

胡运海：云海茶山绣“美工”

□ 陈本强 四川经济日报记者 王晓英 文/图

人物名片

胡运海，中共党员，万源市白羊茶叶专业合作社理事长，达州市茶叶行业协会副会长，万源市茶叶行业商会会长，致力于富硒茶叶生产、加工和销售，发展“云海茶山”富硒标准茶园8000亩，带动白羊乡7000余人成为专业茶农，去年实现茶业产值8000多万元，帮助白羊乡成为万源市唯一“产业强乡”，“一片叶子带富一方百姓”的致富模式在万源全市推广。云海茶山被评为“四川醉美茶乡”；胡运海发起研究的“野生甜茶资源开发利用研究”课题获万源市人民政府科学技术进步三等奖；本人获四川省劳动模范，达州市农村乡土人才创新创业二等奖、百姓学习之星，万源市优秀共产党员、创业之星等荣誉称号。

人物心语

绿水青山就是金山银山，这些年的实践证明，产业好家乡才能发展好。十分欣慰的是，白羊乡茶农已经从中受益，开始抱团发展，进入良性循环，希望借助脱贫攻坚的好政策，有更多青壮年能回乡创业，加入“中国硒都茶园走廊”建设。我要继续沿着“茶旅融合”的道路深耕细作、创优做强，真正让最美茶乡的人生活更美好。



游客在茶园体验采茶

五月初晴，云海绵延，茶山黛绿。清晨，大巴山在睡梦中醒来，阵阵童音从云雾深处飘来，荡漾在最美茶乡上空。

“春天到，百花闹，虫儿飞，鸟儿叫，小丫丫，辫儿翘，歌声扬，茶丛绕……”那声音香甜、清脆、嘹亮，乐得茶尖嗖嗖往上窜，唱得茶农日子抿抿甜。

国学教育、旗袍走秀、采摘体验……“清明”以来，“四川最美茶乡”万源市白羊乡云海茶山上，处处是欢乐、和谐的景象。这里，不仅是让外人羡慕的小康宝地，更是令无数游客神驰的游乐福地。

茶山的主人叫胡运海，45岁，中等个儿，身板还算结实。洁白的牙，满脸的笑，是他特有的标配，总是透着满满的幸福感。

云海茶山，是胡运海的全部家当，也是当地群众幸福生活的源泉，这里倾注了胡运海9年的心血。

9年前，胡运海是三清庙村党支部书记。在此之前，从村委委员到村主任，他已经在“一穷二白”的老家地盘上摸索了11年。当上“领头羊”后，他发誓要让家乡旧貌换新颜。

“当时不晓得要开挖土地，结果杂草长得比树还高。”2007年，胡运海翻出家里2万多元老底，还发动村里几户“大户人家”，合伙买来几万株桃树，种在500多亩荒山上，寄希望于改变家乡的穷貌。

但由于缺乏技术和管理，很快“桃太”失败。放眼茶山深处，一些瘦弱低矮的桃树至今依稀可见。“它们是我伤心的记忆。”胡运海说，那阵子常常吃不下、睡不好，几乎天天过着噩梦般的日子。

“不能就这样倒下，既害了乡亲又伤了家。”胡运海打起精神，决定重整旗鼓。经过反复调研和科学论证，他瞄准了当地的富硒茶叶产业。

可是，合伙人不愿合伙了，家里人不支持了。这反倒激发了胡运海的干劲，他决定要争口气让大家看看。

开荒、平地、栽苗……经过长时间的休整，2010年秋天，胡运海领着一班工人走进了三清庙的茫茫大山。那些日子，胡运海白天赶进度，晚上学技术，尽管家就在山脚下，但最忙时他长达3个多月没回过一次家。

500亩、800亩、1000亩……一步接着一步走，一年接着一年干，如今，胡运

海已累计发展富硒茶园基地8000多亩，取名“云海茶山”。

一山连一山，山山皆奇观。整片“云海茶山”，依山就势，层层叠叠，云蒸雾绕，好似一幅天然水墨画。加之基地建设景观化、水肥设施一体化，“云海茶山”斩获“四川最美茶乡”的美誉。

