

# 岁末投资,您焦虑吗

## 投资买黄金白银? 买酒买茶? 还是买股票?

“与往年有点不同的是:这个岁末没人抢黄金了。”谈起岁末的投资打算,市民谢小姐有点焦虑:“前几年,我都是在岁末跟同事一起去抢点黄金,算作自己的一个投资。但今年大家都似乎不太热衷了,我也不知道自己是不是还要买?但是不买黄金,我又没有其他方向,那我还能干点啥呢?”有意思的是她老公也一样焦虑:“我们算是金融单位了,同事们2012年的投资却都很另类,有人投资酒类,有人投资茶叶,他们边投资边享受,虽说都说不出收益到底多少,但似乎都很快乐。本想跟着学点啥,可现在股票又涨了。到底要不要再做回股民啊?”

就此询问相关专家,他们的分析是:整体而言,贵金属市场在岁末年初走强属于大概率事件,但在前两年金价大幅上涨的背景下,今年金价的走势多少有点让人失望,属于强势调整,不过在年底风险事件增多以及全球货币宽松的大背景下,黄金市场的避险功能

又在逐步凸显,业内人士预计国际金价在年底阶段会维持在1690~1730美元/盎司一线震荡,明年当然也有可能冲1800美元/盎司。持有实物黄金进行战略配置的长期投资者可以在近期继续持有或购买。当然,也要特别提醒投资者,贵金属比较适合有长期投资需求的投资者群体,一般来算,可以以家庭资产10%~20%的比例购买贵金属产品以分散资产风险。在购买相关贵金属产品时,应优先选择实物金条或银条。

至于另类投资,也算今年的一大热门,它们在今年寒冷的投资市场里悄然滋生,应该说是迎合了部分投资人的兴趣:把投资当生活享受。比如在一家上市公司任职的张先生就明确表明:自己投资酒类,一半赚了另一半也亏了。卖出了一些赚钱的品种,也喝掉了一些亏损的品种。在这个投资过程中,学到了一些自己感兴趣的东西,也相应扩大了自己的视野,甚至交到一些志同道合的朋友。从生活

质量上来说,这个投资真的赚了;从投资收益上来说,也没亏什么。所以,自己还会长期投资下去。

当然,股市也突然在大家无比绝望的时候全线飘红了,也许股市的机会每年还是有一次的,2000点下入市的股民这次赚到了。



## 2013版熊猫金银币面市 全套金币价格24000元

近日,熊猫迷们普遍关注的2013版熊猫金银币已经在钱币二级市场上少量面市,市场价格金币全套为24000元;银币的价格则为280元,2013版1盎司熊猫银币发行量为800万枚,背面图案均为熊猫饮水图。由于面市量不多,所以,没有特别需求者,最好还是等一等,看看2013版的熊猫金银币货源集中入市后的价格变化再说。目前2011版熊猫银币和2012版熊猫银币目前最新的市场价格分别为252元和254元左右。

2013年,多年来困扰熊猫金币收藏投资者的回购问题,有可能在中国金币总公司的努力下有着实质性的启动,如果再加上银行系统进一步加大熊猫金银币的销售宣传力度,则熊猫金银币的市场预期会好转。



# 年轻夫妇理财宜走稳健路线

### ▲理财案例

新婚的小林夫妻都是工薪阶层,工作和收入都比较稳定,计划添丁加口的两人感觉经济压力逐渐增大,开始萌生理财意识。

28岁的小林和26岁的妻子小玲于今年5月走进婚姻殿堂,婚房是双方父母准备的,两人从谈恋爱到结婚一直没有经济压力。目前,小两口月收入6500元,生活开支2500元左右,手上有7万元活期储蓄。

两人打算5年内生个孩子,届时由双方父母轮流照顾;为了出行方便,还想买辆汽车,但前提是生活品质不能下降。理财目标:1.闲钱合理投资;2.五年内生孩子,买车;3.每年至少旅游一次。

### ▲财务分析

没有还款压力理财经验较浅,小林夫妇比较年轻,目前都是工薪阶层,

并且刚开始意识到理财的重要性,虽然理财经验较浅,但目前没有其他还款压力。未来5年内打算要小孩还有购置汽车的计划,因此期望资金保持一定的灵活性,既不影响现有的生活品质,亦能够获取高于同期储蓄利率的收益。

作为理财新手来说,两人的投资应以稳健为主。以3年准备为例,小林夫妇至少需要准备5万元作为规划孩子的基金、10万元左右的购车基金、每年0.8万元的旅游基金,有一定的资金缺口。5年后一起实现这几个家庭目标更为轻松。

### ▲理财规划

留足备用金 闲钱投资保本型产品  
根据小林夫妇计划,现有大多数资产配置风险较低的投资品种。留足家庭备用金后,将5万元现金投入保本基金投资3年,

按照目前权益性投资市场的情况,最差的预期三年亦可保本。而目前A股市场各个行业的市盈率几乎都在历史最低水平,获得超预期收益并非难事。三年期预期收益6.5万元,5年期预期收益7.5万元。

而家庭备用金可选择灵活性强、收益稍高于银行活期存款利息的货币基金,如需应急也可随时调用。

购买两全险可作为中长期储蓄  
对理财新手来说,选择保障型资产也非常有必要,分期投入,积少成多。比如购买一份阳光10年两全险,每年投入1.5万,林先生可享受1倍的疾病身故保障、2倍的一般意外保障、3倍的自驾车保障、5倍的航空意外保障以及期满之后的收益。不仅可给家庭带来一个高额保障,也能为小林夫妇家庭做好一个中长期的固定储蓄习惯。

