



### 涟城镇：“四强化”力促“五大行动”

**本报讯** 为深入贯彻落实县委十一届三次全会精神,确保圆满完成全年各项目标任务,涟城镇在全镇范围内组织开展“五大行动百日攻坚”活动,突出“四个强化”,促进活动扎实开展。

**强化责任,压力传导到位。**该镇专门成立了“项目招引百日竞赛,深化社会矛盾和安全隐患排查,深化富民壮村举措落实,征地拆迁百日攻坚,省级文明城市创建百日攻坚”五大行动工作组,全面强化攻坚的责任感、紧迫感,从镇三套班领导到各村居、各部门和每个党员干部,人人都有工作图,个个都有时间表,由镇效能督查组按照倒计时督查考核推进的办法,强化责任担当,激发工作活力,确保“五大行动”有声有色地开展。强化导向,直面问题到位。本着敢于较真碰硬的原则,该镇效能督查组始终坚持高标准、严要求,对照清单深查细照各会战组、各村(居)、各部门工作中存在的问题,在及时反馈给

责任单位的同时,限期整改到位。在实行每半月通报制度的前提下,还将结果作为年度综合考评的重要依据,以此达到推动情况快掌握、问题快解决、项目快推进、工作快落实。强化执行,一线推动到位。该镇始终将督查工作和一线锻炼考察干部有机结合,做到赏罚分明不含糊。对督查中发现单位、部门或个人在活动中存在不敢担当、执行不力、作风不实等问题,将视情节轻重、影响大小,一律按照党纪法规予以追究问责,竭力营造“敢担当、肯实干、善作为”的工作氛围。强化督查,机制健全到位。根据各攻坚组的攻坚任务、工作内容和具体的工作标准,该镇效能督查组不断加大常规督查、随机抽查和暗访核查力度,还将明察与暗访相结合,对项目建设、重点工作、作风纪律、履职尽责等开展常态化、全方位、全过程跟踪督查,确保打赢“百日攻坚战”提供强有力的作风支撑和纪律保障。

(王育才 贾明)

### 县市场监管局地标工作推进精准扶贫

**本报讯** 近年来,县市场监管局充分发挥市场监管职能,把加强地理标志工作作为推进精准扶贫的重要抓手,突出项目带动、产业引领,强化精准扶贫、精准脱贫。

一是建立起了全县地理标志产品资源库。该局组织开展了地理标志产品资源普查工作,建立了由20个特色农产品组成的资源库,为加快我县地理标志工作奠定良好基础。二是努力扩大地标产品在贫困乡村的覆盖面。以具有扶贫带动性强、辐射范围广、受惠农民多的产品为重点,积极筛选、培育和申报地理标志产品,共有涟水捆蹄、涟水鸡糕、涟水干张、涟水荷藕、涟水萝卜干等20个土特产品获得批准

保护,为我县农民脱贫增收开辟了新渠道。三是加大地标产品品牌的宣传力度。围绕脱贫攻坚这个主题,整合地标产品的人文、品牌资源,组织开展了一系列有深度有影响力的宣传活动,在电台、报刊等媒体开展了专题系列报道活动,组织拍摄地标产品专题宣传片,制作大型户外广告,还制订了涟水鸡糕食品安全江苏省地方标准。四是持续加大技术帮扶和指导力度。组织专题培训班,提升地标工作水平。成立了地标产品服务小组,从筛选产品、制定计划、编制材料、协调关系、组织申报、监督管理到工作保障,实行全程服务,为地标工作开展奠定了坚实的基础。

(徐惠)

## 古筝老师的坚守与奉献

本报记者 曹康姣



春夜特邀邓丽丽和孩子们演出这首《诚信歌》。

为了江苏省道德模范与身边好人现场交流会上的演出,邓丽丽一次次修改参演节目,每天她还需要顶着近40度的高温,带着学生奔波于电视台和文化馆录音、排练。期间,她的父亲身患重病,远在上海治疗,邓丽丽都没有时间赶过去照料。就在节目正式演出的前两天,她的父亲去世了,然而,为了保证节目演出,邓丽丽擦干眼泪,还是像往常一样,前往文化馆继续带领学生彩排。现场演出非常顺利,可节目结束后,邓丽丽却一个人在台下悄悄地哭了,因为她没赶上父亲的演出,他肯定会理解的。”邓丽丽哽咽道。