基地壮大后，胡运海随即投资修建了加工厂，引进标准化生产设备，注册“巴山早”茶叶品牌商标，茶叶产业向深加工、高品质转型蜕变。

历经艰难曲折，接续拼搏奋进，“云海茶山”全产业链不断延伸，茶叶经济价值大幅提升。成功后的胡运海初心更切，成立了白羊乡茶叶专业合作社，带动更多乡亲一同走上种茶致富路。

从拒绝要到抢着种，从零垦区块到成片布局……如今，不仅白羊乡的11个村（社区）全都种上了茶叶，还辐射到石塘、旧院等乡镇，形成一条绿色的产业长廊。户种茶、村建厂、乡有市，在当地形成一道繁荣兴旺的独特风景。

“在我们乡的脱贫攻坚战中，胡运海确实起到了很好的带头作用。”白羊乡乡长王君华介绍说，2014年以来，在国

家扶贫政策的支持下，白羊乡新发展茶叶1.2万亩，茶园面积累计达到1.5万亩，除了胡运海的省级龙头企业，还有规模作坊式加工企业13家，引进了四川国储农业发展有限责任公司等大公司，全乡7000多人成了专业茶农。

“去年我乡茶业产值达到了8000多万元，成为万源市唯一的‘产业强乡’”。白羊乡党委书记廖开军甚感自豪，不仅茶业成了全乡的主导产业，“一片叶子带富一方百姓”的致富模式还在万源全市推广，白羊乡跻身中国硒都茶园走廊核心区域。

“我们这把年纪，老弱病残的，一年光靠茶园就能挣三四万元，这样的生活还不幸福吗？”现年64岁的村民游友恒，前几年从“粮农”变成“茶农”后很快脱了贫，修了新房，存了余钱。每天闻着飘香绿茶，游友恒的日子过得比城里人还舒坦。

巴山美，五月的茶香最美。游友恒的家门前，一幢幢新房正拔地而起，一拨拨游客纷纷至沓来。“除了再扩大点茶园，得赶紧紧罗一个农家乐！”游友恒的心里，早已憧憬着更加美好的未来。

母做得好”的标语，满街巡展，让“老丈母”腊肉在青神县“一炮而红”。

转战电商 终获成功

仅仅在青神出名还不够，刘冬的目标是把“老丈母”推向全国。2010年，刘冬开始进军电商市场。

最初，刘冬觉得电商很简单，就是一台电脑一根网线的事情。但深入实践后他发现，人家的网店生意兴隆，自己的却没什么人光顾……

于是，刘冬又开始调整思路。他将“镇店之宝”——青神史上最长腊肉做成了龙的造型，并取名“青神龙肉”进行宣传，迅速在网上积累了大量的关注度和超高的人气。同时，他还通过参加县里开办的免费电商培训班打开眼界，通过学习改变自己网店理念不先进、管理不细化、不会维护老客户等问题，并成为青神较早一批采用OTO模式的线上线下一体化电商。

功夫不负有心人。网店销量从0逐渐上升到30斤、100斤、5000斤、50000斤……随着口碑的打造和回头客的口口相传，“老丈母”慢慢有了名气。

2013年，刘冬将原来几百平方米的工厂扩大到5亩，香肠腊肉年产量提升到300多吨；2014年，“老丈母”腊肉通过电子商务和线下实体店的销售，营业额一下子就从2013年的80万元飙升至近千万元；2015年，刘冬拥有了完善的香肠腊肉加工厂，配备了专业的电子商务运营销售团队，并获得了“眉山市返乡创业明星”称号；2016年“老丈母”香肠腊肉获得了眉山市知名商标；2018年，刘冬的公司获得了青神县十佳电商、优秀民营企业称号。