## 常熟农商银行启东支行 2012年12月理财计划

产品代码	宝盈系列99期	宝盈系列100期	宝盈系列101期
理财期限	178天	67天	32天
预期年化收益率	5.10%	4.90%	4.60%
发行日期	2012年12月25日—12月30日	2012年12月25日—12月30日	2012年12月25日—12月30日
起息日	2012年12月31日	2012年12月31日	2012年12月31日
到期日	2013年6月28日	2013年3月8日	2013年2月1日
起点金额	起点金额5万元人民币,以1万元的整数倍递增。	起点金额5万元人民币,以1万元的整数倍递增。	起点金额5万元人民币,以1万元的整数倍递增。

### 注意事项:

- 1.具体内容以每期产品说明书为准,若有变动恕不另行通知。
- 2.每期理财产品将于发行首日上午8点30分开放购买,售完即止。
- 3.理财产品将采用柜面与网银同步销售模式,客户可足不出户通过常熟农商银行个人网银系统进行预约购买。



# 梦断“加盟经营”

## ——四川加加公司集资诈骗案

锁超市经营模式,并隐瞒公司一直亏损的真相,在多个地区全面开展非法集资诈骗活动。加加公司部门经理仲某等11人,通过种种迹象获知公司并未真实投资开发矿山,他们心中清楚,客户的投资不可能有公司许诺的高回报、高利润。在这种情况下,仲某等11人仍在陈某、王某和王某甲的授意下,竭力诱骗客户投入资金。

到2007年4月案发时止,陈某等14人共非法集资诈骗8600余万元,仅报案的受害群众就多达2711人,无法返还数额高达6700余万元。

### ▲作案手段

1.虚假出资,高利诱惑。加加公司注册资金200万元,以及个人所占股份均是虚假出资。为欺骗投资客户,公司与投资客户签订开办协议,约定合作到期后除优先收购或转让投资客户股份外,投资客户还可获取年息12%~24%不等的高额回报并且三年返还本金,加加公司就是这样以高额的利益吸引投资客户。

2.选点行骗,游乐送礼。首先,选择陈旧小区、老年人比较集中的地方下手,不时地开展免费活动。其次,以“公司信誉度好,销量好”为由,召集中老年人到农家乐免费游玩,发放小礼品,采取“一对一”服务方式,针对不同性格的客户采取不同的应对措施,诱骗更多投资客户参与集资。

3.虚假宣传,高薪聚财。加加公司制作投资拍摄25集电视剧《日落之前爱上你》的宣传海报,纯属虚假广告;陈某称欲打造全国最

大保健品连锁超市、中国保健品航母,公司三分之一员工为残疾人和下岗失业人员也是虚假宣传。另外,公司只支付业务员少量的车旅费,高额提成成为业务员的主要收入,公司每位业务员每天的工作就是在农家乐或社区对老年人进行游说,说服老人们掏钱购股,以获取提成收入。

### ▲案件查处

2007年6月27日,陈某因涉嫌非法吸收公众存款罪被公安机关刑事拘留,同年8月2日被逮捕。其余同案犯相继落网。

2009年5月20日,成都市中级人民法院对该案作出一审判决,陈某犯集资诈骗罪,判处有期徒刑十五年,并处没收个人全部财产;王某、王某甲因集资诈骗罪分获有期徒刑十五年、十三年,并处没收个人全部财产;仲某等11人分别被判处九年三年不等的有期徒刑,并处20万元至5万元不等的罚金。2009年9月14日,四川省高级人民法院终审裁定驳回上诉,维持原判。

### ▲案件警示

非法集资活动之所以屡禁不止,原因在于高额回报的诱惑和不法分子的高超骗术,以及普通百姓风险意识的欠缺和投资渠道的受限。四川加加公司主要是利用中老年人对保健品的青睐,采取虚假宣传的手段,并施以小恩小惠,诱骗投资客户上当受骗。加加公司员工为追求高额薪酬,也对非法集资诈骗起到了推波助澜的作用。我们在提高警惕的同时,也告诫那些助纣为虐的公司员工们:为一己私利触犯法律,必将受到法律的制裁!

“加盟经营”带给投资客户的,既不是股东的荣誉,更不是高额回报,而是圈钱梦幻的破灭。

### ▲案情简介

2004年12月,陈某等人通过策划成立四川加加连锁投资有限公司,经营商品批发、零售等业务。2005年3月,他们正式开始实施圈钱计划:在没有真实资金投入的情况下,响亮地打出了“整合成都市保健品市场”的口号,虚构公司投资拍摄电视剧、开发矿山、上市的事实,虚假宣传连锁超市利润大、回报高,采取“加盟经营”的方式,与投资客户签订开办协议,约定合作到期后优先收购或转让股份,还可获取高额回报,在成都、德阳、绵阳等地进行非法集资诈骗活动。随后,陈某伙同公司总经理王某、副总经理兼客户资源部总监王某甲,在无真实资金投入的情况下,招募业务员到菜市场、公园等公共场所,主攻中老年人。公司业务向客户大肆宣传保健品连

**常熟农商银行**  
CHANGSHU RURAL COMMERCIAL BANK 启东支行

**全部存款利率在央行  
基准利率基础上上浮10%**

**小本生意贷款无需抵押  
5天内即可提款**

**常系民业 贴心首选**

地址:紫薇路西汽车站西侧大楼  
电话:83250303 83250578