桃李不言,下自成蹊。现在,涟水学古筝的孩子基本都是邓丽丽的学生,还有很多外地人也慕名而来。涟水的各种大型活动、晚会都能见到邓丽丽和她的学生的表演。在她的悉心指导下,有很多学生考入中央音乐学院、上海艺术学院、南京艺术学院等国内著名艺术院校,还有不少学生也跟她一样,回到家乡当起了音乐老师。

春夜特邀邓丽丽和孩子们演出这首《诚信歌》。

为了江苏省道德模范与身边好人现场交流会上的演出,邓丽丽一次次修改参演节目,每天她还需要顶着近40度的高温,带着学生奔波于电视台和文化馆录音、排练。期间,她的父亲身患重病,远在上海治疗,邓丽丽都没有时间赶过去照料。就在节目正式演出的前两天,她的父亲去世了,然而,为了保证节目演出,邓丽丽擦干眼泪,还是像往常一样,前往文化馆继续带领学生彩排。现场演出非常顺利,可节目结束后,邓丽丽却一个人在台下悄悄地哭了,因为她没赶上父亲的演出,他肯定会理解的。”邓丽丽哽咽道。

桃李不言,下自成蹊。现在,涟水学古筝的孩子基本都是邓丽丽的学生,还有很多外地人也慕名而来。涟水的各种大型活动、晚会都能见到邓丽丽和她的学生的表演。在她的悉心指导下,有很多学生考入中央音乐学院、上海艺术学院、南京艺术学院等国内著名艺术院校,还有不少学生也跟她一样,回到家乡当起了音乐老师。



**小城市故事**

### 南京市月安社区领导到东胡集镇开展结对帮扶

**本报讯** 日前,南京市建邺区兴隆街道月安社区党支部书记刘向阳一行到省定经济薄弱村东胡集镇黄村开展结对帮扶。

刘向阳一行在东胡集镇镇长吴亮亮的陪同下,参观了东胡集镇黄村村部,走访慰问了部分老党员,并进行座谈交流。刘向阳表示,月安社区将按照上级有关精神,对黄村进行结对帮扶。此行的目的,一是通过走访调研,深入了解黄村的基本情况

级集体经济发展状况;二是投入资金,对村部进行维修,改善村部环境;三是立足长远,结对共建,为壮大村级集体经济,促进富民增收作贡献。东胡集镇镇长吴亮亮代表村党员干部,对刘向阳一行的到来和积极的承诺表示感谢,同时希望该社区利用自身的发展优势和人脉资源,引领和带动黄村经济发展,为推动“两聚一高”,实现“精准扶贫、精准脱贫”作出积极贡献。

(武斌斌 胡学元)



连日来,由县委、县监察局主办的庆祝建党96周年廉政书画作品展,在五岛湖公园琼花园展出,吸引不少书画爱好者前来观看。

(刘锦国 摄)

### 放弃双休日的王林

本报通讯员 卢志明 严胜

8月14日,黄营乡政府周一早上,乡党委书记吉爱国介绍说:“自从王林到黄营乡上班,周六和周日,每次都能看到王林同志在加班。分管的土地复垦、文明创建两项工作,都取得了有目共睹的成绩。这就是工匠精神。”

今年3月份,王林任黄营乡副乡长,分管村建、国土工作。他迅速进入角色,开展工作。5月份,祝贤村实施高标准基本农田整治项目,王林不是坐在办公室指挥,而是带领村建、国土一条线人员,一步到位,到祝贤村项目现场,听取情况汇报,了解项目进展情况,现场解决相关问题,能在当天解决的事情,绝不拖到第二天处理。村组干部非常感动,背后都夸赞说:“乡领导都这样拼命帮我们做工作,我们村组干部没有理由不来劲。”该村新任的党总支书记冯建明在他的感召下,不怕困难,在拆迁过程中,真正是喊破嗓子,做出样子,身先士卒,现场解决

矛盾纠纷,快速推进项目进度。从5月10日到5月20日,仅用十天时间,动员179户农户拆迁房屋。共整治高标准基本农田2000亩,于8月初顺利通过省国土厅验收。7月份,张桥、大飞等5个村一齐开展土地复垦工作,王林放弃了所有的休息日,奔波在几个村土地复垦现场,和村组干部现场解决矛盾和问题,使土地复垦工作有序有效开展。