人民警察为人民 1个月收到5面锦旗和感谢信

——记威远县城北派出所民警胡波

□ 周雅涵 四川经济日报记者 毛春燕 文/图

晴天一身土，雨天一脚泥；风里来，雨里去，他总有值不完的勤、处理不完的民事纠纷。13年来，他扎根基层派出所，始终牢记“为人民服务”的宗旨，为群众办实事、办好事，获得了辖区百姓的好评——他就是内江市威远县城北派出所民警胡波。

自2006年参加公安工作以来，胡波参与破获各类案件100余起，抓获违法犯罪嫌疑人70余名，多次被评为优秀公务员、先进个人、破案能手等，荣立个人三等功1次。



居民给胡波警官送来锦旗

心系群众解难题 甘洒热汗解民忧

今年1月17日17时，姚先生到城北派出所报警求助称，自己的白色电瓶车被盗。接到警情，胡波和同事迅速开展侦查工作，进行现场勘查，走访周围群众。但因现场提供的信息量不足，一时无法获知犯罪嫌疑人的详细特征，案件侦破工作一度陷入僵局。

随即，侦查员转换了工作思路，从细节出发，扩大视频侦查范围，昼夜研判分析。在胡波查看了47处监控、累计长达200多小时的监控视频后，犯罪嫌疑人的作案轨迹被还原，一犯罪嫌疑人被锁定，胡波和同事采取蹲点守候的方式在网吧将犯罪嫌疑人李某抓获。

“本来已经没想找回我的摩托车了，没想到你们民警真为我找回了摩托车，你们不愧是人民的好警察，真是太感谢了。”4月8日，姚先生将一面写有“心系群众，为民服务”的锦旗送到城北派出所，以感谢胡波警官破获摩托车被盗窃案，挽回其财物损失。

紧盯“小案”不放手 守护辖区保平安

如果说专业技术让胡波屡破“大案”，那么紧盯民生“小案”不放手，则彰显了他守护民生的坚定信念。胡波到城北派出所参加工作以来，1个月内就收到了群众送来的5面锦旗和感谢信，受害人纷纷感谢他为其追回被盗财物。

受害人张女士说：“当初我的手机丢了报过警，事后我质疑过，这么小的事情，警察会管吗？”当案件破获并找回手机后，她感动地说：“你是一个负责任的警察，这么小的案件都用心，为我们去破案，你就是我们老百姓的守护神。”她说的这个人就是胡波。

案件虽小，伤害的却是老百姓的切身利益，影响的是群众对公安工作的满意度，对社会治安的安全感。案件发生后，胡波反复调阅视频监控，研判作案规律，蹲点守候，将被盗的手机、电动车等财物追回，并将犯罪嫌疑人一举抓获。

2018年10月11日，居住在自贡市贡井区的黄某外出后将电瓶车停放在自家楼下，谁知第二天发现电瓶车“不翼而飞”。由于黄某即将外出务工，报警后便没再问过，本以为

电瓶车丢了找不回来，谁知今年3月却接到城北派出所的电话，叫他到派出所来认领自己的电瓶车。

事隔5个多月还能追回被盗车辆，这究竟是怎么回事呢？原来，胡波在办理一起手机扒窃案、审讯犯罪嫌疑人卜某过程中，卜某万分焦急请民警帮他联系家人，说要“喊人帮忙把车子骑回去”。

出于职业的敏感性，民警怀疑该车辆疑似被盗车辆。在卜某的帶領下找到了该电瓶车，经核实，该辆电瓶车果然就是2018年10月12日在自贡市贡井区被盗的车辆，犯罪嫌疑人卜某见犯罪事实暴露，伙同他人在自贡市贡井区盗窃电瓶车的犯罪事实供认不讳。

该犯罪嫌疑人是一名盗窃惯犯，有着“五进宫”的案底，正是由于胡波观察细腻，反应神速，才使嫌疑人再次被绳之以法。

“有时破一起小案，虽不像破大案那么刺激过瘾，但为受害人追回财产损失，看到他们发自内心的感谢，真正体会到了警察这个职业的责任和荣誉，觉得一切付出都值得！”在记者与胡波交流时，他这样说道。

