越吃越瘦，这是经过1600名运动员参与产品试验的研发成果。

到目前为止，超能鹿战队已经在全国150个省市区，开了400多家连锁店，平均每家店的月GMV在20万左右。公司原计划今年开出1000家店，受疫情影响，现在以每月15家店铺的速度扩张。

提及竞争对手，穆子龙表示，与超能鹿战队同品类的品牌有很多，但不是竞对关系。因为这个市场存在供不应求的现象，公司需要和这些品牌一起去打开市场。超能鹿战队也会与健身行业中的专业机构合作，以专业的产品推动市场扩张。另外，同行中的其他公司大部分是区域性品牌，集中在上海和北京，而超能鹿战队是全国连锁店，打通了供应链系统。

穆子龙还指出，在轻食品类里，健身餐和减脂餐属于差异赛道，目前市场同品类的品牌以沙拉(高热量酱汁)为主，而超能鹿战队是以低脂餐为主，在产品方向上存在差异。

谈到关于行业趋势的看法，穆子龙表示，未来与瘦身有关的健康产业会是新的投资风口。2019年中央五中全会提出，把健康中国提升到国家战略层面，“健康中国”主题活动将给大健康产业带来10万亿元市场规模，2030年预计将超过16万亿。

创客公社



超能鹿战队团队成员

【创业政策】

劳动者创业就业补贴

哪些人可以享受职业培训补贴、职业技能鉴定补贴？一次性求职创业补贴、一次性创业补贴怎么申领？本期小编就带来这些支持劳动者就业创业补贴政策。

职业培训补贴

补贴对象：贫困家庭子女、毕业年度高校毕业生、城乡未继续升学的应届初中毕业生、农村转移劳动者、城镇登记失业人员参加就业技能培训和创业培训，培训后取得职业资格证书的(或职业技能等级证书、专项职业能力证书、培训合格证书)。

补贴标准：由省级人社、财政部门根据培训成本、培训时长、市场需求和取得相关证书情况等确定。农村学员和城市低保家庭学员参加劳动预备制培训的，以及2019、2020年就业困难人员和零就业家庭成员参加培训的，培训期间同时给予一定的生活费补贴。

申领流程：上述人员向当地人社部门提供以下材料：基本身份证明原件或复印件、培训机构开具的税务发票(或行政事业性收费票据，下同)。人社部门审核后，对个人申请的培训补贴或生活费补贴资金，按规定支付到申请者本人社会保障卡银行账户(或其他银行账户，由申请者自主选择，下同)或个人信用账户。

受理机构：当地人社部门职业技能鉴定补贴

补贴对象：通过初次职业技能鉴定并取得职业资格证书(不含培训合格证)的贫困家庭子女、毕业年度高校毕业生、城乡未继续升学的应届初中毕业生、农村转移劳动者、城镇登记失业人员。

补贴标准：由省级人社、财政部门确定。对纳入重点产业职业资格和职业技能等级评定指导目录的，可适当提高补贴标准。

申领流程：上述人员向当地

人社部门提供以下材料：基本身份证明原件或复印件、职业技能鉴定机构开具的税务发票(或行政事业性收费票据)等。人社部门审核后，将补贴资金支付到申请者本人社会保障卡银行账户。

受理机构：当地人社部门一次性求职创业补贴

补贴对象：毕业学年有就业创业意愿并积极求职创业的低保家庭、贫困残疾家庭、建档立卡贫困家庭和特困人员中的高校毕业生和中等职业学校(含技工院校)毕业生，残疾及获得国家助学贷款的高校毕业生和中等职业学校(含技工院校)毕业生。湖北高校及湖北籍2020届高校毕业生。

补贴标准：由省级人社、财政部门确定。

申领流程：符合条件的毕业生所在学校申请求职创业补贴，应向当地人社部门提供毕业生获得国家助学贷款(或享受低保、身有残疾、建档立卡贫困家庭、贫困残疾家庭、特困救助供养)证明材料、学籍证明复印件等。申请材料须经毕业生所在学校初审和公示。当地人社部门审核后，将补贴资金支付到毕业生本人社会保障卡银行账户。

受理机构：当地人社部门一次性创业补贴

补贴对象：有条件的地区，首次创办小微企业或从事个体经营，且所创办企业或个体工商户自工商登记注册之日起正常运营1年以上的离校2年内高校毕业生、就业困难人员、返乡下乡创业人员。对贫困劳动力的一次性创业补贴，放宽到正常运营6个月以上。

补贴标准及申领流程：由省级人社、财政部门确定。

受理机构：当地人社部门

南京一季度扶持大学生创业及带动就业人数全省第一

南京魔玛印象文化创意有限公司

超级新生带

青年主播孵化带货直播大赛

扫码报名

扫码填写

1.姓名

2.联系方式

3.苏宁账号ID

赛程安排

报名 即日起-6月7日

初赛 6月11日-6月14日

复赛 6月15日-6月21日

决赛 6月28日

培训 6月7日-6月9日

奖项设置

亚军1名 奖金3000元

冠军1名 奖金10000元

季军4名 奖金1500元

优秀奖7名 奖金1000元

所有优胜选手

有机会获得与苏宁直播签约资格

成为官方主播

优先获得全平台自营产品销售资源

中国银联

中国移动

中国联通

中国电信