自全县开展省级文明城市创建以来,黄营乡分管此项工作的王林,思路明确,抓住重点,带领城管中队成员,首先从街道环境整治这个最难啃的“硬骨头”上做文章,不分上下班时间,全力以赴做好三件事。一是拆除所有摊外摊、店外店。二是整治乱停乱放。动员所有流动摊贩全部到“凯旋门”农贸市场经营。三是清扫街道。确定保洁员保洁范围,及时清除杂草、垃圾和墙面“牛皮癣”,实现街道二十四小时保洁。目前,街道居民生活在一个整洁有序的环境中,创建工作好评如潮。



### 高沟镇举办第七届“康强杯”歌曲大奖赛启事

高沟镇将于本月23、24、25日晚7:00在今世缘广场,举办第七届“康强杯”歌曲大奖赛暨星级文明户表彰大会。比赛设一、二、三等奖及参与奖若干,欢迎公众踊跃参与。参赛要求如下:

- 1.报名自即日起,8月22日截止;
  - 2.参赛选手以个人或组合名义参加;
  - 3.歌曲内容健康向上,弘扬正能量;
  - 4.报名方式:与高沟镇电视台联系。
- 联系人:郑玉松 电话:13905233712

### 省市际互查组来涟检查危化品生产企业

**本报讯** 8月8日,根据省安监局危险化学品市际执法检查工作安排,省局危化处和镇江市安监局派员5人,在市安监局副局长徐永刚引导下,到淮安(薛行)循环经济产业园进行检查,县安监局局长薛必文和相关人员陪同检查。

检查组一行听取了县安监局危

化安全监管工作情况汇报,抽查了淮安汇波材料科技有限公司。在淮安安排,省局危化处和镇江市安监局派员5人,在市安监局副局长徐永刚引导下,到淮安(薛行)循环经济产业园进行检查,县安监局局长薛必文和相关人员陪同检查。

检查组对企业进行了详细检查。检查组对企业动火作业

管理、安全隐患“闭环”管理、装卸作业场所和重点环节、重点部位、应急器材维护保养、员工安全培训等方面听取了企业安全生产工作开展情况汇报,查阅了公司安全管理台账,对企业自动控制系统、碳化车间及装卸作业场所等重点部位和场所进行了详细检查。检查组对企业动火作业

## 以“商”招商 上上之选

□ 天山石

近日,县委书记王向红率领我县经贸考察团赴台开展淮安经贸交流周活动。考察交流期间,我县邀请了大批台商共聚一堂,专门举办了一场电子电气行业合作恳谈会,整个活动简洁、高效、有序,三个议程中除了王向红书记作涟水经济发展推介外,其他两个一个是观看涟水宣传片、台商在我县生活展示片,另一个是在我县投资的大量科技有限公司董事长王作京现场为涟水代言,为涟水招商,取得了良好的效果。

招商难,难在让客商放心。不了解实情,客商不敢轻易将项目落户。

招商难,难在项目少,惦记的人又很多,你争我夺在所难免。有的地方招商人员搞“人无我有”,看人下菜,客商的需求不管合不合理、违不违规,先拍着胸脯答应再说,有的客商被他们热情所融化,结果项目进来却面临诸多困难。而这种不管能不能办都敢答应下来,这是理智的投资者避之不及的。

客商的在手项目需要投资,才能转化成实实在在的效益。招商者如何才能成为客商眼里不可替代的合作方?笔者以为,首先要讲诚信,心不诚,是请不到神的。不刻意迎合

客商,也不一味贬低自己,让客商感到与自己合作是一项双赢的选择,这是尊重客商,也是尊重自己。其次要攻心为上。现在的招商方法很多,而以“商”招商,可算是上上之选。项目落户前后,客商担心招商单位“变脸”,怕谈时是笑脸,来了就变冷脸,遇到困难求助就甩脸,甚至表过的态都不算数。以“商”招商的模式,确为投资客商提供了一个可以参考的可靠依据。一个地方招商环境到底如何,可以通过必要的招商推介会,请一些在当地投资成功客商,特别是那些与“准”投资客商熟识

的,由他们谈投资的切身感受,不仅更有说服力,而且更能打消投资者心头的顾虑,这远比招商者自说自话表达的效果好。

当然,打铁还需自身硬,只要软环境和硬环境真的好,再加上投资客商作锦上添花的代言,那么,这个地方就会成为客商眼里的投资福地。诚然,以“商”招商,目标明确,指向鲜明,让人少走弯路,成功的机会也就大大增添了。