母亲因病去世 强忍悲伤坚守岗位

身为人民警察，要说胡波最对不起的人，那就是自己的父母妻儿。

胡波的老家是距离威远1584公里外的安徽定远。2017年6月，母亲因胃癌病危住院，作为儿子的胡波本该到病床前照顾母亲，但当时胡波是威远首例“POS机盗刷银行卡案”的主办民警，抓捕工作在即，母亲又在病床上奄奄一息。6月20日22时，正在山王镇开展侦查工作的胡波忽然接到父亲的电话，那头传来一阵哽咽的声音：“小波啊，你妈走了。”

突如其来的噩耗犹如晴天霹雳，胡波一下跌坐在地上，但他仍然强忍悲伤，将手中事宜处理完毕后才回家奔丧。

转过身去，丧母之殇痛彻心扉；转过身来，他擦掉泪水，又奔赴战场。“干了公安这个工作，家里基本上就指望不上我了，他们现在在理解了。”谈及家庭，胡波用看似云淡

风轻的语气说。

身为两个孩子的父亲，胡波把更多的时间留给了工作，无暇顾及家庭。妻子曾艳梅是龙会镇卫生院的一名医生，为了支持胡波工作，一直默默地照顾好家庭。每因为工作和家人爽约，胡波只能在心里和家人说对不起，家人的宽容理解也带给他无穷的工作动力。

由于一直忙碌在一线，办案时经常错过饭点，饥一顿饱一顿，让他落下了严重的胃病，难受时吃点药顶一顶，继续坚持；没日没夜地钻研案件、了解民情，不知道舍弃了多少个假日，错过了多少次团聚，双鬓白了，皱纹多了……但他依然无怨无悔地为群众服务，坚持“值好每一个班、处好每一个警、办好每一件案件、接待好每一位群众”。他以实际行动诠释了人民警察的责任和担当，谱写了一曲公安民警一心为民的正气之歌！

网上卖火“老丈母”味道 打工仔“变身”总经理

□ 王丽 四川经济日报记者 常坚 文/图

今年40岁的刘冬是青神县青城镇花园社区人，16年前，他还是个名副其实的“打工仔”，在成都卖保险、销售房子，每天为房租、水电和三餐四处奔波。如今，他却“逆袭”成为年销售额1600万元公司的总经理，借助“互联网+”，他将自己创立的“老丈母”品牌香肠腊肉营销到全国。



刘冬正在给网购客户打包腊肉香肠

的创业路：爱人的家人在青神县瑞峰镇上经营一个卤菜摊，由于菜品味道好，生意不错。特别是丈母娘做的香肠腊肉更是一绝，但因卤菜摊地处偏僻，销量并不大。“这些东西大城市的人肯定喜欢！”凭着多年在外地摸爬滚打的经验，刘冬认为，如果营销得当，丈母娘做的香肠腊肉肯定大有市场。

找准定位 勇敢创业

2009年，刘冬和爱人拿出积蓄3万元钱，在青神县城郊租了一个200平方米的旧厂房加工香肠腊肉，开始了自己的创业梦。

每天早上6点，刘冬先去市场采购新鲜猪肉，又踩着三轮车将满满一车肉载回加工厂，交给丈母娘加工，这些加工

好的香肠腊肉分销往农贸市场摊主。

丈母娘做出的香肠腊肉口味受到消费者一致肯定，刘冬又开始思考发展之路：要想干出名堂就得像那些大公司一样树立自己的品牌，有了品牌才能将生意做大做强。他的想法得到了家人的大力支持，“这件事情就由你做主，我们全力支持！”

此后，经过深入的市场调查，刘冬发现，青神当时的香肠腊肉门店都位于农贸市场周边，空间狭小，既没有装修，卫生条件也不好。于是，“不走寻常路”的他向亲戚借了几万块钱，租了一个好地段的门市并认真装修了一番，还取了一个响当当的名字——“老丈母”腊肉。

为了让更多人记住“老丈母”腊肉，刘冬还特意设计制作了一条2米多长的腊肉，骑着三轮车，打着“腊肉还是老丈